БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№61 (404) 22 сентября 1997 года

понедельник

СЕГОДНЯ

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАБИЛИЗАЦИЯ НА ФОНЕ МИКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО ИНФАРКТА

стр. 5

СОБЫТИЕ

ПОСЛЫ МЕНЯЮТСЯ, НО ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОЗИЦИЯ НЕИЗМЕННА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

18 сентября новый посол США в Беларуси Дэниел Спекхард вручил верительные грамоты Александру Лукашенко. Судя по первым высказываниям г-на Спекхарда на этом посту, он реалистично оценивает политическую и экономическую ситуацию в стране. Очевидно также и то, что позиция США по отношению к Беларуси за последнее время не претерпела принципиальных изменений. И это вполне логично: для того, чтобы Беларусь могла на равных сотрудничать с цивилизованными странами, должны произойти изменения внутри самой Беларуси. Только после этого возможно улучшение контактов с западными государствами, но не наоборот.

До назначения послом в Беларуси Дэниел Спекхард несколько лет работал с постсоветскими государствами. Во время пребывания в должности заместителя посла США по особым поручениям в новых независимых государствах г-н Спекхард неоднократно посещал Минск. Судя по всему, у нового посла вполне сложившееся мнение о Беларуси. Выступая 29 июля на слушаниях в сенате, Дэниел Спекхард заявил в частности: *«Я думаю, что существует реальная угроза превращения Беларуси в страну с диктаторским режимом»*. Тогда же Дэниел Спекхард говорил о том, что Беларуси необходимо вернуть демократические сдержки и противовесы в систему государственного управления, разрешить несогласным высказывать свое мнение в правительстве и в средствах массовой информации и осуществить либерализацию экономики. В противном случае Беларусь ожидает дальнейшая изоляция от международного сообщества и упадок экономики.



С энтузиазмом, но без особых надежд

Экономически Беларусь уже пострадала от проводимой руководством страны политики. В американо-белорусских отношениях это стало наиболее очевидно, когда официальный Вашингтон решил не рекомендовать бизнесменам США вкладывать деньги в белорусскую экономику. На пресс-конференции, проведенной после церемонии вручения верительных грамот, г-н Спекхард сообщил, что руководство США и впредь не намерено рекомендовать своим бизнесменам сотрудничать с Беларусью. Оно будет поддерживать тех из них, кто начал работать в нашей стране ранее. Посол напомнил, что для возобновления экономического сотрудничества необходимо реформирование белорусской экономики. В качестве первых шагов г-н Спекхард назвал создание цивилизованной юридической и налоговой системы, введение нормальных таможенных пошлин и изменение регулирования обменного курса.

В политической сфере позиция США в отношении Беларуси также остается неизменной. Соединенные Штаты настаивают на том, что наша страна должна стать на путь развития демократии и соблюдения прав человека, выполнения взятых на себя международных обязательств. Именно это позволит Беларуси интегрироваться в международное сообщество. Дэниел Спекхард заявил, что все действия американского руководства по отношению к Беларуси продиктованы *«искренним желанием, чтобы Беларусь развивалась в правильном направлении»*.

Особое место в выступлении г-на Спекхарда отводилось свободе прессы. Американский посол сказал, что хотя Госдепартамент не принимал специального заявления в связи с арестом Павла Шеремета, правительство США считает эту ситуацию примером грубого давления на прессу.

Г-н Спекхард заявил, что Вашингтон, как и прежде, не признает легитимность Национального собрания. Он выразил надежду, что диалог по этому вопросу между Беларусью и европейскими структурами все же будет продолжен. США не видят возможностей сотрудничать с белорусским парламентом до тех пор, пока не будет единого, законного, всеми избранного парламента. Нынешний статус Конституционного суда также представляется Соединенным Штатам по меньшей мере странным. На слушаниях в сенате Дэниел Спекхард сказал, что проведенная реорганизация Конституционного суда *«устранила реальное средство сдерживания произвола исполнительной власти»*.

Г-н Спекхард уже несколько лет знаком со своим предшественником, бывшим послом США в Беларуси Кеннетом Яловицем. Напутствуя своего преемника, г-н Яловиц предупредил его, что с белорусским руководством сложно вести переговоры. Тем не менее г-н Спекхард заявил, что будущая работа в Беларуси вызывает у него энтузиазм.

На следующий же день после вручения верительных грамот Дэниел Спекхард вместе с супругой Энн решил посетить чернобыльский реабилитационный центр.

57 ДНЕЙ В НЕВОЛЕ



MASS-MEDIA

ОТ ПОЛОЖЕНИЯ ЖУРНАЛИСТОВ В БЕЛАРУСИ ЗАВИСИТ ОТНОШЕНИЕ К НЕЙ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Ситуация со свободой слова в Беларуси вызывает все большую тревогу не только внутри страны, но и за ее пределами. 19-20 сентября Белорусская ассоциация журналистов провела конференцию «Средства массовой информации Беларуси: особенности законодательства, права и обязанности журналистов». В центре внимания участников конференции были проблемы деятельности журналистов в условиях давления на прессу и ситуация с Павлом Шереметом.

Председатель наблюдательного комитета Белорусской правозащитной конвенции Александр Потупа заявил, что содержание под стражей Павла Шеремета очень напоминает ситуацию с заложниками. По мнению г-на Потупы, удерживая в неволе российского журналиста, белорусские власти рассчитывают получить определенные выгоды взамен на его освобождение. По мнению Александра Потупы, ситуация уже давно вышла за рамки правового поля, и это является свидетельством того, что тоталитарный режим в Беларуси ужесточается.

Положение белорусских журналистов все более беспокоит их российских коллег. В интервью «БДГ» руководитель службы мониторинга фонда защиты гласности Олег Панфилов рассказал, что фонд, который занимается наблюдением за нарушением прав журналистов и прессы, за последнее время собрал достаточно информации для того, чтобы сделать вывод о том, что *«Беларусь выходит на первое место в СНГ как страна, где о свободе печати можно говорить лишь очень и очень относительно»*. Задачу фонда в этой ситуации г-н Панфилов видит в том, чтобы *«собирать и распространять информацию и как можно громче трубить об этом, шуметь, скандалить, говорить о том, что Беларусь сейчас вошла в ту полосу, которая на политическом языке называется тоталитаризмом, и что Беларусь совсем недалека от той степени государственного устройства, которое называется диктатурой»*.

Секретарь Союза журналистов России, председатель комитета по защите свободы слова и прав журналистов Павел Гутионтов видит в ситуации со свободой слова в Беларуси, серьезную угрозу для России. Он заявил: *«Мы, Союз журналистов России, мой комитет, расцениваем то, что происходит с журналистикой в Беларуси, как некий полигон, за которым очень внимательно следят враги прессы у нас в России. Не случайно самые откровенно антидемократические акции, которые проходят против журналистов в Минске, встречаются таким немедленным одобрением теми, кто спит и видит перенос этих же методов на московскую почву... Практика показывает, что любая свобода, любые права -- это сообщающиеся сосуды... Коль скоро мы с вами оказались в одном союзном государстве со странными обязанностями, странными правами, странными взаимными обязательствами, коль скоро мы договорились вроде бы привести в соответствие наши законы, нашу нормативную базу, это означает единственное -- что либо Беларуси придется подстраиваться под то, к чему привыкла Россия, либо России придется идти навстречу тем нормам, которые у вас процветают. Нам, естественно, хотелось бы все-таки первого»*.

P.S. Когда этот номер «БДГ» уже был практически готов к печати, по электронной почте нам поступило сообщение следующего содержания: *«Организация праворадикальных реформ «Новый порядок» принимает на себя ответственность за взрыв, который произошел в Советском суде Минска. Сообщаем, что взрыв являлся актом протеста против содержания под стражей Павла Шеремета. Предупреждаем, что во время, которое Шеремет будет находиться под арестом, продажная судебная система Беларуси не будет иметь гарантий безопасности. Приносим извинения за несвоевременное сообщение -- непосредственные исполнители акции только в пятницу оказались за пределами Беларуси»*.

Даже если «Новый порядок» столь же мифическая организация, как «Белорусская освободительная армия», можно смело утверждать, что арест журналистов ОРТ и нынешнее содержание под стражей Павла Шеремета привели к эскалации общественного напряжения.

СУДЫ

СОВЕТСКИЙ СУД — САМЫЙ СОВЕТСКИЙ СУД В МИРЕ

Отдел информации «БДГ»

Десять суток административного ареста -- таково наказание для экс-депутата, заместителя председателя БНФ Юрия Беленького, определенное Советским судом Минска.

Задержанный в Минске утром 19 сентября Юрий Беленький примерно в полдень этого же дня был доставлен в суд Советского района белорусской столицы. Дело рассматривал и.о. судьи Андрей Гончарик. В вину заместителю председателя Народного фронта было вменено нарушение президентского декрета N5 во время санкционированного властями шествия и митинга 27 июля в Минске, посвященных Дню независимости Республики Беларусь. Напомним, что Юрий Беленький, Николай Статкевич, Станислав Гусак и Валентин Асташинский выступали организаторами этих акций. Все, кроме Беленького, ранее предстали перед судом и были оштрафованы каждый на сумму, эквивалентную 150 минимальным зарплатам.

Заместитель председателя БНФ просил судью дать ему возможность пригласить адвоката, знакомого ему по прежним делам. Г-н Гончарик отклонил эту просьбу и предложил Беленькому дежурного адвоката, с чем, в свою очередь, не согласился экс-депутат. В результате рассмотрения дела без участия защитника и свидетелей со стороны обвиняемого Юрий Беленький был подвергнут административному аресту сроком на десять суток.

Супруга Юрия Беленького считает, что арест избран мерой наказания только потому, что три недели назад бывший депутат связал себя узами Гименея. А вмешаться в медовый месяц -- это хобби «самых советских судов в мире».

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

РЕСПУБЛИКА БЫЛА, ЕСТЬ И БУДЕТ

Отдел информации «БДГ»

18 сентября министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович принял участие в проходившем в Вене заседании постоянного совета ОБСЕ.



Выступая на нем, он, в частности, заявил, что некоторые положения доклада личного посланника действующего председателя ОБСЕ посла Рудольфа Торнинга Петерсена, подготовленные им в апреле нынешнего года, о ситуации в Беларуси не соответствуют действительности. В критике республики, отметил министр, *«настораживает очевидная политическая заданность, бескомпромиссность и ультимативность»*. По его словам, белорусская сторона никак не может согласиться с тезисом о «сползании к тоталитаризму», с критикой правоохранительных органов.

Не соответствует действительности, по мнению Антоновича, и положение доклада о том, что население республики получает информацию из контролируемых государственных СМИ. Таким образом, отметил министр, доклад личного посланника председателя ОБСЕ *«продолжает оставаться основой для заключений ряда международных организаций и политических деятелей о ситуации в Беларуси»*. В этой связи глава белорусского дипломатического ведомства заявил о *«необходимости нормализации отношений Национального собрания Беларуси с Парламентской ассамблеей ОБСЕ»*. Тем более, отметил Антонович, Беларусь восстановлена в Межпарламентском союзе.

Министр иностранных дел также заявил, что диалог с ведущими европейскими организациями, который ведется в Минске с участием представителей Верховного Совета и президента, *«тормозится стремлением партнеров по переговорам игнорировать результаты прошлогоднего референдума»*. По словам Антоновича, власти республики продолжают предлагать партнерам по консультациям привлечь к участию в переговорах представителей всех основных политических сил страны.

Изложив в своем докладе официальную точку зрения на ситуацию в Беларуси, министр заверил членов постоянного совета в том, что *«Республика Беларусь была, есть и будет надежным партнером в решении общеевропейских задач»*.

Редакция «Белорусской деловой газеты» выражает соболезнование собственному корреспонденту в Варшаве Людмиле Гулякевич в связи с безвременной смертью отца.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРОГРАММЫ

ИМИДЖ — ВСЕ

Юрий ГРИБКО

Согласно информации из осведомленных источников в резиденции на ул.Карла Маркса разработан (или еще разрабатывается) документ, который содержит перечень важнейших мероприятий по формированию имиджа Александра Лукашенко. По некоторым сведениям, реализовать их планируется к 2000 году. Все попытки получить подтверждение или опровержение этой информации оказались безуспешными -- государственные мужи строго хранят тайну.

Лица, предоставившие «БДГ» эту информацию, в числе основных идеологов программы называют г-на Заметалина. Однако не исключено, что те, кто приписывает Владимиру Петровичу авторство документа, просто пытаются подставить его. С другой стороны, кому как не ему, получившему опыт имиджмейкерства в период первых президентских выборов в команде Вячеслава Кебича, заниматься подобным творчеством?



Утром -- в газете, вечером -- в куплете

Примечательно, что документ, по сведениям из того же источника, содержит обширный список мер, которые должны не только способствовать поддержанию рейтинга президента на максимально высокой отметке среди белорусского электората, но и кардинально изменить отношение к нему россиян. Способов завоевания их симпатий предусмотрено множество.

Конечно же, упор делается на работу со СМИ. Правда, подходы к различным периодическим изданиям диаметрально противоположные. Одним -- финансовая поддержка государства и всевозможные льготы, другим, в том числе оппозиционной прессе и некоторым газетам ближнего зарубежья, -- всевозможные препоны в работе. Так что если документ действительно существует, «нячэсные» журналисты почувствуют это очень скоро. В первую очередь это касается корреспондентов российских изданий, срок аккредитации которых истекает 23 сентября.

Планируется широко использовать возможности телевидения -- как белорусского, так и областных телестудий РФ. Причем, не исключено, что уже в ближайшее время отечественный телезритель сможет с «превеликим» удовольствием смотреть традиционные «Дажынки», «Вячоркі» и отчеты о трудовых буднях президента. Кстати, недавние визиты в Минск представителей краснодарского и новгородского телевидения свидетельствуют о том, что программа начала реализовываться. Однако президентским имиджмейкерам придется нелегко: вряд ли пять-десять областных телестудий так называемого «красного пояса» России могут по своим информационным возможностям сравниться с каналами ОРТ, РТР и НТВ. Наверное поэтому Минск так настойчиво проталкивает идею создания единого российско-белорусского TV канала. Но гораздо сложнее будет осуществить прорыв на европейские экраны.

Немаловажное значение придается также контактам белорусского политического истеблишмента с некоторыми российскими политиками. В этой связи неудивительны частые визиты в Минск Александра Лебедя, Геннадия Зюганова, последнего шефа КГБ СССР Крючкова и председателя Госдумы г-на Селезнева.

В том, что у нас в стране разрабатывается и реализуется такая программа, нет ничего предосудительного. Во всем мире главы государств, серьезно относящиеся к своей политической карьере, прибегают к услугам не только имиджмейкеров, но и различных социологических и политических институтов. Например, с 1996 года имиджмейкером российского президента является его дочь Татьяна Дьяченко. Другой вопрос -- какими методами завоевывается популярность в своей стране и за рубежом.

ВИЗИТЫ

ВСЕМИРНЫЙ БАНК ПЫТАЕТСЯ ПОМОЧЬ БЕЛАРУСИ, НЕСМОТРЯ НА СОПРОТИВЛЕНИЕ РУКОВОДСТВА СТРАНЫ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

18 сентября завершился визит в Минск миссии Всемирного банка (ВБ) во главе с руководителем отдела, отвечающего за сотрудничество с Украиной и Беларусью, Полом Сигельбаумом. В этот же день стало известно, что белорусское представительство ВБ в течение ближайшего полугодия будет возглавлять старший специалист по развитию частного сектора банка Дэвид Филипс.

Во время визита между представителями Всемирного банка и белорусским руководством состоялся диалог, как обычно, оказавшийся безрезультатным. Сотрудники банка пытались убедить власти страны в необходимости проведения экономических реформ и объясняли, почему Беларуси нужно выполнять взятые на себя обязательства: это даст возможность экономике нормально развиваться и позволит получать кредитование со стороны международных финансовых организаций. В результате страна станет более привлекательной для частных иностранных инвестиций. В ответ белорусское руководство не говорило ни «да», ни «нет». Представители Беларуси, как обычно, заявили о том, что в принципе согласны проводить реформирование экономики, но лишь в отдаленной перспективе. Руководство страны, подписавшее в июне текущего года меморандум о взаимопонимании со Всемирным банком, не укладывается в определенные документом сроки проведения преобразований. Пока что международная финансовая организация готова произвести корректировку сроков выполнения обязательств, однако неизвестно, надолго ли хватит терпения Всемирного банка.

Тем не менее Пол Сигельбаум выразил некоторый оптимизм по поводу дальнейшего сотрудничества с Беларусью. Рассказывая о своей беседе с Александром Лукашенко, он заявил: *«Я не говорю, что мы из вашего президента сделали реформатора, на это уйдет некоторое время»*. Однако, учитывая опыт предыдущего общения представителей Всемирного банка с белорусскими властями, очень сложно представить, что экономистам международного класса удастся убедить Лукашенко провести либерализацию цен, начать приватизацию или, к примеру, перейти к рыночному курсообразованию. Несмотря на многочисленные обещания, власти страны упорно продолжают делать все наоборот.

Для того чтобы диалог был более активным, руководство Всемирного банка решило временно назначить главой представительства в Беларуси Дэвида Филипса, который рассчитывает постоянно контактировать с правительственными и неправительственными организациями. Одна из главных его задач -- корректировка сроков выполнения меморандума о взаимопонимании.

За последние годы представители как Всемирного банка, так и МВФ предпринимали немало усилий для того, чтобы убедить белорусское руководство в полезности реформы. Но их усилия не увенчались успехом. Неудивительно, что обе международные финансовые организации отказались от выделения кредитов Беларуси. Вряд ли что-то изменит и очередная ежегодная сессия МВФ и Всемирного банка, начавшаяся сегодня в Гонконге, на которую отправилась белорусская делегация во главе с вице-премьером Петром Прокоповичем.

ЗАРПЛАТА

В НОВОМ ГОДУ -- НОВАЯ ЗАРПЛАТА

Отдел информации «БДГ»

В начале 1998 года в Беларуси планируется осуществить реформирование системы оплаты труда -- вводится норматив часовой тарифной ставки. Сейчас на рассмотрении в Совете Министров находится постановление о совершенствовании механизма оплаты труда в отраслях экономики, разработанное Министерством труда.

Принципиальным новшеством является то, что в структуре заработной платы значительно увеличивается доля собственно трудового заработка и усиливается стимулирующая роль зарплаты. Сегодня же, по словам специалистов, основную часть заработной платы составляют различные компенсационные выплаты.

Комментируя разработанный документ, начальник управления труда и заработной платы Минтруда Александр Ковшер отметил: *«Новая форма оплаты труда будет более эффективной, поскольку мы усилим тарифную часть. Если сейчас она составляет 220 тысяч рублей, остальное -- различные компенсационные выплаты, то в новой структуре заработной платы тариф будет составлять 500 тысяч. Мы укрепим другие стимулирующие показатели, которые напрямую зависят от тарифа, например, премии. В самом тарифе трудовая доля будет больше. Премии и иные выплаты будут иметь другой авторитет»*.

Сегодня на постановлении уже есть визы практически всех министерств и ведомств, кроме Минсельхозпрода. В то же время, по мнению специалистов Минтруда, необходимо, чтобы документ был принят не позже 1 октября, поскольку потребуется по меньшей мере два месяца для модернизации нормативной базы по введению нового тарифа.

БЕЛАРУСЬ-ЕВРОПА

ЕВРОПА ПРОСНУЛАСЬ

Владимир ДОРОХОВ

На минувшей неделе Совет министров иностранных дел Европейского союза наконец-то отреагировал на ситуацию в Беларуси. Принятый на заседании совета в Люксембурге вариант «мягкого воздействия» на режим Лукашенко -- ограничение политических контактов и робкие экономические санкции -- можно оценивать двояко. Самим европейцам происшедшее кажется весьма серьезным и значительным шагом. Официальный Минск, скорее всего, его просто проигнорирует.

Сегодня у ЕС нет продуманной политики в отношении Беларуси. В Брюсселе не знают, как вести себя с режимом Лукашенко. Привычные и многократно проверенные временем методы не дают в Беларуси ожидаемого эффекта. Европейцы уже достаточно хорошо поняли, что представляет собой белорусский президент и какое общество он строит, а вот помешать этой неототалитарной стройке пока не в состоянии.

Затруднения Европы вполне объяснимы. Западная демократия оказалась абсолютно не готова к неожиданному появлению и устойчивому существованию агрессивных социально-политических аномалий вроде белорусской. Александр Лукашенко разговаривает на непонятном для них языке прямой конфронтации, руководствуется ценностями доказавших свою несостоятельность общественных систем прошлого и отстаивает собственную правоту, не смущаясь в выборе средств. В цивилизованном мире такое поведение давно считается неприличным, однако правильная квалификация из ряда вон выходящего факта никоим образом не снимает остроты вопроса -- что же с ним делать. Ведь дурной пример имеет печальное свойство быстро распространяться.

Лучше всего, конечно, в соответствии с европейскими традициями договориться по-хорошему. Но нахождение консенсуса подразумевает веру в честность и добрую волю партнера. Европейцы, на многое закрыв глаза, попробовали поиграть в компромиссы с Лукашенко. Что из этой наивной затеи вышло, мы имели возможность наблюдать в течение трех месяцев так называемого переговорного процесса. Президент бесцеремонно водил Европу за нос, откровенно тянул время, превращая добрые намерения в фарс и ставя их носителей в крайне неловкое положение. Когда вопиющая двуличность упорно демонстрируется столь долгое время, появляется необходимость как-то корректировать свою позицию, ибо далее изображать хорошую мину при плохой игре просто унизительно. ЕС -- достаточно солидная организация и без ущерба для собственного авторитета не может допускать подобное развитие событий. В Брюсселе не захотели продолжать комедию «переговоров» по чужим правилам и делать вид, что ничего страшного не происходит. После письма Ивана Антоновича для ЕС не оставалось другого выхода, кроме как достойно ответить на брошенный Беларусью вызов. Оставалось определить, нужно ли хлопать дверью, и если да, то насколько громко.

Любые санкции -- не только знаковый поступок, отмечающий новое качество взаимоотношений, но и тонкий, обоюдоострый инструмент политического воздействия. Если он кем-то взят на вооружение -- значит, речь идет о достижении некого заданного результата, без которого исчезает смысл публичного топания ногами. Опасность введения санкций в отношении сегодняшней Беларуси как раз и заключается в том, что в данном случае никакого положительного эффекта, скорее всего, ожидать не следует.

Как воспринимаются нынешние санкции Александром Лукашенко? Как не более чем рядовое событие в бесконечной череде вражеских козней. Допустим, не будут заключены соглашения о дружбе и сотрудничестве с западными странами. Что ж, жили без этой липовой дружбы раньше, перебьемся и теперь. Прекратятся зарубежные визиты? Лукашенко и так не особенно-то разъезжал по заграницам. К тому же в самой Европе всегда найдутся «голуби»-мюллеманы, желающие сделать карьеру миротворца на попытках псевдоукрощения диктаторов. Они обязательно приедут и произнесут нужные слова о вреде необдуманных действий и важности конструктивного диалога с суверенным государством, расположенным в центре Европы. Еще менее впечатляющими выглядят меры экономического воздействия. Что такое ограничение материальной и финансовой помощи для Беларуси, этой самой помощи, по существу, не видевшей? Зато ведомство г-на Антоновича получит дополнительный повод для подтверждения правильности доминирования восточного вектора в отечественной внешней политике.

Сами европейцы придают своему люксембургскому демаршу значение, явно не соответствующее его настоящей роли. Их можно понять. В Брюсселе не привыкли, чтобы мнением ЕС столь демонстративно пренебрегали. Там к политическому институту санкций относятся чрезвычайно серьезно. Последний раз нечто похожее, только с большим размахом, применялось к Югославии, воевавшей с Хорватией. Тем не менее по шкале ценностей президента введенные ЕС санкции, кроме удара по самолюбию, не имеют абсолютно никакого значения. Белорусский президент -- политик предельно реалистичный и реагирует только на вещи, непосредственно угрожающие его власти. Если любая, даже самая жесткая позиция Европы не грозит ему потерей власти, по логике Лукашенко ее можно безнаказанно игнорировать.

Порой жесткое внешнее воздействие приводит к результату, прямо противоположному ожидаемому. У диктатора, которого мировое сообщество хочет, условно говоря, наказать, появляется дополнительный аргумент для активной пропаганды внутри страны и обвинения международных структур в реанимации методов «холодной войны», вмешательстве во внутренние дела страны, политике двойных стандартов и т.п. При умелом использовании подобная демагогия часто приводит к сплочению социальной базы диктатур и усилению их внутренней стабильности. Санкции достаточно легко ввести, намного труднее впоследствии с подвергшимся санкциям выстраивать нормальные отношения. По большому счету они становятся возможны только при выполнении «наказанным» определенных требований «наказавших». Если этого не происходит, но имеет место прекращение воздействия явочным порядком -- значит, санкции провалились. А такую «потерю лица» ЕС в отличие от режима Лукашенко, обладающего довольно своеобразной физиономией, никак не может себе позволить.

Универсальных рецептов «перевоспитания» диктаторов история, увы, еще не выработала. Тем не менее Европе все равно придется решать проблему отношений с официальным Минском. Пока ЕС остановился на промежуточном варианте: переговоры прервать, продекларировать свое несогласие с политикой официального Минска и наблюдать ответную реакцию.

БЕЛАРУСЬ-РОССИЯ

ФАЛЬШСТАРТ?

Юрий ДРАКОХРУСТ

На войне незадолго до генерального наступления атакующая сторона снимает маскировку: она становится слишком дорогим мероприятием, к тому же, скрыть переброску огромных сил невозможно. Если рассматривать «дело Шеремета» в контексте российских перспектив президента Лукашенко, складывается впечатление, что это и есть снятие маскировки.

Зная белорусского лидера, нетрудно было догадаться, что рано или поздно он обязательно войдет в открытый клинч с Борисом Ельциным, хотя бы для того, чтобы перестать быть «сынком» кремлевского правителя. Уже в 1995-1996 годах Александр Лукашенко не отказывал себе в удовольствии уколоть президента России: достаточно вспомнить его бурный, продолжающийся до сих пор «роман» с российской оппозицией, и заявления типа «все, подписавшие Беловежские соглашения, будут прокляты своими народами», и , мягко говоря, двусмысленное поведение во время президентской кампании в России и, наконец, хитроумная комбинация с уставом Союза, делавшим Лукашенко фактически правителем России.

Кремль реагировал на все эти эскапады довольно лениво. Пожалуй, лишь один раз, летом прошлого года, Ельцин публично «преподал Лукашенко урок демократии», заставив его выпустить из тюрьмы Юрия Ходыко и Вячеслава Сивчика.

Нынешнее противостояние двух лидеров имеет совершенно новое качество. Конфликт получил высшую степень публичности -- о нем чуть ли не каждый день говорят все телеканалы мира. Очень быстро он обрел характер столкновения не двух концепций прав человека, не двух стран, а двух личностей -- Ельцина и Лукашенко. Каждая увертка президента Беларуси, каждое очередное заявление президента России и его пресс-службы, каждый день пребывания Павла в тюрьме -- это прямой удар по личной репутации Бориса Ельцина как политика, как правителя великой державы.

Американский экономист Кеннет Гелбрэйт в книге «Жизнь в наше время» рассказывает, как после прихода к власти в Греции военной хунты в афинскую тюрьму был брошен известный греческий экономист Караманлис. Мировое сообщество ученых-экономистов подняло большой шум, Гелбрэйт, сотрудничавший с вашингтонской администрацией, попросил за коллегу-узника президента Джонсона. По словам автора книги, просьба президенту не понравилась, однако через несколько дней Гелбрэйту из Белого дома дословно передали по-техасски колоритное сообщение от президента: «Я позвонил этим засранцам и велел выпустить этого ублюдка». Караманлис, ставший впоследствии премьером Греции, был освобожден на следующий день.

Президент не объяснял публично по десять раз, что «дело закрыто», его пресс-служба не пугала общественность омрачением перспектив греко-американского партнерства. Был один телефонный звонок. Для Линдона Джонсона проблема заключалась в том, звонить или нет, но в результативности своего звонка он не сомневался ни на мгновение.

То, что образ нынешнего президента России разительно отличается от образа президента США в описанной истории, Борис Ельцин не простит или по крайней мере не забудет.

В связи с этим возникает капитальный вопрос: какие причины, какие расчеты побуждают Александра Лукашенко продолжать держать журналиста в тюрьме?

Сразу отбросим наивные объяснения типа «невыдержанный президент Беларуси закусил удила». Напротив, естественнее предположить, что Александр Лукашенко шел на эскалацию конфликта совершенно сознательно. Но вот для чего?

Чтобы, завоевав симпатии российских избирателей, стать президентом России? В этом ответе все хорошо, кроме учета реальных сроков. Сейчас многие белорусские аналитики спорят о том, кто первый написал о претензиях Лукашенко на Кремль. Но почитав их статьи двухлетней давности, видишь, что частенько тогда не просто констатировались претензии, а утверждалось, что Лукашенко наденет «шапку Мономаха» на президентских выборах в России в 1996 году. Этот прогноз, как известно, не сбылся.

Ну, завоюет сейчас президент Беларуси симпатии российских избирателей и что дальше? В холодильник положит, чтобы не испортились до 2000 года -- года президентских выборов в России? Да за это время ситуация еще сто раз может перемениться. А вот обида, нанесенная Лукашенко Кремлю , и возможное возмездие за нее -- это блюдо горячее и уже готовое к употреблению. И согласно этому сценарию питаться этим кушаньем президенту Беларуси придется еще три года. Нет, не проходит.

В принципе не исключен вариант, что происходящее -- своеобразный жесткий способ торговли за какие-то экономические блага. Нечеловеческий подъем белорусской экономики как-то очень слабо ощущается белорусскими гражданами, а Россия почему-то не изъявляет должной готовности оплачивать продолжение этого «белорусского чуда». К «ласке», то есть к уверениям в вечной преданности и геополитической полезности, она уже привыкла и платить за нее не хочет. Возникает соблазн использовать «строгость»: на одной чаше весов -- престиж российской власти, на другой -- должная оплата. Вы не замечали, что вице-президент Чечни Ваха Арсанов внешне удивительно похож на Ивана Титенкова?

Правда, выкуп за заложников можно получить только пока они в неволе. После их освобождения, «в рассрочку», никто платить не будет. То есть «плата» за захват заложников возможна и после их освобождения, но уже совсем в другой «валюте».

Вернемся все же к сценарию, который объясняет происходящее, как элемент игры на российском политическом поле.

Мы уже говорили о том, что накануне наступления на войне снимают маскировку. Но накануне, а не за три года до его начала. Значит, расчет сделан на некие события, которые должны произойти в ближайшие месяцы.

Такими событиями могла бы стать «горячая российская осень» -- глубокий политический кризис, проходящий на фоне массовых протестов и выражений недовольства. Попытка роспуска Думы с последующим конфликтом между ветвями власти, инициатива Совета Федерации по ограничению полномочий президента, выступление военных -- все это открывает возможность для председателя Высшего совета Союза непосредственно войти в игру или передать решающий пас некоему российскому форварду, который загонит мяч в ворота. И здесь психологическая победа над Ельциным в «деле Шеремета» может прийтись как нельзя кстати.

И нельзя сказать, что совсем уж никаких предпосылок к этому нет: образование «военной оппозиции» во главе с генералом Рохлиным, «банковская война», ослабляющая «партию власти», предстоящие выборы в Московскую городскую Думу, которые, безусловно, обострят политическую ситуацию в столице России -- дестабилизирующие факторы можно перечислять бесконечно. Можно вспомнить и бастующих шахтеров, и отключение электроэнергии во многих городах России, и чеченский позор, и многое другое. Президент Лукашенко, со своей стороны, принимает бывшего шефа КГБ Владимира Крючкова, на очереди -- опальный охранник президента России Александр Коржаков. Это -- не думские витии, а люди дела, точнее, дел, причем весьма специальных.

Однако сентябрь уже на исходе, но никаких явных признаков «кипения» не наблюдается. Да, проходят демонстрации и митинги, произносятся пламенные речи, газеты полны разоблачений -- нет кризиса. Россию трясет, но не больше , чем год или два назад.

Есть и косвенные признаки того, что генеральное сражение отменяется. Оппозиция бросает все силы, весь свой «генералитет», на выборы в Московскую Думу, которая в любом случае при живом Лужкове мало что будет решать. В «последний и решительный бой» идут «другим путем». К тому же, заметим, что и президент Ельцин к осени «забыл» о своем воинственном предложении вынести из Мавзолея тело Ленина. Эта акция могла иметь смысл как часть большого политического сражения. Акция отменяется -- может быть, и сражения не предвидится?

Похожий «прокол» у команды президента Лукашенко случился в прошлом году, когда все расчеты делались на то, что в Кремле окажется Геннадий Зюганов. Возможно, и сейчас под влиянием речей московских визитеров Александр Лукашенко проникся твердой уверенностью, что осенью «бабахнет».

В недавней статье в «Свабодзе» Олег Груздилович сравнил ситуацию с дракой двух ватаг пацанов. Одна для зачина выпускает самого маленького, чтобы тот отвесил плюху «вражьему» верховоду. Это -- начало, сигнал к последующему всеобщему мордобою.

Плюха отвешена мастерски. Ожидаемой кучи-малы нет. Повисает тягостная пауза.

ТЕМА НОМЕРА

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАБИЛИЗАЦИЯ НА ФОНЕ МИКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО ИНФАРКТА

Андрей МАХОВСКИЙ

Малозаметной для широкой общественности осталась крупная разборка на высшем уровне с налоговой службой страны и ее руководством. По официальной версии в адрес Николая Демчука и его ведомства на недавно состоявшемся совещании прозвучала жесткая критика. По неофициальной, -- президент топал ногами и пытался выяснить, «почему у коммерсантов есть деньги». Попытаемся взглянуть на ситуацию с цифрами в руках.

...Как известно, уже семь месяцев все мы живем в стране, переживающей величайший в истории XX века экономический подъем. Главным источником «белорусского чуда» официальные комментаторы называют не традиционные факторы экономического роста, а достигнутое под мудрым руководством первого белорусского президента всеобщее повышение дисциплины и ответственности. Мы готовы присоединиться к этому мнению, но с небольшой оговоркой: заслуга президента в этом, конечно, огромная, но нельзя же все приписывать только ему одному! Немало помогла в деле экономической стабилизации и многочисленная армия контролеров. И первое место среди них по праву принадлежит Главной государственной налоговой инспекции, обеспечившей фантастические поступления бюджетных доходов.

СКРОМНЫЕ ГЕРОИ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛИЗАЦИИ

Основная часть доходов бюджета формируется за счет налогов. С начала 1990-х г., то есть с тех пор, как налоги собственно и появились в Беларуси, сбор их всегда был делом нелегким и неблагодарным. Так было и в первые годы правления Лукашенко. В 1995 году доходная часть бюджета была выполнена только на 90%. В 1996 году -- на 88,3%. Недоимка по платежам в бюджет на 1 января 1997 года составила почти BLR 2 трлн.

Однако с началом нового года налоговые службы, казалось бы, значительно улучшили свою работу. За первые пять месяцев был исполнен полугодовой план по государственным доходам. На 84% был выполнен план по налогу на недвижимость, на 51% -- по налогу на прибыль. Доходы от таможенных пошлин составили 70% от годового плана, поступления по подоходному налогу -- 47%. К концу полугодия доходная часть бюджета была перевыполнена настолько, что потребовалось пересмотреть весь бюджет, увеличив при этом почему-то на BLR 2,5 трлн. бюджетный дефицит.

Наверное, каждый, кто занимается в Беларуси хоть каким-то бизнесом, ощутил, что в нынешнем году налоговые службы были особенно строги. Выполняя наказ президента, налоговики стали безжалостны к нарушителям налогового законодательства. А поскольку не нарушать его в нашей стране можно, лишь обладая глубокими юридическими и экономическими познаниями, очевидно, что таковых набралось немало.

Всего за пять месяцев нынешнего года нарушения при уплате налогов выявлены у 17,5 тысяч юридических лиц. Никто из нарушителей не остался безнаказанным. Штрафные санкции применены на общую сумму BLR 1,6 трлн. Начиная с 1995 года за нарушения налогового законодательства привлечено к административной ответственности 297 тыс. человек. Ими уплачено штрафов на общую сумму в BLR 68 млрд.

ЧЕГО НЕТ, ТОГО НЕТ

И тем не менее, несмотря на все эти очевидные заслуги, именно налоговая инспекция недавно попала в немилость к президенту. Для выявления недостатков в ее работе была создана специальная комиссия во главе с заместителем секретаря Совета безопасности (СБ) Сергеем Концевенко. Как указано в отчете комиссии СБ, *«в проводимой Государственным налоговым комитетом работе по обеспечению своевременного поступления налогов и неналоговых платежей в бюджет недостает системности и последовательности»*. Поступления в бюджет, по крайней мере, по данным официальных статистических отчетов, выполняются и перевыполняются, а специалисты Совета безопасности в это время докладывают президенту, что *«крайне негативно на состояние экономики страны влияет неудовлетворительное состояние платежной дисциплины хозяйствующих субъектов по отношению к бюджету практически во всех регионах республики»*.

По результатам проверки, проведенной специалистами Совета безопасности, президент вынес в адрес руководителей белорусских налоговых служб строжайшее предупреждение за недостатки, допущенные в работе этого ведомства. Председатель налоговой инспекции Демчук был лично обвинен в том, что налоги у нас собирают все еще не в полном объеме. Понять причины этой опалы можно, лишь допустив, что белорусское экономическое чудо является таковым лишь в официальной статистике.

Казалось бы, перевыполнение бюджета логически влечет за собой отсутствие недоимки по бюджетным платежам. В конце концов, если предприятия платят налогов больше, чем установлено в годовом плане, то не может идти и речи о каком-либо недоплачивании оных. Однако белорусское экономическое чудо остается в полном смысле белорусским. Перевыполнение планов по сбору налогов парадоксальным образом сочетается не только с сохранением, но и с увеличением недоимки.

На 1 января 1997 года недоимка по налогам составляла BLR 1,7 трлн., или 3,4% от общей суммы платежей, поступивших в бюджет за 1996 год. Казалось бы, учитывая очевидное перевыполнение бюджета, вопрос о сохранении недоимки должен был отпасть сам по себе. Как ни странно, этого не произошло. Напротив, за пять месяцев текущего года недоимка по налогам выросла на 11,4% и составила почти BLR 2 трлн. По сравнению с началом прошлого года уровень неплатежей в бюджет увеличился в полтора раза.

В процентах к сумме поступивших в бюджет платежей размер недоимки составил 3,4%. По Минску недоимка составила 4,6%, по Минской области -- 3,2%, по Гомельской -- 3,7%, по Могилевской -- 3,8%. Парадокс этот проверяющие из Совета безопасности объяснять не стали. Впрочем, это не их компетенция. Это обязанность государственных экономистов -- авторов тезиса о макроэкономической стабилизации. Тех, кто составлял отчеты о выполнении и перевыполнении бюджета. Проверка, проведенная Советом безопасности, лишний раз доказывает, что все успехи белорусской экономики существуют только на бумаге.



Готов ли г-н Демчук к новым победам?

НАЙТИ И ОБЕЗВРЕДИТЬ

Причина всех бед заключается в отсутствии у руководства налогового комитета четкой концепции налоговой политики. Суть ее, равно как и концепции экономической политики вообще, еще год назад определил сам президент, призвавший стряхивать предпринимателей, *«как вшивых блох»*, с народного тела. Применительно к налогообложению эта политика означает, что во имя высших государственных интересов у предпринимателей нужно забрать все деньги, которые у них еще остались. Налоговые службы, по мнению властей, действовали в этом направлении недостаточно активно. Судя по всему, главная вина налоговых служб заключается в том, что, кроме Лукашенко и Титенкова, в Беларуси все еще остались обеспеченные люди.

В 1995 году налоговые службы проявили недопустимый либерализм по отношению к *«паразитирующим на народном горе бизнесменам»*. В общих налоговых поступлениях доля негосударственного сектора экономики оценивалась лишь в 7,4%. В 1996 году налоговая политика по отношению к предпринимателям стала более идеологически выдержанной, в результате их взнос в государственный бюджет вырос до 8,2%. Как мы помним, государственная политика в области предпринимательства, проводившаяся в течение прошлого года, принесла свои плоды. Только по итогам закончившейся на 23 января текущего года перерегистрации число хозяйствующих субъектов сократилось почти в два раза. Из 75 тыс. предприятий эту процедуру прошли только 38 тыс. Естественно, большинство «отсеявшихся» относилось именно к негосударственному сектору экономики. По приблизительным оценкам, доля его в экономике Беларуси уменьшилась до 8%.

Казалось бы, налоговые поступления от частного бизнеса тоже должны были уменьшиться. Однако налоговые службы сумели в нынешнем году добиться увеличения этого показателя с 14 до 17,4%. Если государственные предприятия еще могли рассчитывать на отсрочку платежей или списание задолженности, то частному бизнесу пришлось гораздо тяжелее. Здесь долги выбивались беспощадно, без всякой скидки на экономическое положение предприятия, объективные или субъективные причины. Показательно сравнение размеров задолженности по государственным и негосударственным предприятиям. Основная часть долга пришлась на государственный сектор. Из 23 тыс. госпредприятий задолженность допустили 3559. Сумма ее составила BLR 1749 млрд., или 91% всех долгов, образовавшихся по уплате налогов. Задолженность предприятий негосударственной формы собственности составила лишь BLR 141 млрд.

Белорусские власти, однако, считают, что этого недостаточно. При «обычном» социализме предпринимателям не позволяют существовать. При социализме рыночном их терпят, но расценивают исключительно как доноров для рисковых экономических экспериментов властей. Руководство налогового комитета, похоже, не смогло до конца осознать суть концепции рыночного социализма, и теперь налоговикам придется отвечать за все ошибки, которые были сделаны создателями белорусского экономического чуда.

КТО ВИНОВАТ?

Естественно, сейчас, в середине года, когда условность макроэкономического роста стала очевидна даже официальным государственным экономистам, власти потребовалось найти виновных в грядущем провале экономической политики. Вина в росте задолженности по бюджетным платежам была возложена на налоговые службы. Проверяющие из Совета безопасности обвиняют налоговиков в недопустимой мягкотелости и либерализме. Руководство Государственного налогового комитета, оказывается, не проявляло *«необходимой наступательности, принципиальности и профессионализма... по усилению контроля и применению более действенных мер административного, экономического и иного воздействия к нарушителям налогового законодательства»*.

Например, в 1996-1997 гг. из доначисленных платежей в размере BLR 6,1 трлн. в бюджет взыскано только BLR 2,7 трлн., или 34,8%. По Минску из доначисленных BLR 2,1 трлн. взыскано BLR 606 млрд. За пять месяцев текущего года в бюджет взыскано только 36,8% доначисленных платежей. Причиной этого, как указано в заключении, стало то, что *«государственными налоговыми службами уделяется недостаточно внимания взысканию в бюджет доначисленных сумм»*. Однако дело скорее всего в том, что разоренным за предыдущие годы предприятиям просто нечем платить.

Правда, даже в этом случае у налоговых служб есть возможность проявить принципиальность. Если у предприятия нет денег, у него можно забрать имущество. Но *«такой важный экономический рычаг воздействия, как право на обращение взыскания недоимки на имущество должника..., слабо используется налоговыми инспекциями»*. За прошлый год налоговыми службами было описано имущества на сумму *«всего лишь»* BLR 1,1 трлн., что составляет 67% от общей суммы недоимки. В нынешнем году положение еще хуже, поскольку за весь первый квартал в погашение недоимки было описано имущества на сумму BLR 300 млрд.

За 1996-1997 гг. в судах по представлению налоговой инспекции было рассмотрено 512 дел. В пользу налоговых служб решения приняты в 479 случаях на общую сумму в BLR 1,3 трлн. К налоговым инспекциям предъявлен 161 иск. Примерно в каждом втором случае иски были удовлетворены, в результате чего государство понесло убытки на сумму BLR 114 млрд. В среднем сумма на одно выигранное дело составляет BLR 229 млн., на каждое проигранное -- BLR 772 млн.

И ЕЩЕ О ВРАГАХ

Официально налоговый комитет обвиняют в том, что он *«так и не стал органом государственного управления, способным эффективно решать вопросы экономической безопасности страны»*. Исправить ситуацию может лишь *«проведение радикальных кадровых преобразований, и прежде всего в высшем руководящем звене налогового комитета»*.

Впрочем, возможно, вина налоговых служб заключается вовсе не в развале экономики и даже не в попустительстве предпринимателям. Александр Лукашенко давно понял, что наиболее эффективный путь борьбы с врагами -- использование рычагов экономического воздействия. Налоговым и иным контрольным службам в экономической борьбе с недругами президента отводилась первостепенная роль. Налоговикам было поручено составить индивидуальные досье об источниках доходов на каждого из потенциальных противников Лукашенко. Налоговый комитет с этой архиважной задачей, судя по всему, не справился. Досье не составлены, а у врагов президента все еще остаются неучтенные и неподконтрольные власти источники доходов. Нужно незамедлительно найти виновных, и председатель налогового комитета Николай Демчук, похоже, понесет заслуженное наказание.

ДАЙДЖЕСТ

БОРИС И СЕМИБОЯРЩИНА

Встреча Бориса Ельцина с ведущими российскими бизнесменами вызвала оживленные комментарии в СМИ. Аналитики расходятся в оценках стратегического значения этого диалога.



«Вашингтон пост» (США)

«Ельцин, переизбранный в прошлом году на президентский пост отчасти благодаря поддержке со стороны ключевых промышленников и банкиров, вызвал шестерых из них на срочную встречу, в ходе которой он настаивал на том, чтобы они «помирились» с первыми вице-премьерами Анатолием Чубайсом и Борисом Немцовым.

Встреча обнажила то, что многие описывали как усиливщуюся в России олигархическую структуру власти, в которой кучка магнатов и банкиров с помощью Кремля заняла доминирующую позицию в трудном переходе страны от социализма к свободному рынку. Могущество новых капиталистов сегодня таково, что Ельцин иногда выступает в качестве просителя, настаивающего на прекращении политических войн против своего правительства».

«Файнэншл таймс» (Великобритания)

«Как царь, призывающий прекратить опасную перебранку среди своих бояр, Ельцин объявил после встречи, что перемирие обеспечено. Борис Ельцин выступил в момент, когда битва между российскими могущественными магнатами начала нарушать новую политическую стабильность в России.

Встреча Ельцина с шестью ведущими бизнесменами, похоже, укрепила позиции Чубайса и Немцова».

«Вангуардиа» (Испания)

«Согласно оптимистичной версии российские власти хотят покончить с «преступным капитализмом» в отношении государственных фондов. Сторонники пессимистичной версии высказывают по этому поводу большие сомнения, приводя в качестве довода тот факт, что один и тот же чиновник, ответственный за приватизационные махинации начиная с 1992 года, сегодня отвечает за «честную приватизацию».

Можно предположить, что перед лицом опасности победы коммунистов в прошлом году ставка была разделена между семью банками, а сейчас она сконцентрировалась на одной цели -- создать мощную монополию с прицелом на выборы 2000 года. Как всегда, обе версии забывают о Ельцине, который, пока не докажет обратного, является главным кандидатом на пост президента в 2000 году».

«Паис» (Испания)

«На встрече отсутствовал Борис Березовский, вероятно потому, что теоретически (но только теоретически) оставил бизнес, когда превратился в заместителя секретаря Совета безопасности. Впрочем, присутствовал его временный союзник Владимир Гусинский, глава группы МОСТ и независимого телеканала НТВ. Был и главный соперник обоих -- Владимир Потанин, президент ОНЭКСИМБанка.

Трудно поверить, что банкиры обязались зарыть топор войны только из-за обещания президента, что приватизация будет осуществляться честным путем, с одинаковыми правилами для всех. Более вероятно, что достигнут пакт в отношении раздела пирога».

РОССИЯ

ЗАОДНО С ПАРИЖЕМ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Подпись Анатолия Чубайса, поставленная рядом с подписью председателя Парижского клуба Кристиана Нуайе в протоколе с названием «Меморандум о взаимопонимании по вопросам присоединения Российской Федерации к деятельности Парижского клуба в качестве государства-участника», вывела Россию на новый виток взаимоотношений с Западом. С чем тут же себя поздравили реформаторское крыло власти и московские СМИ, квалифицировавшие событие как превращение «G-7» в «G-8». То есть «большая семерка» теперь трансформировалась в «восьмерку» не только в политическом плане, но и в плане экономическом...

ТЕРНИСТЫЙ ПУТЬ К СКАМЬЕ КРЕДИТОРОВ

Парижский клуб -- неформальная межправительственная организация 18 западных стран, являющихся основными международными кредиторами. Посему экономический аспект беспрецедентного по меркам России события определяется прежде всего тем, что отныне она выступает в новом, давно желанном качестве. Четыре долгих года ее представители сидели исключительно на скамье должников. Для западных правительств и деловых партнеров они считались трудными визави на переговорах, поскольку определяли себя как посланники сверхдержавы, противоречиво сочетая большие амбиции с ограниченными экономическими и политическими возможностями. Сложность общения с Западом для россиян заключалась в том, что представители западных правительств, видимо, забывая, что ПК -- не организация с формальным членством и уставом (а следовательно, в ней нет членов-корреспондентов и действительных членов) -- пытались понизить статус России, поскольку она не обладает адекватной «семерке» финансовой мощью.

Дипломатическая подвижка произошла после того, как в ноябре 1995-го Москва пришла к окончательному урегулированию вопроса о старых долгах на сумму, превышающую $25,5 млрд. и процентах по долгосрочным займам на $7 млрд. По согласованию с МВФ посредники, действовавшие от лица России, дали согласие на заключительный пакет реструктуризации и консолидации, растянувший платежи в счет выполнения обязательств по кредитам на сумму $22 млрд. более чем на 20 лет. После договоренностей с западными банками и правительствами о старых долгах Москва стала еще последовательней настаивать на членстве в Парижском клубе.

Первые препятствия на этом пути были устранены в ходе заседаний «семерки» в Лионе в 1996 и Денвере летом 1997 года. Препятствия главным образом относились к политической сфере. Сложности экономического порядка заключались в вопросе о царских долгах, закрытом в ноябре прошлого года, и в урегулировании различных сторон общей проблемы -- задолженности России странам--членам Парижского клуба.

По сути, начавшийся более двух лет назад переговорный процесс значительно активизировался только в канун и после Денвера, где российской делегации во главе с Ельциным удалось добиться твердых гарантий на вхождение в ПК. В нынешнем году переговорных раундов было четыре -- в Париже, Москве, Нью-Йорке и за неделю до подписания «Меморандума» вновь в Париже. С российской стороны в переговорах участвовали представители Минфина, МИД, МВЭС и других институтов. В качестве основного эксперта выступал Внешэкономбанк как главный держатель информации о международных дебиторских и кредиторских задолженностях. В результате России предоставлена возможность выступить в парижской инстанции в качестве кредитора. Что ей это даст? -- вопрос, конечно, непраздный и требующий некоторых расчетов как экономического, так и политического порядка.

ПРИХОД

Первым несомненным преимуществом России в новом качестве является то, что ее долговые претензии приобретают тот же статус, что и претензии любого члена клуба. Таким образом, долги России из долгов двустороннего порядка автоматически становятся проблемой международного сообщества кредиторов. Если ранее России приходилось выяснять отношения со странами-должниками один на один, и делала она это не совсем успешно, то теперь у России под рукой концентрированная сила международного прессинга на 27 государств, признающих Парижский клуб.

Если в качестве долгов России рассматривать исключительно доставшееся от СССР наследство, то страны третьего мира задолжали ей до $150 млрд. Долги перед бывшим СССР образовались в значительной степени за счет военных поставок, поэтому все они будут разбиты на две категории -- по коммерческим и военным кредитам. Очевидно, что процент списания долгов Анголы, Судана или Мозамбика (и без того безнадежных в плане погашения графиков задолженностей) по военным кредитам будет выше, нежели по коммерческим. Но в то же время долги некоторых развивающихся стран России больше, чем даже суммарный объем кредитов, полученный ими у «семерки» (Вьетнам, Мозамбик, Йемен, Эфиопия и Алжир должны в сумме порядка $20 млрд.). Благодаря этому обстоятельству Москва искренне рассчитывает на особое положение в клубе. Заключается оно в том, что партнеры России по ПК выделяют ее должникам новые кредиты. В результате российские поступления в счет погашения долгов возрастут. По прикидкам Чубайса, вместо нынешних $200 млн. в год Россия начиная с 1998 будет получать $500-600, то есть почти в три раза больше.

Программа участия России в Парижском клубе, помимо прочего, включает в себя двустороннее уменьшение внешнего долга через Парижский клуб странкредиторов, уменьшение долга по линии Всемирного банка и облегчение условий кредитования по линии МВФ. В апреле 1996 Москве уже удалось подписать соглашение о 25-летней отсрочке в выплате государственной задолженности в $40 млн. международных долгов. На подобные послабления Москва рассчитывает и в перспективе. Обнадеживающим в этом отношении является, скажем, пример Польши, которой благодаря вступлению в Парижский (1991) и Лондонский (1994) клубы удалось снизить доставшиеся ей в наследство от ПНР долги с 78% ВВП до 45% ВВП. Однако случай с Россией несколько иного порядка и дает основания для серьезных рефлексий.

РАСХОД

Новое качество России налагает на нее ряд определенных ограничений, не позволяющих ей сильно надеяться на «особое положение» в клубе. Во-первых, все кредиторы должны находиться в равных условиях. Во-вторых, для страны-должника создается график платежей клубу, не подрывающий ее финансовой системы. Наконец, в-третьих, Россия обязана принимать участие в мероприятиях по списанию долгов странам, относящимся к разряду «бедных», «развивающихся» и т.д.

Особого внимания достойно то обстоятельство, что Парижский клуб требует не столько немедленного возврата долга, сколько соблюдения схемы по списанию долгов наименее развитым странам. Скидки по платежам в счет погашения задолженностей доходят до 80-90%, хотя их и предоставляют только странам, которые проводят стабилизационные программы по рецептам МВФ. Россия согласилась лишь на 67-процентный дисконт в отношении наиболее бедных стран-должников. Исключения составляют военные долги, выражающиеся в наиболее крупных суммах и подразумевающие списание, близкое к полному аннулированию. Кстати, США требовали полного отказа России от долгов развивающихся стран.

В итоге из $150 млрд. международной дебиторской задолженности, на которую Россия официально претендует, Москве из-за перемещения ее в ПК удастся спасти лишь малую долю. После сложных формул перерасчета признаются пригодными конверсии менее $8 млрд. Эта сумма вытекает из $40 млрд., которые по согласованию с МВФ, ОЭСР и другими институтами фигурируют как дебиторская задолженность, причитающаяся России от тех стран, долги которых подверглись конверсии.

В довершение к этой арифметике России не позволят злоупотреблять членством в клубе для взыскания гигантской суммы сомнительных (с точки зрения Запада) требований, вытекающих из поставок вооружений и бартерных сделок Советского Союза. Наконец, как полагают западные специалисты, не поставлена точка в дискуссиях по поводу курса, по которому предстоит пересчитывать кредиты, предоставленные в рублях Госбанка СССР. Пока России удалось достигнуть договоренности о соотношении 0,6 руб. к $1.

«ТО ДА СЕ»

-- это та самая графа, которая часто не фигурирует в перечне издержек, и, случается, ее отсутствие приводит к краху иное благое начинание. В нашем случае, пожалуй, следовало бы обратить внимание на некоторые вещи, прямо не относящиеся к членству России в Парижском клубе, но являющиеся его возможным следствием.



«Нас, правительство, часто обвиняют в том, что мы являемся агентами Запада, Международного валютного фонда, Парижского клуба, -- заявил недавно Анатолий Чубайс. -- *Суть же ситуации отныне состоит в том, что теперь сам Парижский клуб становится агентом России с целью обеспечения в полном объеме выплат ей долгов другими странами. Это уже не просто разговоры, а конкретное соглашение».* К сожалению, «конкретное соглашение» не снимает обвинений, направляемых оппозицией реформаторскому крылу власти, и на фоне нынешней политической осени даже усугубляет их.

С конца 80-х, когда ПК стал практиковать механизм частичного списания долгов, используя его для поощрения одних стран и прессинга в отношении других, его деятельность стала рассматриваться уже не столько в экономическом, сколько в политическом ракурсе. За поддержку США во время Персидской войны по настоянию Вашингтона была аннулирована половина задолженности Египта в $36 млрд. Значительная часть польского долга была списана с целью поощрения демократических реформ. Возвращаясь к России, нельзя не заметить маленькую особенность ее новой сделки: экономический поводок, на котором ее пытается держать Запад, стал короче, а свобода в плане политической инициативы -- ограниченней. России в еще большей степени придется считаться с «рецептами МВФ» и внешнеполитическими интересами Вашингтона.

ЧТО ДАЛЬШЕ?

В начале октября Москву посетят руководители ведущих банков, входящих в Лондонский клуб, с целью подписания пакета документов о вступлении России в эту влиятельную финансовую организацию. Это -- второй шаг на пути ее приобщения к цивилизованным стандартам. Парижская сделка плюс практически подготовленное соглашение по урегулированию долгов России Лондонскому клубу (негосударственные коммерческие долги) позволят России несколько улучшить свой кредитный рейтинг -- заимствовать на более выгодных, чем прежде, условиях, а также использовать задолженности перед Россией для погашения ее долгов. В итоге ожидается существенное улучшение имиджа России в сфере международных финансовых рынков и послабление в части перспективного выхода российских конкурентоспособных предприятий на мировую арену. В сущности, данный путь -- это главным образом способ для получения новых траншей еврофондов, новых инъекций в российскую экономику, без которых она уже существовать не способна. Видимо, только так и следует понимать парижскую сделку Москвы -- не в виде внезапно обретенного счастья, но в виде осознанной необходимости. Впрочем, быть может, не единственного варианта этой необходимости.

ВЗАИМОРАСЧЕТЫ

РЫНОК ЗА СПИНОЙ У БЕЛОРУССКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Дмитрий МАШАРА

Несоблюдение предприятиями платежной дисциплины в расчетах за потребляемые энергоносители негативно сказывается на экономике Беларуси. Однако пойти на жесткие бюджетные ограничения, поставить предприятия перед выбором -- либо платить, либо закрываться -- власти не готовы. В связи с этим идет поиск новых, более щадящих механизмов расчета. Этим можно объяснить согласие Совета Министров на предложение МЭК «Итера» выступить своеобразным посредником между белорусскими потребителями и РАО «Газпром».

В свое время в правительственных кругах была озвучена информация о том, что МЭК «Итера» выкупила у РАО «Газпром» 1 млрд. куб. м природного газа для последующей поставки белорусским потребителям. Условия поставки и список предприятий-потребителей должны были пройти согласование и проработку. В результате вышло постановление Совета Министров N1094 «О некоторых вопросах поставки природного газа».

Поставку предполагается осуществлять на основании трехсторонних договоров между потребителем, энергоснабжающей организацией и МЭК «Итера». По информации «БДГ», договоры, в которых в качестве представителя МЭК «Итера» фигурирует ЗАО ТЭК «Итера-Русь», предложат предприятиям следующие условия сотрудничества. Цена на поставляемый природный газ определяется на договорной основе, но она не должна превышать цену, установленную Минэкономики. При этом расчеты за поставляемый газ будут производиться путем обязательной предварительной оплаты газа в объеме пятидневного расхода. Предварительная оплата должна быть произведена не позднее дня, предшествующего очередной поставке пятидневного объема газа. Не позднее 10-го числа месяца, следующего за отчетным, должен быть произведен окончательный расчет за месяц.

Валютой платежа являются доллары США. По согласованию оплата может также производиться российскими, белорусскими рублями и иной валютой, приобретаемой Национальным банком по официальному курсу на дату проведения платежа. При нарушении предприятием-потребителем установленного порядка расчетов ТЭК «Итера-Русь» имеет право в безакцептном порядке предъявлять к оплате счета за поставленный газ.

Достаточно жестко оговаривается в договоре и взаимная ответственность сторон. Так, при нарушении договора каждая сторона обязана возместить другой доказанные прямые убытки, возникшие по ее вине, а также выплатить установленную договором неустойку. ТЭК «Итера-Русь» в случае задолженности потребителя за поставленный газ имеет право прекратить его подачу до полного погашения долга со взиманием пени за каждый день задержки, исчисленной в размере не менее учетной ставки рефинансирования Нацбанка. А ответственность за последствия, связанные с прекращением подачи газа, несет потребитель.

За нарушение сроков оплаты поставленного газа предприятие уплачивает поставщику пеню в размере 0,05% от суммы просроченного платежа за каждый день просрочки. Если предприятие выбирает природный газ ниже согласованных объемов, то оно обязано уплатить ТЭК стоимость невыбранного газа и неустойку в размере 8% от стоимости невыбранного количества газа. При переборе газа также уплачивается неустойка в размере 8% от стоимости излишне выбранного газа.

Несомненно, условия поставки природного газа и расчета за него, предлагаемые «Итерой» белорусским предприятиям, являются вполне оправданными с точки зрения нормальных рыночных отношений. Разумеется, оплата за газ должна осуществляться в денежной форме и по жесткому графику. Отклонение от него должно караться экономическими санкциями. А если учесть, что расчет МЭК «Итера» с РАО «Газпром» может производиться только в валюте, причем не в белорусской, оптимальной валютой платежа был выбран доллар США.

Однако позиция «менее рыночных» белорусских предприятий иная. Часть их является вполне платежеспособными, имеет устойчивый спрос на собственную продукцию и дисциплинированно рассчитывается за потребляемый газ. Однако в условиях хронических неплатежей сбой в механизме расчетов за поставленную продукцию может повлечь за собой и временную неспособность рассчитаться за потребленный газ. Поэтому для этих предприятий работа непосредственно с «Белтрансгазом» выглядит более приемлемой в связи с отсутствием жестких экономических санкций. Говорить о перспективах сотрудничества с ТЭК «Итера-Русь» менее платежеспособных предприятий вообще не имеет смысла. Подписание договора на поставку газа с представителями совершенно другого бизнеса, которые не пойдут на какие-либо послабления, для таких предприятий равносильно принятию решения о самоликвидации. И если бы сотрудничество с ТЭК «Итера-Русь» для белорусских субъектов хозяйствования, упомянутых в списке, сделали бы обязательным, то в результате либо предприятия в Беларуси стали бы более дисциплинированными, либо их стало бы намного меньше. Но в связи с тем, что государство вынуждено ограничивать свое воздействие на предприятия в вопросе выполнения ими платежных обязательств, заключать договоры с «Итерой» было предложено на добровольной основе.

По сведениям «БДГ», перспектива такого сотрудничества не вызвала особого энтузиазма в среде белорусского директорского корпуса. Объясняя столь жесткие условия оплаты и предоплаты за поставляемый газ, некоторые наблюдатели даже сходятся во мнении, что в действительности сделки между МЭК «Итера» и РАО «Газпром» по покупке 1 млрд. куб. м природного газа просто не было.

Есть и другие проблемы реализации данного механизма. Напомним, что одной из главных причин невыполнения ГП «Белтрансгаз» своих обязательств перед РАО «Газпром» стала невозможность конвертации поступивших от предприятий белорусских рублей. Избрание доллара США валютой платежа возвращает предприятия к проблемам множественности курса национальной валюты.

Кроме того, оплата услуг по транспортировке природного газа должна осуществляться в расчете на полный объем годового потребления. Неслучайно в постановлении Совета Министров N1094 определялось, что *«оплата услуг по транспортировке природного газа и поставке его конечному потребителю корпорацией «Итера» будет производиться в размере не менее соответствующих надбавок, устанавливаемых Министерством экономики для государственного предприятия по транспортировке и поставке газа «Белтрансгаз» и газоснабжающих организаций Белорусского концерна по топливу и газификации»*. И если предприятие, исправно оплачивающее по условиям договора поставленный МЭК «Итера» природный газ, не будет выполнять график оплаты услуг по его транспортировке, то эти поставки станут проблематичными уже для ГП «Белтрансгаз».

НОВОСТИ

ЛЬГОТЫ ЕСТЬ. БУДЕТ ЛИ ПРИБЫЛЬ?

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе Национальный банк разъяснил коммерческим банкам некоторые аспекты предоставления им налоговых льгот.

Закон от 8 июля 1997 г. N55-3 «О внесении изменений и дополнений в некоторые законы РБ по вопросам налогообложения» в качестве одной из мер по государственному стимулированию разработки и применения новых и высоких технологий предусматривает определенные налоговые льготы коммерческим банкам. Для их получения банки должны обеспечивать долгосрочное кредитование предприятий, осуществляющих выпуск продукции на основе этих технологий. В соответствии с пунктом 2, дополняющим статью 5 Закона от 22 декабря 1991 г. «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений и организаций», освобождаются от обложения налогом на прибыль банки и другие кредитные учреждения по прибыли, полученной ими в виде процентов по кредитам, предоставленным субъектам хозяйствования. Кредиты должны быть предоставлены на срок не менее трех лет для осуществления капитальных вложений в производства, основанные на новых и высоких технологиях. Перечень производств, основанных на новых и высоких технологиях, поручено утвердить Совету Министров.

Понятно стремление Нацбанка стимулировать банки к направлению средств в производственную отрасль, особенно связанную с высокими технологиями. Однако в эпоху движения Беларуси к «экономической стабилизации» прибыль, которую можно получить через три года, выглядит достаточно условно, равно как предоставленные льготы.

ВСЕ НА ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ!

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Национальный банк разработал и утвердил порядок выдачи и возврата кредитов субъектам хозяйствования на выполнение мероприятий по энергосбережению в 1997 г. Документ подготовлен на основании постановления Совета Министров от 23 июля N935 «О льготном кредитовании мероприятий по энергосбережению».

Право обслуживать республиканскую программу по энергосбережению, как и другие государственные программы, предоставлено семи уполномоченным банкам. Это БелВЭБ, «Приорбанк», «Белагропромбанк», «Белпромстройбанк», «Белбизнесбанк», «Беларусбанк» и «Белорусский банк развития». Круг потенциальных заемщиков шире. Теоретически под данную программу может кредитоваться любой субъект хозяйствования, реализующий приоритетные мероприятия по энергосбережению.

Банки-агенты предоставляют кредиты за счет собственных и привлеченных средств с соблюдением Положения о банковском кредите. Процентная ставка по кредиту устанавливается в размере не более половины ставки рефинансирования Нацбанка.

Учитывая опыт кредитования банками госпрограмм, разработчики внесли в документ пункт о компенсации потерь по кредитам. Компенсация будет осуществляться за счет средств, созданных по решению правительства и направляемых на энергосбережение инновационных фондов республиканских органов государственного управления и государственных объединений, а также за счет средств республиканского внебюджетного фонда «Энергосбережение».

«ДЕКРЕТНЫЙ» ЛИЗИНГ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Возможно, скоро законодательная база, регулирующая лизинговую деятельность в Беларуси, пополнится еще одним документом -- идет работа над декретом президента «О лизинге».

Проект документа определяет некоторые новые понятия, связанные с лизинговой деятельностью. В частности, в нем дается определение компенсационному и бартерному лизингу. При компенсационном лизинге взаиморасчеты осуществляются не только в денежной форме, но и путем передачи по договорной цене товаров. Бартерным является лизинг, по условиям которого в качестве лизинговых платежей лизингополучатель поставляет лизингодателю любой имеющийся у него в наличии товар -- разумеется, при наличии согласия лизингодателя. Кроме этого, вводится понятие таких видов лизинга, как муниципальный и групповой.

С целью разграничения договора лизинга и договора купли-продажи товаров в кредит планируется ввести норму, согласно которой в первой половине срока лизингового договора сумма лизинговых платежей не может превышать 65% стоимости объекта лизинга. Хотелось бы привести и еще одну включенную в проект формулировку: *«Лизинг является поддерживаемым государством способом достижения инвестиционных целей»*.

ТЕНДЕНЦИИ

«ЕВРОРЕАЛЬНОСТЬ»

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

По итогам встречи в минувшие выходные министры финансов и управляющие центральных банков стран Европейского сообщества объявили о том, что уже к апрелю будущего года они, вероятно, решат все проблемы, связанные с курсами обмена валют государств, которые войдут в единый Европейский союз.

Рынок отреагировал на это заявление снижением краткосрочных учетных ставок в так называемых «периферийных» валютах, в частности, итальянской лире. В целом же сейчас наблюдается конвергенция в сторону уровня учетных ставок, установленного в Германии. Стоит отметить, что курсы валют вероятных участников зоны «евро» в последние дни укрепили свои позиции относительно американского доллара. По мнению аналитиков, неспособность курса марки повыситься по отношению к неключевым валютам показывает, что обеспокоенность на рынке по поводу слабого «евро» уменьшилась и шансы на введение единой валюты вовремя значительно выросли. Между тем улучшение ситуации на рынке немецкой марки и валют стран, которые, скорее всего, войдут в единый союз, было также связано со сложившимся мнением по поводу тенденции к повышению учетных ставок в Европе.

УСТАНЕТ ЛИ ДОЛЛАР БЫТЬ СИЛЬНЫМ?

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Министр финансов США Роберт Рубин сделал важное заявление. По его словам, политика Вашингтона на мировых валютных рынках остается неизменной.

Стоит отметить, что министр всегда поддерживал политику сильного доллара. Участники рынков посчитали, что американские власти не будут пытаться ослабить свою валюту для уменьшения постоянно повышающегося сальдо торгового и платежного баланса Японии. Так, согласно последним опубликованным данным этот показатель возрос в августе в ежегодном исчислении на 114%. Г-н Рубин сказал, что уровень японского торгового сальдо *«продолжает оставаться вопросом, к которому приковано наше внимание»*. Министр собирается поднять этот вопрос на заседании Международного валютного фонда, которое состоится на следующей неделе. Однако большинство специалистов полагает, что он просто попросит Японию дерегулировать свою экономику и стимулировать спрос внутри страны. Обнародованные данные, свидетельствующие о крайне незначительном росте объема импорта в Японию и снижении продаж в японских супермаркетах в августе, говорят о том, насколько этот спрос низок. В то же время министр финансов США, как и раньше, не хочет использовать доллар в качестве оружия торговой войны.

На рынке тем временем вновь начались разговоры о неизбежности скорого повышения учетных ставок в Германии. Член центрального совета Бундесбанка Эрнст Велтеке заявил: *«Все инфляционные показатели двигаются в неправильном направлении, в связи с этим мы должны очень внимательно отслеживать обнародованные данные»*. По его словам, уровень инфляции находится выше отметки в 2%, которая является уровнем ценовой стабильности. Филиппа Мальмгрен, валютный эксперт лондонского Bankers Trust, заявила, что она понимает, почему Бундесбанк очень внимательно отслеживает показатель инфляции в Германии. Она также считает, что повышение учетных ставок в стране является неизбежным. По мнению Марка Чандлера, главного валютного экономиста нью-йоркского отделения Deutsche Morgan Grenfell, участники рынка, сократившие свои спекулятивные и ключевые «длинные позиции» по доллару, чувствуют, что они зашли слишком далеко и сейчас уже готовы начать покупать американскую валюту.

ТЕМПЫ ДЕВАЛЬВАЦИИ В РОССИИ БУДУТ СНИЖАТЬСЯ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Центральный банк России намерен сохранить в 1998 году основные принципы нынешней курсовой политики, обеспечивающей предсказуемость среднесрочной динамики и сглаживание краткосрочных колебаний обменного курса.

Это связано с тем, что существенное влияние на достижение финансовой стабилизации в стране в 1997 г. оказала проводимая им политика плавной девальвации курса рубля в рамках валютного коридора. При прогнозируемом на будущий год уровне внутренней инфляции в 5-8% (с учетом инфляции в странах с развитой рыночной экономикой в пределах 3%) сохранение неизменной реальной стоимости рубля означает прирост номинального курса доллара США за 1998 г. на 2-5%. Банк России исходит из того, что темпы девальвации рубля до конца 1997 г. будут находиться на более низком уровне по сравнению с темпами внутренней инфляции, которая прогнозируется на уровне 2,3-3%.

А в среду Госкомстат опубликовал некоторые статистические показатели развития российской экономики. Валовый внутренний продукт в январе--августе 1997 г. составил RUR 1.688 трлн., не изменившись по отношению к аналогичному периоду предыдущего года. Объем промышленной продукции в августе по сравнению с прошлогодним показателем вырос на 3%. Объем промышленной продукции в январе-августе составил RUR 1.023 трлн., увеличившись на 1,4% к аналогичному периоду 1996 г. Сальдо торгового баланса РФ со странами дальнего зарубежья в январе--июле 1997 г. было положительным -- $12,2 млрд. В январе--июле 1996 г. этот показатель также был положительным и составлял $13,6 млрд. Индекс цен на промышленную продукцию в августе 1997 г. вырос на 0,5%.

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Недели							
	31 нед. 28.7	32 нед. 4.8	33 нед. 11.8	34 нед. 18.8	35 нед. 25.8	36 нед. 1.9	37 нед. 8.9	38 нед. 15.9
1. Объявленная ставка FIXRATE								
1 неделя	29	33	28	36	38	27	28	33
4 недели	40	41	41	40	44	36	38	40
2. Объявленная ставка DEPAR								
1 неделя	17	21	20	22	17	16	17	19
4 недели	36	40	41	42	32	33	30	33
3. Объявленная ставка по вкладам в СКВ DEPAR (USD)	31,72	31,74	34,08	33,04		36,78	25,34	23,09
1 месяц	11,25	11,39	11,41	11,45	11,32	11,34	10,86	12,07
3 месяца	15,44	16,02	15,98	16,03	15,87	15,91	12,88	14,12
5. Индекс BelBond	35,91	31,47	31,69	26,89	37,20	37,51	-	-
1 неделя	21	19	18	26	31	18	20	22
4 недели	33	34	35	36	39	38	31	30
7. Изменение курса USD на:								
МВБ	27150	27220	27280	27330	27390	27460	27590	27720
ММВБ	34846	35380	35893	35490	35557	35072	36285	36909
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	33480	34900	35667	34767	35142	35367	35820	36617
	34875	35600	36283	35640	35850	36317	36445	37300
8. Изменение курса DM на:								
МВБ	14730	14670	14670	14940	14940	15130	15270	15600
ММВБ	18919	19023	19479	19489	19572	19363	20235	20825
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	17906	18317	18965	18640	18991	19121	19474	20369
	18894	19675	19790	19473	19880	20150	20313	21169
9. Изменение курса RUR на:								
МВБ	4,68	4,68	4,70	4,70	4,70	4,70	4,72	4,73
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	5,633	5,838	6,080	5,820	5,807	5,710	5,930	6,095
	6,035	6,123	6,290	6,120	6,230	6,255	6,280	6,420
10. Изменение курса UAH на:								
МВБ	18900	19250	19150	18950	18950	19200	19600	19950
ММВБ	18805	19078	19393	19130	19148	18847	19540	19772
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	17647	18656	19194	18550	18747	18790	18933	19519
	18649	19297	19914	19297	19600	19745	19709	20216

Индекс ФК представляет собой эффективную средневзвешенную доходность по ГКО, обращающимся на вторичном рынке.
Индекс BelBond представляет собой средневзвешенную доходность по сделкам РЕПО на вторичном рынке ГКО.
Ставка FIXRATE представляет собой средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на рынке межбанковского кредитования.
Ставка DEPAR представляет собой средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на депозитном рынке.
Подготовлено ИКФ «ФинКонсалт»

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

РЕЗКОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ ДОХОДОВ КРУПНЕЙШИХ ЕВРОПЕЙСКИХ БАНКОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Доходы в иностранной валюте почти всех крупных европейских банков резко возросли в первой половине 1997 года, что опровергает утверждения о том, что «валютная индустрия» погрузилась в длительный спад.

Валютные резервы и связанные с ним доходы Deutsche Morgan Grenfell и Swiss Bank Corporation увеличились на 40% или даже более того по сравнению с тем же периодом 1996 года. Большинство британских коммерческих банков отметили рост оборотов по меньшей мере на 20%. ABNN Amro достиг 10-процентного увеличения. В начале лета большая часть американских банков сообщила о значительном прогрессе своих показателей.

Год назад многие полагали, что доходы банков никогда не восстановятся. Европейский экономический и валютный союз, по-видимому, устранит 11 валют. Новые электронные брокерские системы сократили размеры прибылей и заметно снизили показатель изменчивости. Банкам пришлось уволить, по некоторым оценкам, 1000 торговцев валютой. В этом году показатель изменчивости стремительно восстановился, что привело к росту доходов. Повышение доллара способствовало удвоению показателя изменчивости ведущих обменных ставок по сравнению с прошлым годом. Обороты на развивающихся рынках возросли, отчасти по причине кризиса азиатских валют этим летом.

Росту прибылей европейских банков способствовало также сокращение их персонала в 1995 и 1996 годах, а повышение доллара по отношению к европейским валютам «приукрасило» отчетные доходы банков, когда они перевели свои долларовые поступления в собственные валюты. Deutsche Morgan Grenfell, который много инвестирует в развивающиеся рынки, отметил 40-процентное по сравнению с первой половиной 1996 года увеличение своих доходов от валютных операций, составивших $244 млн. Прибыли Swiss Bank Corgoretion выросли на 43% до SFr 592 млн.($400 млн.); британского банка HSBC Holdings -- на 28% до 243 млн. фунтов стерлингов ($414 млн.); National Westminster -- на 23% до 139 фунтов стерлингов; а голландского банка ABN Amro -- на 10% до Fl406 млн.($ 692 млн.).

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 19.09.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
15.09.97	58187	58187	58187	4.7300	14
16.09.97	61439	61439	61439	4.7300	16
17.09.97	73381	73381	73381	4.7300	21
18.09.97	88599	88559	88559	4.7300	13
19.09.97	121506	121506	121506	4.7300	16
***	403112	403112	403112	4.7300000000	16
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
15.09.97	796	1115	797	19950.0000	9
16.09.97	666	1811	869	19800.0000	11
17.09.97	1080	955	1079	20000.0000	15
18.09.97	440	2336	1145	19700.0000	15
19.09.97	1016	298	498	19850.0000	12
***	3998	6515	4388	19860.000000	12
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
15.09.97	3258	2459	3258	27720.0000	16
16.09.97	3647	3647	3647	27720.0000	13
17.09.97	2671	2173	2673	27730.0000	15
18.09.97	2824	2574	2574	27740.0000	16
19.09.97	2182	1682	2182	27760.0000	17
***	14582	12535	14334	27734.000000	15
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
15.09.97	530	380	380	15600.0000	11
16.09.97	419	419	419	15600.0000	8
17.09.97	317	317	317	15600.0000	10
18.09.97	418	418	418	15600.0000	10
19.09.97	287	287	287	15600.0000	10
***	1971	1821	1821	15604.000000	10
ЭКЮ (лот = 1000 XEU)					
15.09.97	0	3	3	30480.0000	2
***	0	3	3	30480.000000	2
*** - суммы: спроса, предложения и обьема торгов средние					

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

22 сентября 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

БДГ

22–26 сентября

СОБЫТИЕ

Строительство — локомотив, который вытянет всю экономику

Сегодня в выставочном комплексе «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) открылась международная специализированная выставка «Производство строительных материалов, механизация труда в строительстве («Будпрагрэс-97»), организованная Министерством архитектуры и строительства Республики Беларусь и выставочной компанией «Минскэкспо».

Количество экспонентов — их более 200 из 12 стран мира (Беларуси, Австрии, Бельгии, Германии, Латвии, Литвы, Лихтенштейна, Польши, России, Словакии, Финляндии, Швеции)— свидетельствует о том, что интерес к этому мероприятию по сравнению с предыдущими годами только растет и на сегодняшний день «Будпрагрэс» по-прежнему является лидером среди проводимых в Беларуси выставок. Основные экспоненты -- отечественные предприятия. Наиболее представительные делегации — из Польши (13 фирм), Литвы (13) и Германии (10).

Спектр представленных на «Будпрагрэсе-97» экспонатов чрезвычайно широк -- машины, оборудование, средства механизации, инструменты, строительные и отделочные материалы, схемы зданий и сооружений, коммунальные услуги населению, коттеджное строительство, транспортные средства и др.

По словам замминистра архитектуры и строительства Сергея **Жуковского**, в 1997 году в отрасли наметилось заметное оживление: за 8 месяцев текущего года введено в строй 1,28 млн кв.м жилья, что на 33% больше прошлогоднего показателя. (Правда, в промышленном строительстве ситуация по-прежнему тяжелая.) Предполагается, что за оставшееся до конца года время общая площадь введенных объектов жилищного строительства составит 3,2 млн кв.м.

В такой ситуации участие в «Будпрагрэсе-97» представляется достаточно актуальным для предприятий, стремящихся приобрести новых клиентов, продемонстрировать свои товары и услуги. Ведь не секрет, что подобные мероприятия -- один из наиболее действенных методов продвижения на рынок своей продукции.

Есть и еще один аспект. В Беларуси разработаны и осуществляются ряд программ, касающихся данной отрасли (например, «Рациональный дом»). Уже сегодня они требуют выхода строительства и индустрии стройматериалов на новый качественный уровень. В рамках этих программ предполагаются возведение каркасных зданий повышенной комфортности с использованием конструкционных элементов с высоким термическим сопротивлением, внедрение новых систем отопления. (Теме строительства каркасных сооружений будет посвящен один из семинаров, которые пройдут в рамках выставки.) К 2000 году отрасль должна перейти на европейские строительные нормы и нормативы. С ними участники смогут ознакомиться в ходе семинара «Системы качества строительных организаций по *ISO 9000* -- основной путь к созданию конкурентоспособной продукции». Кроме того, в настоящее время перед строительной индустрией остро стоит проблема массовой реабилитации жилого фонда (в частности, проведения работ по утеплению домов). Поэтому, по мнению организаторов, главная цель выставки заключается в популяризации новых технологий, оборудования, материалов и т.д.

(Окончание на с. К10)

РЕКЛАМА

«Меакор»: 5 лет — это только начало

Пять лет -- много это или мало? В жизни человека -- всего лишь детство. А для предприятия? Сколько их бесследно исчезло за последние годы... Те же, кто смог не просто выжить в сложных экономических условиях, но и прочно встать на ноги, сегодня определяют лицо белорусского бизнеса. Среди них -- фирма «Меакор», специализирующаяся на производстве торгового оборудования.

С чем пришел «Меакор» к своему 5-летнему юбилею? На сегодняшний день фирма поставила торговое оборудование в десятки магазинов в Беларуси и России. Среди постоянных клиентов «Меакора» -- «Белинвентарьторг», Глубокский, Докшицкий, Березинский райпотребсоюзы, торговый дом «Ждановичи», АП «Мебельстройматериалы», могилевская фирма «Заднепровье». Оборудование фирмы поставляется в Нижний Новгород, Воркуту и др. российские города. Предмет особой гордости «Меакора» -- книжный магазин на Пушкинской площади в Москве, оснащенный торговым оборудованием фирмы.

За время своего существования «Меакор» приобрел имя и авторитет на мебельном рынке, став для многих синонимом качества.

Производством торговой мебели фирма занимается с 1992 года. Ее продукция не уступает по качеству зарубежным аналогам, но в 2--3 раза дешевле. Помимо этих факторов клиентов «Меакора» привлекает то, что фирма всегда выполняет свои обязательства перед заказчиками. Кроме того, специалисты «Меакора» помогают воплотить в жизнь любое пожелание (и даже каприз) заказчика. Может быть поэтому, один раз оценив все преимущества сотрудничества с фирмой, торговые организации становятся ее постоянными партнерами.

Пять лет -- много это или мало? Для компании, как и для человека,-- это только начало. Ведь у «Меакора» есть огромный интеллектуальный и технический потенциал, прогрессивные технологии, новейшие станки и оборудование, высококвалифицированные специалисты, желание поделиться опытом, знанием и умением. Все это помогает фирме с оптимизмом смотреть в будущее.

«Меакор»:
г. Минск,
ул. Сурганова, 21--42;
тел.: 232-77-68, 268-37-67.

СОБЫТИЕ

Строительство — локомотив, который вытянет всю экономику

(Окончание. Начало на с. К9)

В этой связи «Будпрагрэсу-97» придается большое значение не только с точки зрения возможности приобретения новых клиентов и увеличения объемов продаж, но и как мероприятию, дающему возможность специалистам ознакомиться с опытом коллег, оценить свой уровень и ситуацию на рынках подрядных работ соседних государств. Не будем забывать, что многие наши предприятия работают за рубежом. В частности, в России и других государствах экс-СССР 35 фирм ведут строительные работы, еще 57 поставляют стройматериалы и конструкции в 33 региона СНГ. За 8 месяцев текущего года экспорт товаров и услуг строительного комплекса увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 12%.

В этих условиях огромное внимание подготовке данной выставки уделили Министерство архитектуры и строительства и Министерство промышленности («Оргтехстром»), представившие в качестве коллективных организаторов соответственно 38 и 14 предприятий. Для зарубежных делегаций такими организаторами выступили компании «Аутаре» (Литва), «Экспо» (Польша), «Трейдком ГмбХ» (Германия).

Цель «Будпрагрэса-97» как популяризатора современных технологий подразумевает и обширную программу ознакомительных мероприятий. Кроме уже упоминавшихся, в рамках выставки состоится ряд семинаров, посвященных вопросам обеспечения водонепроницаемости бетона, основам техники уплотнения, производству и применению сухих смесей, перспективам использования пластмассовых труб, шамотных и динасовых огнеупоров в строительстве, наружному утеплению зданий и неразрушающему контролю. Также будет проведен семинар по проблемам реформирования государственной собственности в строительстве, достаточно актуальным для белорусских специалистов в связи с намечающейся реструктуризацией домостроительных комбинатов.

Юрий ХОВРОВ

ДЛЯ ТЕХ, КТО СТРОИТ

Мир отделочных материалов

Фирма «Юнибудкомплект» приглашает посетить специализированную выставку современных строительных технологий и материалов «Будпрагрэс-97».

«Юнибудкомплект» представляет на выставке 2 стенда (№ 6, линия С; № 7, линия В). Экспозиция фирмы состоит из следующих секций: антикоррозийные покрытия, напольные покрытия, дорожные покрытия, отделочные материалы, подвесные системы и потолки, краски и штукатурки для внутренних работ, фасадные материалы, гомогенная керамика, гидро- и теплоизоляция, материалы для спортивных сооружений.

Представляемую «Юнибудкомплектом» продукцию изготовили ведущие европейские производители: *Soframap* (Франция), *Armstrong* (Великобритания), *Tarkett* (Швеция), *Rockwool* (Дания), *Cerdisastone* (Италия), *Fintex*, *Upofloor* (Финляндия).

На стендах можно получить консультации профессиональных проект-менеджеров, технологов, архитекторов, дизайнеров. Специалисты «Юнибудкомплекта» разработают проектное предложение непосредственно для условий строительства или эксплуатации любого объекта.

За 5 лет работы на белорусском рынке в фирме сложился творчески работающий коллектив. Благодаря этому «Юнибудкомплект» успешно выполнил проектные работы и осуществил поставку материалов для зданий Академии управления при президенте Республики Беларусь, МТЗ, ММЗ, ПО «Атлант», гостиницы «Юность», Литературного музея в Троицком предместье, магазинов «Швейцарские часы», «Домовой» и др.

Гостями стендов фирмы будут представители компании *Soframap*, которые проведут консультации по всем вопросам применения их продукции. Своим опытом также поделятся российские партнеры «Юнибудкомплекта», успешно использовавшие представляемые технологии и материалы на таких крупных объектах в Москве, как спорткомплекс «Лужники», здание городской мэрии, Павелецкий вокзал и др.

На контракты, заключенные в дни проведения выставки, предусмотрены значительные скидки.

«Юнибудкомплект» желает успехов гостям и участникам «Будпрагрэса-97» и надеется на взаимовыгодное сотрудничество со всеми заинтересованными лицами.

«Юнибудкомплект»:
г. Минск,
пр. Партизанский, 14—216;
тел.: 249-80-17, 249-51-90, 249-41-27;
пейджер 263-58-37 (абонент № 427)
круглосуточно и без выходных.

ГИД

Участники выставки «Будпрагрэс-97»

ISOVER OY

(г. Минск, пр. Машерова, 23/1—521; тел. 276-90-53, факс 226-75-11)

Isover OY является дочерней компанией концерна *Saint-Gobain* и самым крупным в Финляндии производителем строительных теплоизоляционных материалов и акустических плит.

Компания выпускает 3 основных вида продукции: теплоизоляционные материалы для строительства *(Isover)*, акустические изделия *(Acusto)*, технические изоляционные материалы *(Isotec)*.

Продукция *Isover OY* отвечает самым жестким техническим и санитарным требованиям, экспортируется во многие страны Европы и Азии.

Компания имеет свои представительства в Литве, Латвии, России, Украине и Беларуси, дочерние фирмы — в Эстонии и России.

Деятельность белорусского представительства направлена на расширение дистрибьюторской сети и поставок теплоизоляционных материалов для крупных строительных объектов, обеспечение доступности материалов *Isover* в любом уголке нашей страны.

Всю необходимую информацию и консультацию можно получить на нашем **стенде № Е9**.

PARTEK

(г. Минск, пер. Бехтерева, 12, 2-й этаж; тел.: 243-32-83, 276-08-81, факс 243-98-41)

Более 30 лет компания *Partek* производит теплоизоляционные стройматериалы на основе базальтовых ват. Сегодня широкая номенклатура научно разработанных и прошедших испытания изделий *Partek* охватывает почти все области применения изоляционных материалов. Основные виды продукции компании соответствуют требованиям, стандартам и климатическим условиям Финляндии.

Каждый строительный проект в своем роде уникален, в нем невозможно заранее все предусмотреть. Строительная индустрия постоянно развивается, а стандарты и требования изменяются. В этом заключается стимул для работы *Partek*'а, чьи специалисты всегда к услугам клиентов и готовы вместе с ними решать любые вопросы, касающиеся теплоизоляции.

Приглашаем посетить наш **стенд № Ц2 (зал А)**.

«САКРАМЕНТ»

(г. Минск, ул. Ф.Скорины, 13—2; тел.: 268-58-92, 268-56-40)

Фирма «Сакрамент» осуществляет настил и ремонт мягких кровель, гидроизоляцию тоннелей, фундаментов, подземных сооружений с применением прогрессивной технологии, основанной на использовании рулонных кровельных материалов направленного типа из стеклоткани и полиэстера (бикрост, линокром, бикропласт, изопласт, ренотех и др.).

«Сакрамент» — одна из первых в Беларуси фирм, работающая с этими материалами, и первая среди негосударственных организаций, получивших лицензию на выполнение названного перечня работ. Фирма работает по государственным расценкам, обеспечивая качественное, быстрое и надежное обслуживание.

Всегда в продаже широкий ассортимент материалов для мягких кровель.

Гарантия на работы — от 3 лет.

Приглашаем посетить наш **стенд № А10**.







ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной: воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция - сертифицирована
	многофункциональная офисная мебель Мес		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от 630 у.е.		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от 1014 у.е.		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	слоновая кость, серый, светло-зеленый	от 406 у.е.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	550, 90 у.е.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37, тел. (0222) 421-714)
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 2,95 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				160...1200 у.е.		
	для менеджеров				400...2000 у.е.		
	для руководителей				1300..5000 у.е.		
	для элиты				от 4500 у.е.		
	офиcные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			33...436 у.е. 85...3100 у.е. 36...4000 у.е.		
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от 19 у.е.		
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ; система скидок на опт
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от 22 у.е.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390 у.е.	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от 196 у.е.	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	50...550 у.е.		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	3,3...556 у.е.		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	210...574 у.е.		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	22...7150 у.е.		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21 у.е.		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 4,5 у.е.		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	40...264 у.е.		
PRO-TRADE ул. Гусовского, 4-501	мебель для руководителей	Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное	богатый выбор	от 140 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	В СЕНТЯБРЕ СКИДКА - 10%; консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
	мебель для менеджеров и персонала	Беларусь, Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин		от 90 у.е.		
	кресла, стулья	Чехия, Польша	кожа, ткань		от 42 у.е.		
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов	Беларусь	ламинат, постформинг	по желанию			
ЮРАТЭ систем Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	?	232-2486 232-1048	салон офисной мебели (ул. Смолячкова, 9); бесплатно: консультационные услуги, доставка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40 у.е.		
	кресла для персонала и посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790 у.е.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
КОРОЛЯ, 22 САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 2769225	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация
РМ г. Витебск	мягкая мебель, корпусная мебель, кухни	Беларусь, Польша, Италия и др.	массив, ДСП	от 300 у.е.	(0212) 36-3239 36-3183	г. Витебск, ул. Ленина, 52б; гарантия качества
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	16...10.000 у.е.	236-8586	ОСЕННЯЯ РАСПРОДАЖА; индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	рабочий уголок школьника (столы, шкафы и т.д.)			от 250 у.е.		
ЮРАТЭ систем Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой	Италия	нат. шпон, дуб, орех	от 1800 у.е.	232-2486 232-1048	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка
	кухонные столы, стулья			от 90 у.е.		
	мягкая мебель		нат. кожа	от 2500 у.е.		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи: Цена, у.е./кв.м гориз.	Жалюзи: Цена, у.е./кв.м вертик.	Жалюзи: Установка	Роллеты: Цена, у.е./кв.м	Роллеты: Установка	Маркизы: Цена, у.е./кв.м	Маркизы: Установка	Телефон
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881

МАТЕРИАЛЫ

Доступно миру — доступно вам

Фирма «Филипп» приглашает всех посетить выставку «Будпрагрэс-97» и совершить увлекательное путешествие в мир современных строительных материалов и технологий.

«Филипп» представляет на выставке широкий спектр строительных и отделочных материалов, элементов интерьера. На стенде фирмы — сайдинг, алюминиевые системы водостока, стеновые панели для внутренней отделки интерьера, подвесные и алюминиевые реечные потолки, межкомнатные двери, гаражные ворота, алюминиевые лестницы, металлочерепица, профнастил, мягкая кровля, светильники, теплоизоляция, керамическая и напольная плитка и др.

«Филипп» предлагает продукцию таких известных компаний, как *Royal Plastics Group* (США--Канада), *Premdor* (Канада), *NP* (Швеция), *NE*, *OWA* (Германия), *Ragno* (Италия), *Isover* (Финляндия), *Clopay*, *Lynn Englert*, *Georgia-Pacific* (США) и др.

Фирма приглашает всех ознакомиться с экспозицией, представленной на своем стенде, и надеется на плодотворное взаимовыгодное сотрудничество.

«Филипп»:
г. Минск,
ул. Кропоткина, 89--35;
т/ф: 234-86-30, 234-92-18.

ТОРГОВАЯ МАРКА

SOUDAL выбор профессионалов

В настоящее время фирма *Soudal* (Бельгия) является одним из ведущих мировых производителей полиуретановой монтажной пены, различного рода герметиков, клея, а также материалов для ремонта и защиты автомобилей.

Используя современную технологию, компания постоянно повышает качество продукции, обновляет и расширяет спектр выпускаемых изделий, применяемых в строительстве, промышленности и быту.

Soudafoam Gun — однокомпонентная полиуретановая монтажная пена, обеспечивающая максимальную эффективность использования материала, профессиональное качество работ и значительную экономию времени.

Gunfoam Low Expansion и ***Multi-Positionchuim*** — новые высоко-профессиональные однокомпонентные полиуретановые монтажные пены, применяемые по принципу «вниз дно».

Soudaseal 215LM — универсальный герметик нового поколения с уникальными свойствами: абсолютно химически нейтрален, экологически чист и не имеет запаха. *Soudaseal 215LM* обладает высокой силой сцепления практически со всеми стройматериалами (в т.ч. и ПВХ), сохраняет свои качества при любых погодных условиях, устойчив к УФ-излучению, а главное — не требует предварительной грунтовки пористых поверхностей и не создает воздушных мешков в обрабатываемых швах.

На белорусском рынке стройматериалов фирму *Soudal* представляет ПКП «Алёна-91». Постоянно расширяя торговую сеть и проводя гибкую ценовую политику, «Алёна-91» уже зарекомендовала себя как выгодный и надежный партнер. Поэтому сегодня многие белорусские строительные фирмы широко применяют продукцию *Soudal*.

«Алёна-91»:
г. Минск,
ул. Коммунистическая, 28—3;
тел. 276-37-43, т/ф 213-42-70.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии						235-3002 235-2303
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						
ЮРКОВ	прилавки, стеклянные витрины-стойки с подсветкой, стеллажи	Италия, Беларусь	хром, ламинат	по желанию	?	260-8982	индивидуальное проектирование, доставка, установка

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЁНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от 5,3 у.е.	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		3,3 у.е.		
	клеи, мастики, герметики		?		
АЛКИД	«Аутокрин-177» - термостойкий, гидроизоляционный, антикоррозийный	Беларусь	производителя	склад	266-0106
	«Аутокрин-577» - битумно-полимерный, термостойкий				
	мастика «Аутокрин-Эласт» - битумно-каучуковая, холодная, гидроизоляционная, кровельная				
	антикор «Аутокрин-Эласт» - антикоррозийный материал для металла и бетона				
	шифер - волнистый, удобный при монтаже	Германия	4,8 у.е.	экологически чистый; цвет под заказ	
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (4, 5 мм)	Беларусь	53.000, 65.000 руб./кв.м	-	250-8996 250-3167
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 8,7 у.е./кв.м	оптовым покупателям - существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от 3,5 у.е.		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,2 у.е./кв.м		
	настенные виниловые покрытия	Англия	1,61 у.е./кв.м	ширина рулона - 1,3 м	
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,7 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230
	подвесные потолки Owacoustik	Германия	от 10,5 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 у.е./кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 у.е./п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9 у.е.	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9 у.е.	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9 у.е.	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	200, 300	от 3,8 у.е.	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 у.е.	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 у.е.	
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200, 400	от 2,7 у.е.	236-7470 236-9813
ЮНИБУД	износостойкое ПВХ	Швеция	2,0...3,8	200	565.000 руб./кв.м	249-8017 249-5190 249-4127

ОБЗОР

Широко шагая по стране...

Чуть больше года назад «Конъюнктура» уже публиковала материал о рынке пейджинговой связи в Беларуси. Сегодня с уверенностью можно констатировать: пейджинг жив и активно развивается. Поэтому мы вновь решили проанализировать состояние этого рынка.

Хорошо там...

В мире насчитывается свыше 100 млн пользователей пейджинговых сетей. Причем в США количество абонентов ежегодно увеличивается на 28%, в странах Восточной Европы — на 35--50%.

По оценкам московского журнала *Connect*, в 1996 году парк пейджеров распределялся следующим образом: государства Азии -- 56% (в т.ч. Япония -- 13%), Америки -- 38% (США -- 36%), Европы -- 5%, Среднего Востока и Африки -- 1%.

Что же касается наших соседей, то, например, в России за 1994--1995 годы количество абонентов пейджинговой связи выросло в 20 раз. В начале 1997 года их было около 200.000, а к 2005 году, по прогнозам специалистов, эта цифра составит порядка 5 млн человек.

В странах Балтии, напротив, более широкое развитие получила сотовая связь, однако пейджинг и там не умер.

...но и тут неплохо

Количество пользователей системы персонального радиовызова в Беларуси -- тайна, которая тщательно охраняется фирмами-операторами. По оценкам экспертов, число абонентов колеблется у отметки 10.000, а через 2--3 года их будет около 25.000. Такие оптимистические прогнозы объясняются сочетанием в пейджинговой связи высокого качества и надежности передачи информации с относительно низкой ценой.

Слабое развитие в Беларуси телекоммуникаций и сотовой связи еще больше говорит в пользу стремительного развития пейджинговых услуг. Причем если на Западе 95% пейджеров — цифровые или тональные, то у нас распространение получили в основном текстовые модели. Это объясняется тем, что за рубежом пейджеры используются чаще всего различными оперативными службами, а в Беларуси это не только средство срочного вызова, но и способ одностороннего общения.

Дружба дружбой, а табачок врозь

На сегодняшний день на белорусском рынке действуют около 15 пейджинговых компаний, пять из которых минские. Это — «Мобилком», «РадиоПэйдж», *Vesso-Bel*, *MDF Communication* и *Solid-Paging*.

Кроме того, в столице работает ГП «Республиканский радиотрансляционный передающий центр», под эгидой которого осуществляется программа «Общереспубликанская пейджинговая связь». (Правда, отсутствие средств делает ее перспективы более чем туманными.) В Минске и Минской области клиентов обслуживает Минский городской радиотрансляционный узел, в областных центрах -- узлы радиовещания и телевидения.

Однако эта государственная структура работает в устаревшем и не очень надежном стандарте *RDS* и поэтому не является сегодня серьезным конкурентом для частных фирм.

Конкуренция между минскими негосударственными пейджинговыми компаниями достаточно острая, что отражается прежде всего в снижении цен. Исчезла оплата за подключение, немного упала абонентная плата. Месячное обслуживание обходится в $10--20, в зависимости от фирмы и модели пейджера (для сравнения: в Украине -- $45, в России -- $25--55). Причем некоторые минские операторы практикуют ежемесячное уменьшение абонентной платы. В результате разница между стоимостью услуг различных компаний может достигать 100 $/год.

Интересно, что минские операторы используют идентичное оборудование и весьма сходный модельный ряд самих пейджеров. Поэтому такая разница в цене может объясняться только предоставлением комплекса дополнительных услуг и уровнем сервиса. Однако дополнительные услуги оплачиваются преимущественно отдельно, а сервис высок у всех.

(Окончание на с. К13)





ОБЗОР

Широко шагая по стране...

(Окончание. Начало на с. К12)

Примером оправданной более высокой абонентной платы у одной из минских компаний может служить расширение зоны обслуживания путем ретрансляции передаваемого сигнала. В нескольких из белорусских городов сообщение всегда найдет вас. Другой вопрос, что выгоду клиента при использовании подобных новшеств оценить в денежном выражении достаточно сложно.

Основные изменения на белорусском рынке коснулись цен самих пейджеров: операторы уже не пытаются (да и не могут) сильно заработать на их продаже, поэтому цены постепенно падают.

Чего изволите, господа?

В стандартный перечень услуг, оказываемых пейджинговой компанией, обычно входят:

-- повтор переданной информации;

-- передача сообщения в заранее указанное время;

-- групповой вызов (нескольких абонентов сразу);

-- архивирование и нумерация сообщений, что делает их потерю практически невозможной;

-- предоставление информационных каналов различной тематики;

-- программа «удаленный терминал» (передача информации с компьютера через модем в обход оператора);

-- перевод сообщения, пришедшего на иностранном языке;

-- посылка цифровой информации через телефон (должна быть возможность тонового набора);

-- гарантийное и послегарантийное обслуживание.

Спектр же дополнительных услуг пока не так широк, как в развитых странах. Одной из наиболее распространенных на нашем рынке является роуминг -- возможность получать информацию в любом из городов, где у фирмы-оператора есть партнер либо филиал. Для этого необходимо заранее позвонить в компанию, сообщить о поездке и произвести оплату. Она может быть как повременной, так и за год вперед.

Еще одна сравнительно новая услуга -- получение информации о состоянии охранной системы автомобиля, квартиры, офиса и т.д.

Существует также прокат пейджеров, хотя, на наш взгляд, это скорее рекламный ход -- дать возможность потенциальному клиенту привыкнуть к такому средству связи. Кроме того ряд фирм предлагают передачу сообщения через радиоканал.

Что завтра?

В настоящее время усилия большинства белорусских компаний направлены на территориальное расширение своей деятельности. Другим приоритетом является внедрение дополнительных услуг, которые (в силу их относительно низкой цены) будут достаточно актуальны для нашего рынка.

Белорусские компании пока не стремятся импортировать современные достижения в области пейджинговой связи: из-за экономических проблем платежеспособный спрос на них очень низок. Хотелось бы, конечно, надеяться на скорое появление на нашем рынке двустороннего или голосового пейджинга. Однако здесь многое зависит и от Минсвязи, выдающего разрешение на использование радиочастот и др.

Внедрение же разработок, не требующих серьезного изменения инфраструктуры, вполне возможно. В последнее время белорусские операторы активно интересуются возможностью передачи информации через *Internet* и *e-mail*'ом, а также апробируют протокол *FLEX*, который позволяет, не внося значительных изменений в систему связи, работать с большими объемами информации и совершать меньше ошибок, существенно повышая скорость передачи. К тому же увеличивается ресурс батарейки. Использование *FLEX*'а на низких скоростях делает возможным его совмещение на одной частоте с более старым протоколом *POCSAG*, на котором работают все минские компании. Еще один плюс: модели пейджеров, работающие в новом стандарте, на 10--15% дешевле.

Будем надеяться, что в скором времени пейджер станет доступен пользователю со средним достатком. Разрушить радужные перспективы развития белорусского рынка пейджинговой связи могут лишь экономические катаклизмы. Но от них не застрахуешься. А поэтому: поживем -- увидим.

Андрей БУЧЕЛЬ



ТОРГОВАЯ МАРКА

У вас появился шанс быть здоровым и жить долго

По данным ВОЗа, 80% болезней на планете вызваны употреблением некачественной питьевой воды. Получить безопасную для здоровья воду можно с помощью нового поколения сорбционных фильтров *Watermate*, первоначально разработанных канадскими специалистами для *NASA* и официально «принятых на вооружение» армией и флотом США, другими странами *NATO*.

Система *Watermate* представляет собой кувшин, состоящий из 2 сосудов и фильтрующего элемента. Сосуды выполнены из ударопрочного экологически чистого пищевого пластика. Наружный рассчитан на 3 л воды, внутренний — на 1 л. *Watermate* может быть снабжен фильтрующим элементом на 400 или 1000 л с механическим счетчиком ресурса. Исходя из среднестатистического расхода воды, фильтра на 400 л семье из 3 человек хватает на 4 месяца, из 4 человек — на 3.

Исключительная надежность и простота в обращении позволяют использовать *Watermate* не только в быту, но и в дороге, походе, на отдыхе. Великолепная по вкусу питьевая вода высшей степени очистки, кроме сохранения здоровья человека, значительно улучшает вкус чая, кофе, напитков, коктейлей, компотов и т.д.

Канадская компания *Watermate Filtering System Inc.* выпустила серию бытовых систем очистки воды специально для Беларуси, с учетом экологической обстановки в нашей стране.

Качество данных фильтров подтверждено:

— сертификатом соответствия Национальной системы сертификации Республики Беларусь;

— удостоверением о государственной гигиенической регистрации химического, биологического вещества, материала, продукта;

— результатами исследований независимых лабораторий *Watercheck National Testing Laboratories Inc.* (Канада), *The Hong Kong Standarts and Testing Centre Ltd.*, Белорусского государственного технологического университета, Белорусского научно-исследовательского санитарно-гигиенического института.

На состоявшемся в Минске 12 июля 1997 года конкурсе бытовых фильтров питьевой воды *Watermate* получил диплом Белорусской экологической партии.

Кроме того, по условиям контракта с компанией-производителем каждому клиенту гарантируется замена фильтрующих элементов по льготным ценам на период до 2001 года. Причем каждый 4-й фильтр можно обменять бесплатно при условии сдачи отработавшего свой ресурс элемента.

Системы *Watermate* можно приобрести в АО «Технопрогресс»: мебельный салон (г. Минск, ул. Чапаева, 5, тел.: 236-82-02, 236-01-87); фирменная секция в Доме мебели (ул. В. Хоружей, 6).

Для оптовых покупателей действует система скидок.

WATERMATE®



Таблица 1

В фильтрах *Watermate* существует 6 ступеней очистки воды

1. Грубая механическая очистка	Частицы более 1 мм
2. Тонкая механическая очистка	Частицы более 0,05 мм
3. Обеззараживание воды йодом	Бактерии, вирусы, грибки, протозоа, микроводоросли
4. Тяжелые металлы, радионуклиды, их соли	Железо, ртуть, свинец, кадмий, цезий, стронций, плутоний
5. Химическая очистка	Хлор, нитраты, углеводороды, лишний йод, лишняя жесткость
6. Очистка от продуктов сорбента	Пылевидный уголь

Таблица 2

Результаты исследования воды, очищенной фильтром *Watermate* (снижение содержания в % после фильтрации 400 л воды)

Металлы (превышение ПДК в 3 раза)		Неорганические химические элементы (превышение ПДК в 4 раза)	
1. Железо	98,0	1. Хлориды	ниже нормы в 10 раз
2. Алюминий	не обнаружен	2. Фториды	ниже нормы в 4 раза
3. Мышьяк	не обнаружен	3. Нитриты	не обнаружены
4. Барий	не обнаружен	4. Хлор	98,0
5. Кадмий	не обнаружен	**Радионуклиды**	
6. Хром	96,0		
7. Медь	97,0	1. Стронций	54,2
8. Свинец	99,4	2. Цезий и плутоний	80,4
9. Марганец	не обнаружен	**Микроорганизмы**	
10. Ртуть	не обнаружен		
11. Никель	не обнаружен	Кишечные палочки всех типов	
12. Селен	не обнаружен	(добавлялись в воду)	не обнаружены
13. Цинк	не обнаружен	Бактерии	не обнаружены

ПРАЙС

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Гар.	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-90/100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VA											Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/90	256p	8	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SOLI 100	P/100	256p	8	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	555	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	590	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	K5/100	256p	8	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/100	256p	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	580	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	16	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	585	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100 Multimedia	P/100	256p	16	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, 6xCD, SB Pro2, AS40W, PIO4, EIDE, W+	12	685	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	690	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	610	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	650	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/120	256	16	1082	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1024	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 330	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	690	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	620	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	731	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	701	ICS	230-6482
FINIST	P/120	256	16	1705	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1051	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	K5/120	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	669	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	685	ICS	230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	665	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	910		
IBM PC 300 GL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win95, Eth., опт. скидки, изм. конф.	12	968		
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14"	28		1	PCI	изм. конф.	24	730		
IBM APTIVA	P/133	256	16	2000	ISA/PCI	15"	28	IBM	1	PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1678		
IBM PC 300GL	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1164		
FALCON OPTIMA	K5/133	256	8	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	477	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	493	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/133	256p	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 133	P/133	256p	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	615	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	5SDA, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	670	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	705	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	K5/133	256	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	600	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FINIST	P/133	256	16	1275	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1053	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430 VX, LG, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	695	SUNRISE	210-1678
CP System	P/133	512	16	1300	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	641	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	655	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	670	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	752	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	782	ICS	230-6482
CP System	P/133	512	16	1600	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX 233MHz, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	695	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
SR	P/133	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, Samsung, изм. конф., склад	24	730	SUNRISE	210-1678
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	725	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	719	ICS	230-6482
FINIST	P/133	256	16	2113	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1105	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
SR	P/133	512	32	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад	24	785	SUNRISE	210-1678

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150															
NTT-520	P/150	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	660	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256p	8	1270	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	600	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-521	P/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	698	TAIR	229-2999
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	649	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	673	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	754	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	784	ICS	230-6482
Jet	P/150	256p	16	1700	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	650	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/150	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	721	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	738	ICS	230-6482
NTT-522	P/150	256p	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	827	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256p	32	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	740	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166															
NTT-750	P/166MMX	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	665	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/166	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	650	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-751	P/166MMX	256p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	703	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	690	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	730	ASBIS	249-5792, 214-7767
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	560	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/166MMX	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	620	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K5/166	256p	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	630	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166	256p	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY 166MMX	P/166MMX	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	820	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 166	P/166	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	K5/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	683	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	727	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	736	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	812	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	842	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/166MMX	256p	16	1600	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, 10Base-T, EDO, SB	36	1246	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	P/166	512	16	1600	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	697	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Jet	P/166MMX	256p	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	705	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SR	P/166	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад	24	765	SUNRISE	210-1678
INCOMAG	P/166	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	750	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	840	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/166	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	785	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	801	ICS	230-6482
NTT-752	P/166MMX	256p	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	832	TAIR	229-2999
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1215	ASBIS	249-5792, 214-7767
SOLI 166	P/166	256p	16	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	715	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/166MMX	512p	16	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton TX512, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	880	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SR	P/166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	925	SUNRISE	210-1678
SKY	P/166MMX	512p	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton TX512, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	940	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/166	256p	32	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	780	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233															
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel TX, 10xCD, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	933	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	655	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/200MMX	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	700	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	807	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	817	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	892	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	992	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	950	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	865	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	830	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	881	ICS	230-6482
CP System	P/200	512	16	2500	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	809	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra VL5	P/200MMX	256p	16	2500	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, EDO, 10Base-T	36	1552	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Jet	P/200MMX	256	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	870	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System	P/200MMX	512	16	3200	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel PD440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	1083	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
FINIST	P/200	256	16	3227	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1333	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-721	P/200MMX	512p	32	2500	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, 10xCD, ET 6000, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	1091	TAIR	229-2999
SR	P/200MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	1130	SUNRISE	210-1678
SKY	P/200	512p	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX256, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+	24	955	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/200MMX	512p	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton TX512, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+	24	1070	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Gateway 2000 Dest.	P/200MMX	512	32	4000		31"	28	LR	2	PCI	DVD-ROM, FM 33.6, Hi-Fi stereo Boston Acoustic, TV tuner, беспров. мышь и клав.	30	4498	LIMENS	228-1908, 228-1909
Jet	P/200MMX	256	32	4300		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	1020	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1110	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6															
INCOMAG	K6/166MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	825	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	K6/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
Jet	K6/166MMX	256p	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	710	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	PPro/166MMX	512p	16	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Triton TX512, S3 Virge, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+, доставка	24	1300	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-620	K6/200	512p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	883	TAIR	229-2999
INCOMAG	K6/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	5SDA, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	950	ASBIS	249-5792, 214-7767
FALCON OPTIMA	K6/200	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	710	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K6/200MMX	256p	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	825	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP Vectra XA 6/200	PPro/200	256p	32	1600	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 24xCD, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	3096	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	PPro/200	256p	32	2000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DIMM, изм. конф., серт.РБ	24	1893	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XU 6/200	PPro/200	256p	32	2100	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 12xCD SCSI, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	4297	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
NTT-621	K6/200	512p	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1041	TAIR	229-2999
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	?	?		1	PCI	WinNT, 16xCD	36	2542	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	PPro/200	256	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1610	ASBIS	249-5792, 214-7767
SKY	PPro/200MMX	512p	32	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Triton TX512, S3 Virge, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+, доставка	24	1420	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
CP System	PPro/200	256p	32	3200	EIDE	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, изм. конф., серт.РБ	24	1586	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256p	64	4000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DIMM, изм. конф., серт.РБ	24	3635	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200		128	4500	USCSI	?	?	?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ICS	K6/233MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	984	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1059	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	1089	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1033	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1049	ICS	230-6482
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II															
NTT-2701	PII/233MMX	256p	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, серт.РБ	30	1688	TAIR	229-2999
INCOMAG	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1750	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	P/233	512	32	3200	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel VS440FX ATX ориг., MMX, audio Yamaha 3D, изм. конф., серт.РБ	24	1694	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra VL 6	PII/266	256p	32	2500	EIDE	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, NT4	36	2583	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1920	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000 Prof.	PII/233MMX	512p	64	4000		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	2898	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000 Dest.	PII/233MMX	512	64	4000		31"	28	LR	2	PCI	DVD-ROM, FM 33.6, Hi-Fi stereo Harmon-Cardon, TV tuner, беспров. мышь и клав.	30	5599	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000 Prof.	PII/266MMX	512p	64	6400		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	3380	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000 Dest.	PII/266MMX	512	64	4000		31"	28	LR	2	PCI	DVD-ROM, FM 33.6, Hi-Fi stereo Harmon-Cardon, TV tuner, беспров. мышь и клав.	30	6299	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000 Prof.	PII/300MMX	512p	64	6400		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	3659	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000 Dest.	PII/300MMX	512	64	4000		31"	28	LR	2	PCI	DVD-ROM, FM 33.6, Hi-Fi stereo Harmon-Cardon, TV tuner, беспров. мышь и клав.	30	6579	LIMENS	228-1908, 228-1909
ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ															
HP NetServer E30 Mod.1	P/166	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	1611	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E40 Mod.1	PPro/180	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	2209	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LD Pro Mod.1	PPro/200	256	32	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	ECC, Wide SCSI-2, CD-ROM, hotswap, RAID	36	3856	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH Pro	PPro/200	256	32	?	F/W/U SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 2 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	6495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	11750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP processors, 12 hot swap, CD-ROM, array controller	36	16050	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	PII/266			?	?	?	?	?	?	?	Новый!, Новый!, Новый!	?	?	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?	UFW	?	?				2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI, Ethernet adapter, 4xCD SCSI	36	1760	262-51-90 IBA AN IBM ALLIANCE 232-51-22	
IBM PC SERVER 315	PPro/180	256	32	?	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	2775		
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	2250	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, 8xCD SCSI	36	4393		
IBM PC SERVER 315	PPro/200	256	32	?	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	3110		
УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)															
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	259-10-93 IBA AN IBM ALLIANCE 259-10-92	
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?		
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		?	?		?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?		
ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА															
IBM AS/400											RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	259-10-93 IBA AN IBM ALLIANCE 259-10-92	
Advanced Series											LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?		
IBM RISC	Power/Power2										RAM 16/2000, HDD 0.5/2000Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?		
Sistem/6000	PowerPC										вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?		

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson LQ-100	A4, 24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11kb, склад	12	147	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	139	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	145	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	160	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	270	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	295	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	423	ICS	230-6482
Epson FX-1170	A3, 9pin, рус., 380cps, склад	12	430	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	470	TAIR	229-2999
Epson DFX-1170	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2600	TAIR	229-2999
OKI ML 520 elite	A4, 9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3320	A4, 9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	A3, 9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3321	A3, 9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	185	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus	200/1000/1500	?	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	162	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	299	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	424	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	480	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	476	ICS	230-6482
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	165	TAIR 229-29-99	
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	190		
Epson Stylus Color 600	A4, 1440x720dpi	12	330		
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	425		
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	869	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	512	ICS	230-6482
HP DeskJet 340	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., портатив., склад, серт.РБ	12	270	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, возм. цв. печати	12	от 170	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., склад, серт.РБ	12	170	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	175	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512kb, color Kit, склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, color, рус., серт.РБ, New!!	12	229	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, color, рус., склад	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color	12	246	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	246	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	289	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600dpi, 3ppm, 512kb, color, PhotoKit рус., склад, серт.РБ	12	261	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, color, рус., New!!	12	265	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	297	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 6ppm, color, спец. для Win, склад, серт.РБ	12	297	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус.	12	от 325	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 8ppm, color, рус., склад, серт.РБ	12	403	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 7/2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	403	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark JP 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	199	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2 CD с ПО, 2 картр., Win, рус.	12	285	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2050	col., 600dpi, Win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 7000	col., 1200dpi, Win, 2 картр., склад	36	499	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	229	Туссон 236-4288 236-5931	
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус.	18	320		
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500/9000	A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	460/2173	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	475	TAIR 229-29-99	
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 5(до 32)Mb	12	490		
Xerox DocuPrint4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	595		
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900		
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	398	ICS	230-6482
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ	12	2250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад (4MV)	12	2260	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ	12	1249	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	399	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	420	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад	12	420/481	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5M	A4, 600dpi, 12ppm, 6Mb, рус., серт.РБ, склад	12	1790	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5N	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, сетевой, рус., серт.РБ	12	1595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5Si	A3, 600dpi, 24ppm, 4Mb, RET, 1100 pages trays, рус., серт.РБ	12	3325	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	445	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, RET/MET, рус.	12	445	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, RET/MET, IrDA, рус., серт.РБ	12	879	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ	12	от 891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	890/1150	АРТРОНАС	268-7627
HP Color LaserJet 5	A4, 600dpi (1200dpi RET), 20Mb, цветной, серт.РБ	12	5250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Color LaserJet 5	A3, 1200dpi, 10ppm, 20Mb, цветной, склад, серт.РБ	12	5481	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	от 290	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb),	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox 4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, a/п 250л, рус.	12	595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, a/п 2x250л, рус., дуплекс, сеть	12	1430	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4517	A4, 1200dpi, 17ppm, 6Mb, a/п 250л, рус., дуплекс, сортер, HDD	12	1895	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, a/п 3x250л, рус., сеть	12	2850	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4, 1200dpi, 12ppmBW/6ppm цветной, 24Mb, серт.РБ	12	4770	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 330	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1/A0	12	2212	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 350C	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1/A0	12	2652	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	4680	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 750C	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	6300	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CCM	A0, 600dpi, 71Mb, color, PS2, MIO, сетевой	12	9998	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript2, RIP, управляемый по сети	12	13580	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 2230ij	A0, 600dpi, 4Mb, color, RIP, рулон, з/обр., ноги, Replot	12	3795	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ					
Картриджи	Epson Stylus 820/IIs/200/600C/800C/1000/ProXL		от 10	ICS	230-6482
Картриджи	Hewlett Packard, Epson, Canon	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи	к HP DJ 5xx, 6xx, color, black		от 29	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP DeskJet, все модели струйных принтеров, доставка		от 28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи	к HP LJ, все модели лазерных принтеров, доставка		от 80	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L, заправка		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка		от 9	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		?	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка	+	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр.			?	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	от 2.3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	от 14	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	от 74	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи, чернила для струйных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр.			?	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, тонер для лазерных принтеров HP , Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, чернила для HP, Canon, Epson, Oki, дост.			?	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Расходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер	к лазерным принтерам HP, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонер	HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка, дост.		от 6	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка		от 6	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	408	ICS	230-6482
Epson GT 5000	цветной, планшетный	12	520	TAIR	229-2999
Epson Photo-PC	цифр. фотокамера 1Mb, 36 кадр., 24bit 640x480pix	12	418	ICS	230-6482
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24bit color, ручной, склад	12	87	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c GraphicPro	600dpi, до 2400dpi, color, 7сек./стр., OCR	12	800	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр., OCR	12	245	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр.	12	от 245	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	от 375	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	307	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5p	A4, 300x1200dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад	12	307	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR	12	820	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	A4, 600x2400dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад	12	824	ELKO	236-9754, 236-8663
Paragon 600/1200	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	от 200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
МОНИТОРЫ					
LG Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	200	Falcon Тел.: 234-43-22, 234-05-72, 234-36-26, факс: 234-44-70	
LG Studioworks 56m	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 2W	36	320		
LG Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	310		
LG Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	605		
LG Studioworks 78i	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	36	680		
LG Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	36	750		
LG 2010	20", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	36	1100		
Philips 107S	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 546	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	415	Туссон 236-4288 236-5931	
Samsung SM 15GIi	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	400		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	385		
Samsung SM 17GIi	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17GIsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 3Ne	14", 0.28, 50-100Hz, 56MHz, склад	12	189	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768, 50-100Hz, 65MHz, Dig., склад	12	273	ICS	230-6482
Samsung	14-17", 0.28, MPRII, PnP, доставка	36	от 195	ЧП ВОРОПАЕВ	278-1408
Samsung, Smile	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	380	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0.25, MPRII, (15/17" 100/200 sf/sx), склад	12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	320	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, 70MHz, Dig., склад	12	314	ICS	230-6482
ДИСКЕТЫ					
3M, Verbatim 3,5"	DOS format, 2HD, 1.44Mb (10 шт.)		от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Basf	бокс для дискет на 40 с замком		4.5	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba T400CS	P/75	8	540	DSTN	10.4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,f/m 14.4,trackball,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	1995	МИКРОДОМ	232-7666
IBM ThinkPad 365XD	P/120	8	1100	DSTN	10.4"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	2347	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	10.4"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг	12	1750	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг	12	1890	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T400CDT	P/120	16	1300	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
IBM ThinkPad 365XD	P/133	16	1350	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	3170	IBA	262-5190, 232-5122
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA III,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,f/m 28.8,IrDA,touchpad,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
IBM ThinkPad 510	P/133	16	1100	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный	36	3011	IBA	262-5190, 232-5122
Toshiba T500CDT	P/133	16	1300	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,F/M 28.8,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3200	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/133	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2085	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/133	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2673	LIMENS	228-1908, 228-1909
OmniBook 2000C	P/133	16	1400	DSTN	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	2495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133	16	1400	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3060	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Toshiba T460CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M 36.6,USB,IrDA,склад	24	4200	МИКРОДОМ	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/133MMX	16	1400	TFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг	12	1990	LIMENS	228-1908, 228-1909
OmniBook 2000CT	P/133MMX	16	2000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3530	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M 28.8,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3600	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/150	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2242	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/150	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2850	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/166	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2445	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	3125	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4197	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,10xCD,F/M 36.6,SB,IrDA,USB	24	4900	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,800x600,10xCD,SB,Speakers int.,second battery,Activ. color	36	5930	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2645	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	3618	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4492	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/200MMX	32	2200	TFT	14.2"	PCMCIA,touchpad,20xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4930	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/200MMX	32	3000	TFT	14.2"	PCMCIA,touchpad,20xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768 VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	5475	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 4120	P/120	16	1000	DSTN	10.4"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2154		
Compaq Armada 4130T	P/133	16	1000	CTFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2677		
Compaq Armada 1530T	P/133MMX	16	1000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95	36	от 2379		
Compaq Armada 1550T	P/133	16	1400	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 3127		
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	CTFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95,склад	36	от 3499		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 4623		
Compaq Armada 1560T	P/166MMX	16	2100	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	4623		
Compaq Armada 7350T	P/166MMX	32	2100	CTFT	13.3"	PCMCIA,2Mb VRAM,SODIMM memory до 128Mb,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 4895		
Hangiter	486DX2/66	4	250	DSTN	9"	б/у,склад	12	700		
CTX EzBook	5x86/100	8	810	TFT	10.4"	touchpad,SB,склад	12	1450		
Mitac 5026	P/120	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	1990		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2190		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2890		
AzBook	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2690		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12.1"	800x600 128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95,склад	12	3290		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	3090		
AzBook	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2890		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	800x600,128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,gamepad,Win95,склад	12	3490		
Mitac 5027	P/166MMX	32	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4990		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2490		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	3190		
Mitac 5027	P/200MMX	32	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4990		

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mitsubishi LS-120	120Mb, совместим с FDD 1.44	12	от 141	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
ZIP Drive Iomega	100Mb, int/ext, IDE/LPT	12	136/?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	ТУССОН	236-4288, 236-5931
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Act. Speakers	YS 50W		от 25	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Speakers	активно-пассивные 5-240W PMPO, блок питания	6	от 6	SLIDERS	213-4232
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 20	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-Recorder	JVC 2022 6/2, YAMAHA 400 6/4	12	?	DAMODARA	233-5693
CD-Recorder	HP SureStore CD-Writer 6020i, склад	12	448	ELKO	236-9754, 236-8663
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	игровые, обучающие, multimedia-энциклопедии, музык.		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	ПО: системное, графическое, бизнес-приложения		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	6-speed Mitsumi, 12-speed CiberDrive 24-speed TEAC, EIDE	6	от 55	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	6-speed Mitsumi (6x-24x), IBM, 100% read data, EIDE	6	55	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	8-speed, Samsung (8x, 12x)	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8/12/16/24-speed, Samsung, BTC, Pioneer, NEC, EIDE	6	от 65	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	8/12/16-speed	12	от 68	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	12-speed	12	от 75	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM	12-speed Cyberdrive, 1800kb/s, 125 ms, (6-24xCD-ROM), EIDE	6	70	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed, CiberDrive	6	85	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	24-speed TEAC, Lateon 3600 kb/sec max, EIDE	6	110	SLIDERS	213-4232
Mega Wave Gold WT, PnP, Yamaha F718+804, 3D, WaveTable Software/Hardware		6	25/35	SLIDERS	213-4232
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	111	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	199	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64 Creative	AWE4380, 64 голоса, WaveSynth/WG, Internet, 3D, New soft	6	99	SLIDERS	213-4232
SB 16 Creative	SB2940 Vibra, SB2960, ASUS A16CR, SB16+FM radio, compatable	6	25-65	SLIDERS	213-4232
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB ESS 1868	PnP	12	18	COMTRIS	221-3876
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schubert, PnP, ESS1868, FD, 3D	6	18	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schumann, PnP, OPTi931, FD, 3D+	6	20	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Idema ESS1688, HalfDuplex, раб. на люб. комп.!	6	16	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	EdisonGold, Aztech16mm, SkyRocket, дочерняя плата SB32	6	20	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Schumann 3D, Shubert, AWE 32, AWE 64 gold	6	от 16	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Pro2 16bit stereo	Beethovir 16b, ES1688	6	16	FALCON	234-4356, 234-4470
SB Pro2 16bit stereo			от 30	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Sound card	8 наименований	6	от 17	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
VideoBlaster	PCI TV Tuner+S3 Virge 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ	6	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа Miro DC1-DC30		12	?	DAMODARA	233-5693

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	55-95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser	14.4kbps, V34b/V42b, int.	12	51	ICS	230-6482
USR Sportser VI	14.4kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220B	12	89	ICS	230-6482
USR Sportser VI	28.8kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220B	12	159	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E	ext., 16.8kbps, 2 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	260	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	310	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S/E	ext., 19.2kbps, голос, 2/4 выд. лин., склад	24	660/350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Elite 2864	ext., 28.8kbps, ПО, рус., Internet, склад	24	550	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni TA 128	ext., ISDN, аналог. порт, АОН	24	390	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Prestige 2864I	ext., ISDN маршрутизатор уд. доступа, мост	24	1100	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Allied Telesyn AT-2000U	LAN card UTP/BNC/AUI, 16 bit, склад	36	28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2450BT	LAN card UTP/BNC, 32 bit PCI, склад	36	76	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2460TX	LAN card UTP, 32 bit PCI, 10/100Mbps, Fast Ether., склад	36	99	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-820TR	Ether. hub 8 UTP+1AUI/BNC, склад, внутр. питание	999	140	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-415/815	Ether. hub 4/8 UTP, склад, каскадируемый	999	68/88	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3012/16/24TR	Ether. hub 12/16/24 UTP+1AUI+1BNC, склад	999	255/258	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-908/12TX-20A	Ether. hub 8/12x100Base-TX (RJ45), 1xMDI/MDI-X, Fiber	999	721/1262	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn TS90	SNMP Mngd 8xRJ45 (10Mb)+2x100Mb Switch	36		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45)+100Base-TX Switch	36	1750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Bay Networks	SW507 (6 ports 10Mb+1 port 10/100Mb)	12	915		
Bay Networks	SW510 (8 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1016		
Bay Networks	SW507 (16 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1517		
Genius	Ethernet Card, ISA/PCI, BNC/UTP	12	21/24		
Genius	Ethernet Card, PCMCIA, BNC/UTP	12	75		
Genius	Ethernet Hub, 8/16 ports UTP+BNC	12	75/180		
Кабель UTP	5 кат., 4 пары (за 1м)	?	0.4		
Шкафы Ultima (6U-45U), патч-корды, патч-панели, розетки, инструмент		?	?		
LAN Card Acorp-970	PCI BNC/UTP	12	25	FALCON	234-4356, 234-4470
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23		
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	65		
LTC FastLink 800R	8x100BaseTX Hub, 8TP+1 UpLink	60	431		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	686		
LTC Flex16 Hub	16x10Base-Thub, 16TP+Iuplink, 19"RM	60	147		
LTC Flex32 Hub	32TP+Iuplink, 19"RM	60	245		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	1990		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0.4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU AMD K5/K6 PR-133/166/200, склад		6	от 95		
CPU Intel Pentium 120/133/150/166MMX/200, склад		12	от 95		
MB Intel VX/HX/TX	256k, EIDE, PnP	6	от 69		
MB 486 PCI		6	54		
SIMM	4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	17-64		
Cooler for 486/Pentium		6	от 3/4		
TV tuner	Tecram M200	6	от 140		
MB	486, 586 Intel VXB, 5SDA User's	12	от 40	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P 75-200	P/6x86/K5, Soyo SY-5TF5-C, 256(512)kb cache, 4PCI/4ISA	12	128	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
MB P 75-200	P/6x86/K5, Soyo SY-5TH5-C, 256(512)kb cache, 4PCI/4ISA	12	190	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
MB P 75-233	P/6x86/K5/K6, Soyo SY-5BT5, 512kb cache, 4PCI/3ISA	12	128	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 88	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/N5/R5R2/SM5(A)/IT5V/H, 256/512k, 75-200MHz, склад		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
MB PPro	Soyo SY-6FB, 5PCI/3ISA	12	190	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	1/4/16Mb, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin	24	68	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG		12	от 110	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG		12	от 110	SLIDERS	213-4232
SVGA card S3 WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 25	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mouse	Mitsumi	6	8	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Genius mouse	Easy, 3, PAL 3B, MyMouse Treasure, Cordless, EasyScroll	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 Win95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back EC/EI-250VA, США, склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	114	ICS	230-6482
Minuteman Pro 280/420	280/420 VA, LAN, USA	24	115/185	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000 VA, LAN, USA	24	297/446	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA	24	590	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
On-Line UPS	от 500 VA до 600kVA, 2-х и 3-х фазные	24		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Omni Smart int 280-2000, Line interact., LAN port, 3-7 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu	1.3/1.7/2.1/2.6Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	от 154	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2600Mb, FastATA-3, HDD от 810Mb до 2600Mb	12	200	SLIDERS	213-4232
Maxtor	2000Mb	12	от 205	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung	2100Mb	12	185	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate ST31277A	1280Mb, PIO4, New, розн.	12	165	ICS	230-6482
WD AC1200	1300Mb, большие опт. скидки!	12	161	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC21600	1600Mb, большие опт. скидки!	12	176	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22000	2000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	194	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22500	2500Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	215	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC24000	4000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	344	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Mobile Disk	810/1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	295/350	LIMENS	228-1908, 228-1909

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. коммуникацион. продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Oracle	Oracle Server - Enterprise Edition	+	от 14960		
Oracle	Oracle Server	+	от 1850		
Oracle	Personal Oracle	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз данных для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
Windows 95 OSR2 (rus&eng)	в комплекте MB с HDD или	+	79 +?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Windows 95 OSR2 (rus&eng)	только для производителей	+	69	ASBIS	249-5792, 214-7767
Windows NT 4.0 WS (rus&eng)	в комплекте MB с HDD или	+	229 +?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Windows NT 4.0 WS (rus&eng)	только для производителей	+	197	ASBIS	249-5792, 214-7767
1С: Мультимедиа	энциклопедии, обуч. программы, кулинария на рус. яз.		16-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиценз. ПО: игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиц. стратег. игры: "Противостояние", "Опаленный снег" и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
"Эффект-Офис"	сист. управления документами, до 100 пользователей	+	?	РЕГИСТР	249-4128

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Oracle, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ, (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Судебная практика"	кодексы РБ, международные договоры	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"БизнесИнформ"	адресно-информ. БД предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		40	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Еженедельник "Экспресс-информация. Новости внешней торговли" (нормативные документы		+	?	ДЕКЛЕФ	232-3171, 210-5479
РБ, РФ, Украины и др. стран по ВЭД, конъюнктура рынков, деловые предложения)		+	?	ДЕКЛЕФ	232-3171, 210-5479
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395		
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
1С:Расчет	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
1С:Торговля	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, 220В, дост.	12	?	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC-210/FC-230	A4, 4к/мин., 1000к/мес., цвет. копии, прогрев 0 сек.	12	385/460		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%, кассета 250 л.	12	1540		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	1760		
Canon NP 6220	A3, 21к/мин, 15000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	2350		
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16	12	от 390	ПЕОЛА&М	266-3796
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP 1215/6216	A3, 16к/мин., 8000/10000к/мес., 50-200%, касс.+лоток, дост.	12	?	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 1000к/мес., инстр. на рус. яз.	12	485		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%	12	1550		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%	12	1230		
Canon NP 6212	A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%, ADF	12	1620		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	1770		
Canon					
FC 210/230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	390/460		
PC 770	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	950		
NP 6012	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	1230		
NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%, касс. 250 л.	12	1540		
NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	1770		
NP 6521	A3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс., 500 л., дуплекс	12	3420		
Canon FC 210/230	A4, 4к/мин, E16	12	395/485		
Canon NP 155	A3, 15к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-150%	12	980		
Canon NP 2215	B4, 15к/мин, 65-142%	12	690		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 цвета	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цвета	12	1199		
Ricoh FT-5010	A3, 30к/мин, 50-200%, а/подача	12	1050		
Konica 1012	A3, 12к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4 , 4к/мин, подача до 50 листов	12	527		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Canon NP-4000	A3, 40к/мин, 50-150%, цена сниж. до 30.09.97	12	890		
Ricoh FT 3030-3055	A4/B4, 15к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	15	от 599		
Ricoh FT-4070	A3, 20к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	12	868		
Mita CC-35/55	A4/B4, 4/10к/мин	12	463/862		
Mita DC-1556/1856	A3, 15/18к/мин, масшт.	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин	12	379/?		
Sharp Z-810/830	B4, 8/10к/мин	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, масшт.	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, масшт.	12	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20к/мин, масшт.	12	?		
SHARP					
Z-20	A4, 3к/мин	+	379		
Z-25	A4, 3к/мин	+	?		
Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	+	?		
SF-2114	B4, 14к/мин, масшт.	+	?		
SF-2116	A3, 16к/мин, масшт.	+	?		
SF-2118	A3, 18к/мин, масшт.	+	?		
SF-2120	A3, 20к/мин, масшт.	+	?		
SF-2030	A3, 30к/мин, масшт.	+	?		
SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
Sharp	A4, персональные	12	?	ТЕХ	239-9647, 239-9805
Sharp	A3, офисные	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
XEROX					
XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
XC-822	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
5815	A3, 15к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP					
Z-20/25	A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Z-52II	A4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв. тонер, склад	12	?		
SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12тыс. к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, цв. тонер	12	?		
Sharp Z-810/830/840	A4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 10000 коп./мес., 50-200%	12	?		
Sharp SF-2025/30/40	A3, от 25 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12			
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., склад, дост.	12			
Sharp Z-2116	A3, 16 к/мин, 500к/мес., склад, дост.	12			
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 500к/мес., лоток, склад, дост.	12			
Xerox XC-822	A4, 8 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5334	A3, 34 к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12			
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5316	и др. модели, сервис, расходные материалы	12	1899	СУСВЕТ	256-5801
Xerox XC-520	A4, B4 5 к/мин	12	599		
Xerox XC-822	A4, B4 5 к/мин, масшт.	12	999		
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	1899		
Xerox 5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1999		
Xerox XC520	A4, 5 к/мин	12	560	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт.	12	995	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	A4, 10 к/мин, масшт.	12	1395	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2515	A1/A0, широкоформатные чертежные копиры		от 6100	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Ricoh	A3, 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, б/у		1200	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3, цифровой, фотокачество, возм. принтер		от 14000	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Полноцветные к/а	A4-A3, 2-16к/мин, до 200%	12	?	БИСПРИС	220-0926

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	930	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс, обычн. бумага, склад	12	730	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Nashuatec CP385	A3, 140 к/мин, до 200%5 цвет. сменный барабан	12	от 9700	БИСПРИС	220-0926
Nashuatec CP304	A4, 130 к/мин, фотореж., 300 DPI расширен.	12	от 3950	БИСПРИС	220-0926
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647
Картриджи, барабаны, др. з/ч для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, барабаны Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, дост.		+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7.5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, заправка			?	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры, девелоперы Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Xerox, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер	Canon NP 4000, 1.5 кг - 20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Ricoh 4000, 250 г - 6000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
Sharp, Mita	картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей	?	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Xerox, Sharp	тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Типография от А до Я	комплектация под ключ	?	?	БИСПРИС	220-0926
Копирама	B2, 4-х програм., таймер, вакуум, компрессор, 12 ультрафиолет. ламп	?	?	БИСПРИС	220-0926
Машина листорезальная	2ЛР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование		?	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Обложки	пластиковые, картонные, формат до А3			ДИКТУМ	268-4143
Перфобиндеры	3 вида, 7 моделей: 14, 26.3: 1, спирали	12	от 232	ДИКТУМ	268-4529
Пружины	пластиковые, 6 цветов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4143
Пружины	метал., 3 видов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529
Термобиндеры	4 модели в термообложку, с термоклеем	12	от 139	ДИКТУМ	268-4143
Термообложки	от 1 до 500 листов, 2 вида			ДИКТУМ	268-4143

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Excelam 355/655/1055	рулонный, ЖКИ, регул. темп., 9-скор.	12	от 1612	ДИКТУМ	268-4143
Lamiart 7/9/13/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. пласт.	12	от 372	ДИКТУМ	268-4143
Mylam 4/9/12	регул. темп., 1-скор., пласт. корп.	12	от 180	ДИКТУМ	268-4143
Photonex 175/235/325/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы	12	от 497	ДИКТУМ	268-4529
Пленка для ламиниров.	стандарт., матовая, фольга			ДИКТУМ	268-4529
Аксессуары	баджи, клипсы, округлители			ДИКТУМ	268-4143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Гильотины	RC, 10 моделей		от 150	ДИКТУМ	268-4529
Дыроколы	Ta-Ta, до 500 листов, 2/4 отверстия		от 147	ДИКТУМ	268-4143
Триммеры	Lamirel, 4 модели		от 115	ДИКТУМ	268-4143
Уничтожители	Kobra, 15 моделей	60	от 179	ДИКТУМ	268-4529

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Sharp	видео/компьютерные проекторы	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	прокат видео проекторов	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 1858		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 383		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2315	спикер, память	12	от 45	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память	12	от 54	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
VEF	в ассортименте	12	449т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	200-5000м, 900MHz, доставка	12	от 100	ПЕОЛА&М	266-3796

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alcatel 4220	0-36гор./8-128внутр., монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definity G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
GoldStar	от 1x4 до 36x112, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic KX-T308/616	3/6 городские, 8/16 внутренние, серт.РБ	12	от 260	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-TD408/1232	от 4 городских до 64 внутренних	12	от 840	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	от 3/8 до 120 портов, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens	любых модификаций, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
KX-FAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
KX-FAX 480	Thermal w/cutter, TAD/ECM stand., 48s, 16 grayscales	12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
KX-FAX 4100	LED/4ppm, 100 sheet cst, PC I/O option, 56s max, 14.4kbps	12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469		
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, факс/телефон/копир		12	от 320	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-F580/780	малогабаритн., а/обр., цифр. а/отв., ЖКИ	12	от 340	МИНДКОМ	232-7666
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	-	260/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам. 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 370	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung SF-3000	ЖКИ, а/отв., сменяр, доставка, серт.РБ	36	от 222	ЧП ВОРОПАЕВ	278-1408
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	278		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/обр., 10л.	12	312		
Samsung SF-1600	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	334		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л., а/отв.	12	389		
Samsung SF-5500	пал. печ., ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	275		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	313		
Samsung SF-1600	90л. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	354		
Samsung SF-1800	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	[illegible]		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/600/1600/2800, серт.РБ		12	от 230	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung SF-30/100/600/2800	доставка, пам., гарантия, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30	портативный	12	от 221	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров, а/обр., серт.РБ	12	270		
Samsung SF-600	ЖКИ, 35 номеров, а/обр., а/подача, серт.РБ	12	305		
Samsung SF-1600	ЖКИ, 35 номеров, а/обр., а/подача, а/отв., серт.РБ	12	335		
Samsung SF-2800	ЖКИ, 35 номеров, а/обр., а/подача, а/отв., 30 мин., серт.РБ	12	390		
Samsung SF-3100	ЖКИ, 35 номеров пам.	12	[illegible]		
Samsung SF-600	ЖКИ, автозагрузка	12	от 266	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-800	ЖКИ, автозагрузка	12	от 297	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-900	ЖКИ, цифр. а/отв.	12	от 326	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/255/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.		?	ДИЭКС	222-1621, 222-6735
Sharp FO-155/255/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.		?	САНЭКС	220-9206, 220-3012
Sharp FO-155/255/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.		?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155	50 н. пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОН	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н. пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОН	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805

ТУССОН 236-4288 236-5931

TAIR 229-29-99

ТУССОН 236-4288 236-5931

КопиПро 239-67-21

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp 8-14 разрядные, в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen	карманные 8-12 разрядные, 50 моделей	12	от 12т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	настольные 8-16 разрядные, 40 моделей	12	от 29т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	карманные, научные, 10-12 р., дв. пит.	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19.6	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-420	12 р., дв. пит.	12	от 21.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	[illegible]		
Citizen SDC-435/426	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15.5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp 4-250Kb, в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Casio, Citizen, Sharp	8-128Кб, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Кб, рус/анг., 15 моделей	12	от 1300т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen, Casio	8-128Кб, рус/фр/дополнения, PC-связь, переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	8-128Кб, в ассортименте	12	от 25	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	рус., 32-64Кб, календарь, бух. дел.	12	[illegible]	[illegible]	[illegible]
Language Teacher, анг./рус. перев., пам., кл., 450 тыс. сл., 5 моделей		12	от 65	МИНДКОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 540	А4, рус./лат., корр. пам., пам. 80, автопарт.	12	от 195	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32кб пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP 50	[illegible]	12	[illegible]		
Optima SP 520	[illegible]	12	[illegible]		
Optima SP 523/524	[illegible]	12	[illegible]		
Optima SP 528	[illegible]	12	[illegible]		
Optima SM 40	[illegible]	12	[illegible]		
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор. печать	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

АРЧИБА Минск (017) 268-42-33, 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-88 Гродно (0152) 47-04-75

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
[illegible]					
[illegible]					
[illegible]			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
[illegible]			?	АДЛ-МЕД	268-4712
[illegible]			?	АДЛ-МЕД	268-4712
[illegible]			?	ИЛОРИЯ	220-4709
Самонаборные штампы, датеры, нумераторы и т.д.			?	ИЛОРИЯ	220-4709
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

АДЛ-МЕД 268-57-07, 268-55-06, 239-14-13

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, денащик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000, б/у, денащик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд., програм., отчеты, 2 дисплея, денащик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Ценники многоразовые			?		237-3737, 210-1173

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Andrax fax	210x30, Германия	-	1.25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210x30		2.5	TAIR	229-2999
Термобумага	210x30	12	55.5т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Термобумага	210x30, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1.36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	210x30, 210x15, 216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210x30			СИНКЛ-КОМ	223-0478
Термобумага	210/216x15/30, доставка		от 1.4	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210x30, 216x30, Германия		60т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	210x30, 210x15		от 1.35	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Термобумага	210/216x30, Германия		?	КОПИПРО	239-6721

БУМАГА

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
А3/А4, рулон 210мм, Швеция, Россия			?	СНАП	277-8061
Canon, А4, А3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	А4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 3.2	Байко	231-6496
Copy Paper Diplomat	А3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 6.4	Байко	231-6496
Epson Original	А4/А3, пленка, фото 720-1440dpi		от 8	ICS	230-6482
Бумага А4/А3/рулон/перфо/термо/струйн., Россия, Финляндия, б/п доставка			?	ЧП ВОРОПАЕВ	278-1408
Бумага А4/А3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Офисная	А4/А3, 50-80 г/м., Финляндия		2.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	А4/А3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка		от 3.4		
Писчая	А4, 5кг., доставка		от 4.1		
ЛБК-1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			от 12		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			от 1.5		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка			от 0.12		
Самокопир. А4/А5; 2-, 3-, 4-, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Кассовая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
DataCopy, UniPaper, А3/А4, 65-100 г/м, белая			?		
DataCopy	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		
Kaskad	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		
DataCopy	Швеция		?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
PolCopy, PolSpeed	А4, 80 г/м, 500 л.		от 3.6	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Бумага	А4, 65-80 г/м, 500 л., Россия		от 3.5	ПЕОЛА&М	266-3796
DataCopy	А4/А3, 500 л, 80 г/м, 2.5 кг		от 4/8	ДАВТРЕЙД	234-1649
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, А4/А3, 29 цв., 80-270 г/м					
Supraet, Royal Parade, этикеточ., 70-100 г/м в листах, в рулях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62x94, 70x100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 листов)			от 9.15		
DataCopy	А3/А4, 70-80 г/м		от 4.7	ПЕОЛА&М	266-3796
MasterCopy	А4, 500л, 80 г/м, белизна 92%, 2.5 кг		от 93т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
Офсет №1	А3/А4, 65 г/м		от 35.5т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
Офсет №1	А3/А4, 80 г/м		от 37т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
Писчая	А3/А4		от 32т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420, перфорированная, дешево			?	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
VitalCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
VitalWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VitalWriting	А4/А3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VitalTyping	А4/А3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		
Epson	А4, Glossy paper, 20л		10	TAIR	229-2999
Xerox Business	А4/А3, 80 г/м, 500л		4.5/9	TAIR	229-2999
Xerox Business	А4/А3, 500л		от 4.8	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

МЕДХОР 220-23-56 210-43-16 210-41-41

КопиПро 239-67-21

NOVIK 227-38-03 227-23-56

228-6921 228-6166 228-6167 228-6701

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.		12	?	САТУРН-ИНФО	223-4603, 226-7757

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Магнитола	Philips, 1-2 касс., в ассортименте	12	39-97	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Магнитола	Sharp WF-930H (BK), двухкасс.	12	90	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Проигрыватели CD	Philips, в ассортименте	12	138-231	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Телевизоры	Philips, 14"-21", ТХТ, в ассортименте	12	240-428	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Фотоаппараты	Skina, полуавтомат/автомат, в ассортименте	12	16-45	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. ТХТ	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link for Windows		12	б/нал.		
Холодильник	Sharp 55H, 521 литр, no frost, бежев./серый	12	1080	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

TAIR 229-29-99

CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки, фирменные бланки, наклейки			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные, лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Все виды наружной рекламы			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-1903
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Ксерокопия цветная и ч/б				Микровидеосистемы	261-2523
Любые издательско-полиграфические услуги (книги, журналы, этикетки, календари, лиц №1316)			?	БЕЛ-ОВА-ПРЕСС	232-1589
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.			?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Разработка дизайн-проекта, паспортизация			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Фотовиньетки				Микровидеосистемы	261-2523
Фото и рисунки на майках				Микровидеосистемы	261-2523
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Grawerton - перенос компьютерной графики на металл (офисные таблички, поздравления, дипломы)				ДИКТУМ	268-4529
				ДИКТУМ	268-4529
Вывески, объемные буквы, световые короба, указатели, щиты					
Логотипы, визитки, бланки, календари, приглашения, ламинирование					
Плакаты, проспекты, листовки, этикетки, брошюры, упаковка					
Цветная печать на струйном плоттере и плоттерная резка пленок					

ТВАЙС 234-74-58

АРТ-СОЮЗ 234-15-32

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аудиторские, бухгалтерские услуги (восстановление учета, консультации и др.)			?	ПРЕМЬЕРАУДИТ	221-4335, 299-8492
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50, Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LaserJet				P.T.C.	236-3332, 236-3944
				P.T.C.	236-3332, 236-3944
				P.T.C.	236-3332, 236-3944
Запись на CD-ROM, скидки		+	?	DAMODARA	233-5693
Запись на CD-ROM, диски Verbatim 650Mb (за 1Mb)		+	0.015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров		+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров		+	?	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАН	231-7082
Ремонт к/а, лазерных принтеров, заправка и тех. обслуживание			?	БИТРЭЙД	229-2100
Ремонт копировальной, факсимильной техники, принтеров Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт множительной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Canon, Sharp, Mita, Xerox заправка картриджей для к/а			?	КОПИПРО	239-6721
Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier ремонт к/а			?	КОПИПРО	239-6721
Hewlett Packard - заправка и ремонт лазерных принтеров		+	?	АРЧИБА	268-4233
Sharp, Mita - заправка и ремонт копировальной техники		+	?	АРЧИБА	268-4233
Xerox, Sharp - заправка, техобслуживание любого оборудования		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клеевые составы Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт., (1кг)			от 0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			от 131	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Линолеум (Словения)			5.4-6	ТРОИЦА	227-0010, 229-2150
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смеси шпатлевочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2.6-3.5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-6119

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Часы	настенные, настольные, более 150 моделей	12	от 192т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА, ЗАПЧАСТИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Запчасти к тракторам в ассортименте				СЕЛЬТЕХСНАБ	224-4667
Трактора МТЗ всех модификаций			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354, 232-5790
Урал-4320 - дизель-кунг			7900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники			?	НЕРОТРАНС	213-3764

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м)			?	АВИСА	255-4226, 251-6114

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	7	авто	пост.	2* (в Праге), 3* (в Вене)	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	315 у.е. + виза, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
БЕЛАРУСЬ	оз. НАРОЧЬ (клуб выходного дня)									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
БОЛГАРИЯ	Созопол, Св. Константин и Елена	О+Э	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск-2	по спр.	КЕНГУРУ	231-9688
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	ср, вс	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Москва	по спр.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от 450 у.е. + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от 850 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л	по жел.	авиа	ср, вс	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от 750 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ИСПАНИЯ	СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ! КАНАРСКИЕ ОСТРОВА (о.Тенерифе): УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПУТЕШЕСТВИЕ В МИР ОТДЫХА И РАЗВЛЕЧЕНИЙ (24/09-8/10)									CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от 530 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	ОТДЫХ, О КОТОРОМ ВЫ МЕЧТАЕТЕ! ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (отели 3-5*, цветные фонтаны, коррида, аквапарк, Евродиснейленд). СКИДКИ - ДЕТЯМ!!! ПОДАРОК ВСЕМ КЛИЕНТАМ В АВГУСТЕ-СЕНТЯБРЕ								от 725 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от 620 у.е.	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
ИТАЛИЯ	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Лидо-Адриано	О	16	авто	каждые 10 дней	апарт.	без пит., медстрах	Минск	290 у.е.		
	Флоренция, Монтекатини/Чезенатико	Ш	7	авиа	пост.	3*	п/панс., карго, виза	Минск	450 у.е.	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, люкс, экскурсии на Лазурный берег Франции). ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
КИПР	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от 610 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЛИТВА	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 у.е./сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!! ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, ч/сектор, гостиницы	по выбору, по инд. заказу	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)										

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ОАЭ	Дубай	О+Ш	4, 7	авиа	еженед.	2-4*	п/панс., виза, медстрах, карго (2 у.е./кг)	Минск	от 405 у.е.	ТЕХНОТУР-СЕРВИС	227-7956
СИРИЯ	Дамаск, Алеппо	Ш+О	8	авиа	пост., сб	3*	п/панс.	Минск	600 у.е.+ 400.000 руб.		
ТУНИС	Хаммамет	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. (доп. плата)	Москва, Варшава	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.		
ЧЕХИЯ	Прага, Кршивоклад, К.Вары	Э	6	авто	пост.	2*	звт (шв. стол), экск., бас., медстрах	Минск	155 у.е.	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага/Чешска Липа	Э	6/7	авто	пост./27/09, 18/10, 1/11	отель	звт/п/панс., экск., замок, каньон, зоопарк	Минск	от 155 у.е.	ОСТ'КОМ	213-4378 213-4789 274-9351в
	Прага, К.Вары, замки	О+Э+Ш	6, 7, 13	авто	пост., вс	2*	звт, экск., бас., медстрах, инд. ваучеры	Минск	от 155 у.е.	ТЕХНОТУР-СЕРВИС	227-7956
	Прага, К.Вары, замок Мельник	Э	6	авто Setra, Skania	пост.	2*	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	160 у.е. - взр., 140 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Братислава-Будапешт-Сентендре	Э	7	авто	пост.	2-3*	4 звт, 5 экск., бас., медстрах	Минск	175 у.е.	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага, К.Вары, Будапешт	Э	7	авто	пост.	2-3*	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	175 у.е. - взр., 155 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
РАЗНОЕ	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от 900 у.е.). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от 390 у.е.)									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: ГРЕЦИЯ (экскурсионный тур), ТУНИС (от 440 у.е.), ОАЭ (от 415 у.е.), МАЛЬТА (от 500 у.е.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (1-3 месяца)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛАТВИИ, ЛИТВЫ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 213-4789
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ОТДЫХ В АВСТРИИ, ФРАНЦИИ, ЧЕХИИ, ВЕНГРИИ, МОЛДОВЕ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ. ЕВРОВИЗЫ (от 14 дней до 3 мес.). УСЛУГИ (ОВИР). СТРАХОВАНИЕ (медицинское, «зеленая карта»)									ТЕХНОТУР-СЕРВИС	227-7956

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ТАБЛИЦЕ «ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ»:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы МСиТ РБ сроком на 2 года)

БЮРО ЭЛЕФАНТ	№ 313/22.11.96г.	ОЛИРТИ	№ 114/13.09.96г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/07.10.96г.	ОСТ'КОМ	№ 478/26.03.97г.
ДЖЭТТРЭВЕЛ	№ 438/28.03.97г.	РЕСТ-МАРКЕТ	№ 341/19.12.96г.
ДОМИНТ	№ 452/28.03.97г.	СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г.
DEKO AIRLINES	№ 284/01.11.96г.	ТЕХНОТУРСЕРВИС	№ 510/22.05.97г.
ЕВРОТРАНССЕРВИС	№ 367/26.12.96г.	ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г.
КЕНГУРУ	№ 545/29.08.97г.	ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г.
CONVECTA TRAVEL	№ 030/16.08.96г.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/01.11.96г.
ЛЭНДТУР	№ 349/19.12.96г.	ЯРХО	№ 165/26.09.96г.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

НЕМЕЦКИЕ КОНСУЛЬТАНТЫ НЕ ОБЕЩАЮТ ЗОЛОТЫХ ГОР, НО БЕЛОРУССКИЕ ШВЕЙНИКИ ХОТЯТ ПРОСТО ВЫБРАТЬСЯ ИЗ ЯМЫ

Вадим СЕХОВИЧ

На нынешней неделе в рамках немецкой программы консультаций белорусских швейных и трикотажных предприятий состоялись первые семинары. Им предшествовала презентация проекта, в которой принял участие чрезвычайный и полномочный посол Германии в Беларуси Готтфрид Альбрехт. В своей речи г-н посол не преминул отметить «особенность» отношений нашей республики с западными странами, но заявил, что «рад проведению этого мероприятия». По мнению г-на Альбрехта, этот сектор промышленности особо нуждается в поддержке, в том числе и в виде консультаций, так как *«именно здесь у Беларуси наибольшие шансы»*.

СПРАВКА «БДГ»
Weis Consulting Assoc. Gmbh около 20 лет работает на рынке консалтинговых услуг для текстильной и швейной промышленности. В 43 странах мира проведено около 250 консультаций по следующим направлениям: маркетинг, организация, рационализация, технология обработки, контроль качества и обучение персонала. В Минске Weis имеет бюро (совместно с фирмой Durkoff-Adler AG).

Проект является составной частью обширной «Трансформ»-программы, через которую немецкое правительство оказывает помощь странам Центральной и Восточной Европы в реформировании и совершенствовании самых различных отраслей экономики. На организацию и проведение консультаций для предприятий белорусской легкой промышленности выделено около DEM 1 млн. По словам президента фирмы Weis Consulting Assoc. Gmbh. Вольфанга Вайса, на сегодняшний день это самая крупная сумма, которую получила Беларусь в рамках «Трансформ»-программы. Непосредственным финансированием проекта занимается франкфуртский Банк развития (KfW-Anstalt), а исполнителем является Weis Consalting Assoc. Gmbh. Она удостоилась такой чести, выиграв прошлой осенью специально организованный тендер, в котором участвовали шесть консалтинговых фирм.

Все предусмотренные по проекту мероприятия должны завершиться в течение одного года. Но до официального «запуска» была проведена большая предварительная работа, целью которой стало выявление участников с белорусской стороны. Экспертами изучалось около 20 белорусских предприятий. В результате отбора осталось шесть: минские -- промышленно-торговая трикотажная фирма «Алеся» и малое предприятие «Компонент», брестские -- промышленно-торговая фирма «Элма» и швейная фирма «Надзея», Новогрудская швейная фабрика и солигорское ЗАО «Калинка». Кроме того, на семинары приглашены представители барановичской и бобруйской трикотажных фабрик, пинской фабрики «Полесье» и солигорской «Купалинки». Критериям отбора, по словам президента консалтинговой фирмы, стала величина фирмы (предпочтение отдавалось малым или средним предприятиям), качество менеджмента и, конечно, перспективы.

Целью, которую поставили перед собой участники проекта, является повышение выживаемости предприятий и конкурентоспособности их продукции за счет улучшения качества, улучшения работы маркетинговых отделов (причем, подразумевается не только привлечение заказов давальцев, но и постепенный выход на немецкий, российский и другие рынки со своими изделиями), изменения структуры издержек и их постепенного уменьшения. Проводя аналогии с Чехией, Польшей и Литвой, г-н Вайс считает, что к завершению проекта белорусские предприятия *«станут экономически сильнее и получат возможность начать реконструкцию производства»*. Сегодняшнее состояние основных производственных фондов у отечественных предприятий произвело на немецкого специалиста почти удручающее впечатление.

Как считает Вольфанг Вайс, некоторых результатов можно достичь без каких-то значительных инвестиций в производство -- применение на практике знаний, которые руководители получат, прослушав курс консультаций и участвуя в семинарах, позволит на отдельных производственных участках увеличить производительность труда на 20-30%. Это один из моментов, по которому можно будет судить об успешности проекта. Еще одним является увеличение числа заказчиков. Например, в рамках программы Weis Cons. предполагает вывести руководителей фирм на выставки -- в Москву и Лейпциг. На международной лейпцигской выставке, кстати, предусматривается завязывание новых контактов с немецкими давальцами. По словам г-на Вайса, некоторые германские фирмы проявляют интерес к собственно белорусским изделиям и готовы сотрудничать и с «Алесей», и с «Надзеей», и с «Калинкой».

НОВОСТИ

«СЛАВНЕФТЬ» СЕБЯ РАСПРОДАЕТ

Отдел информации «БДГ»

До 3 октября в Беларуси проводится прием заявок на покупку акций открытого российского акционерного общества «Нефтегазовая компания «Славнефть».

Как известно, в конце августа эта компания получила от Комиссии по допуску к обращению на территории республики ценных бумаг иностранных эмитентов разрешение на размещение в Беларуси своих ценных бумаг. По информации организаторов, на аукцион выставлено 103 401 316 акций, что составляет 2,17% от уставного капитала ОАО НГК «Славнефть». Начальная цена продажи акции -- RUR 500 (номинальная -- один российский рубль); каких-либо ограничений на перепродажу акций не имеется. Белорусские инвесторы перечисляют денежные средства в российских рублях на счета уполномоченного банка-агента -- совместного акционерного коммерческого нефтяного банка «Славнефтебанк».

Согласно условиям аукциона для участия в нем инвесторы в одном из приемных пунктов заявок оформляют договор на приобретение акций, в котором указывается сумма денежных средств для оплаты акций, которая должна быть кратной RUR 10 тыс. Пункты приема заявок на приобретение акций НГК «Славнефть» расположены в Минске, Бресте, Гомеле и Мозыре, где желающие могут подробно ознакомиться со сведениями об эмитенте. Уставный капитал НГК «Славнефть» составляет RUR 4754238 тыс. (доля Республики Беларусь -- RUR 811604 тыс.).

Как известно, основными видами деятельности компании «Славнефть» являются разведка и эксплуатация нефтяных и газовых месторождений; переработка нефти и газа, их реализация; управление акциями дочерних АО; инвестиционная деятельность. На рынке добычи и производства нефтепродуктов в России «Славнефть» занимает одно из лидирующих мест; ее акции имеют высокую ликвидность. Следует также отметить, что 10,8% уставного капитала НГК «Славнефть» принадлежит Мингосимуществу Беларуси; 6,2% -- персоналу АО «Мозырский НПЗ».

«БЕЛНЕФТЕХИМ» ВОЮЕТ С ЦЕНАМИ

Отдел информации «БДГ»

18 сентября в Минске состоялось заседание совета директоров концерна «Белнефтехим». На нем рассмотрено состояние работы по ценообразованию и соблюдению дисциплины цен на предприятиях и в организациях концерна.

Напомним, что 22 июля на заседании президиума Совета Министров была отмечена неудовлетворительная работа ряда ведомств, в том числе концерна «Белнефтехим» по обеспечению в первом полугодии параметров прогнозного уровня инфляции. Причина в следующем: как известно, одной из основных функций концерна является закупка добываемой в республике нефти для государственных нужд. Цена на нее определена Министерством экономики на уровне $90 за одну тонну по курсу Нацбанка. В первом полугодии цены на нефть и нефтепродукты изменялись четыре раза -- при росте курса доллара США на 77,2% фиксированные цены возросли на 69,9%. Последний ценовой предел был установлен 22 апреля. Сдерживание цен на нефтепродукты обеспечило проведение весенне-полевых работ, однако значительно осложнило финансовое положение концерна. По мнению независимых экспертов, дальнейшее их сдерживание приведет к уменьшению поставок нефтепродуктов на белорусский рынок из-за отсутствия финансовой выгоды.

СУДОСТРОЕНИЕ

«НЕТ, НЕ СОЛГАЛИ ПРЕДЧУВСТВИЯ МНЕ, КАК МНЕ ГЛАЗА НЕ СОЛГАЛИ»

Вадим СЕХОВИЧ

В числе восьми возможных вариантов доставки каспийской нефти в Новороссийск в обход Чечни, названных первым вице-премьером правительства России Борисом Немцовым, присутствует и морской путь. Как бы в подтверждение задумок некоторых членов российского правительства задействовать для решения проблемы «чеченской трубы» морскую линию Баку -- Астрахань 18 сентября в Волгограде была произведена закладка первого танкера типа «река--море». По сообщениям российской прессы, новая танкерная флотилия будет насчитывать 15 судов. У Беларуси нет Чечни и нет каспийской нефти, но создание флота, относящегося к разряду «река--море», является не менее актуальной проблемой.

СПРАВКА «БДГ»
В объединение «Белсудостройремонт» входят гомельский, речицкий, пинский и петриковский судостроительно-судоремонтные заводы, а также конструкторская фирма. Число работающих в структуре -- около 1000 человек (на гомельском заводе -- 300).

В частности, эти суда необходимы для того, чтобы иметь право выхода из Днепра в трехмильную зону Черного моря, а из нее -- в устье Дуная. Дунай, как известно, несет свои воды по территории нескольких государств Восточной, Центральной и Западной Европы, рынки которых представляют большой интерес для белорусских экспортеров.

Программа создания в республике абсолютно нового класса судов предусматривает строительство пяти сухогрузов. На стапелях Гомельского судостроительно-судоремонтного завода находится «первенец» класса «ОПР» мощностью 700 тонн. Вместе с приставкой его грузоподъемность



составит 1,5 тыс. тонн. Заказчиком является Белорусское речное пароходство, которое и оплачивает все работы.

«БДГ» связалась с директором гомельского предприятия, который одновременно является руководителем объединения «Белсудостройремонт», Альбертом Медником и попросила рассказать о ходе работ.

Как он сообщил, на сегодняшний день по головному сухогрузу будущей белорусской флотилии судов «река--море» выполнено около 30% всех работ. В том случае, если не возникнет никаких проблем с поставками комплектующих из России, работы должны быть завершены к началу следующей навигации -- к апрелю 1998 года. Этот график утвержден в Министерстве транспорта и коммуникаций Беларуси, но директор гомельского завода не может сегодня гарантировать, что он будет соблюден по срокам. Главной проблемой, как нам удалось выяснить, являются трудности с конвертацией белорусского рубля для закупки необходимых материалов и комплектации у российских производителей. По словам г-на Медника, из BLR 22-23 млрд., которые необходимо вложить в строительство судна, около BLR 10 млрд. должны уйти на российские предприятия. Кстати, по оценкам экспертов, при покупке аналогичного суда за границей оно обошлось бы речникам в два раза дороже.

Что касается отношений исполнителя со своим заказчиком, то особенных проблем пока здесь не возникало. На середину сентября Белорусское речное пароходство оплатило около 90% выполненных на заводе работ. Бюджетные средства на эту программу, которая имеет оттенок общенациональный, не направляются и, похоже, направляться не будут. Поэтому главным источником поступления денежных средств для расчета с судоремонтниками стали старые суда, т.е. деньги, которые удается выручить за их продажу в качестве металлолома. В данном случае правительство даже пошло на изменение существующей системы поставок металлолома только через систему «Белвтормета». В соответствии со специальным правительственным распоряжением разрешено осуществлять поставки металлолома с гомельского завода прямо на Белорусский металлургический завод, минуя местное предприятие «Втормета». Деньги от реализации получает инновационный фонд Минтранса и коммуникаций, из которого и финансируется строительство сухогруза. Правда, срок действия этих правил и максимальный объем поставок ограничены и строго лимитированы -- с 1 мая 1997 по 1 мая 1998 года и 10 тыс. тонн.

Как рассказал Альберт Медник, превращение старых судов в металлолом и строительство сухогруза «река--море» -- это два направления, которыми живет его предприятие. Не будь этого заказа, предприятие бы давно остановилось, так как на традиционную продукцию гомельских судостроителей -- суда на подводных крыльях -- в пределах Беларуси и СНГ нет спроса. В течение всего прошлого года упорно ходили слухи о возможном крупном заказе на эти суда со стороны китайцев (30 штук). Альберт Медник прояснил ситуацию: китайцев действительно интересовала относительно дешевая продукция предприятия, и они побывали с деловым визитом в Гомеле. Но в связи с тем, что там до сих пор не решен вопрос со строительством плотины на реке Янцзы, подписание этого контракта отложено. Ко всему белорусские суда не удовлетворяют местным эксплуатационным требованиям. Но последнее поправимо: со слов представителей делегации, в случае продвижения работ по плотине эта проблема могла бы быть снята с повестки дня.

НОВОСТИ

МИЛЛИОННАЯ «НЕДОСТАЧА»

Отдел информации «БДГ»

Объем внешней торговли Беларуси за январь--июль 1997 года составил $8 218,2 млн.

По данным Министерства статистики и анализа республики, это на 16,3% больше, чем в январе--июле 1996-го. Экспорт за этот период увеличился на 14,5% (и достиг $3 569,3 млн.), импорт -- на 17,8% ($4 648,9 млн.). Сальдо внешнеторгового оборота оставалось отрицательным -- в размере $1 079,6 млн.

Основными торговыми партнерами Беларуси в январе--июле 1997 года были Россия (55,7% от всего объема товарооборота), Украина (9,8%), Германия (6%), Польша (3,2%), Литва (2,2%), США (1,6%) и Италия (1,5%).

НАЗВАНЫ ПОИМЕННО

Отдел информации «БДГ»

Несмотря на то, что в судьбе белорусско-российского Союза наступили самые, быть может, смурные времена за всю его историю, президент Беларуси по-прежнему делает на него ставку.

Как стало известно «БДГ», Александр Лукашенко, наконец, подписал указ об утверждении представителей Беларуси в Исполкоме Союза Беларуси и России. Согласно указу с белорусской стороны в Исполком вошли полномочный представитель республики в коллегии Межгосударственного экономического комитета Экономического союза государств--участников СНГ Леонид Козик, министр финансов Николай Корбут, первый заместитель министра иностранных дел Сергей Мартынов, министр экономики Владимир Шимов, председатель правления Национального банка Геннадий Алейников и начальник главного штаба вооруженных сил, генерал-лейтенант Михаил Козлов.

ОТ НАМЕРЕНИЙ — К ПРОЕКТАМ

Отдел информации «БДГ»

Протокол намерений о дальнейшем сотрудничестве между Белорусской торгово-промышленной палатой и Торгово-промышленной палатой города Салоники (Греция) подписан в ходе недавно завершившегося визита представителей белорусских деловых кругов в Грецию.

В ходе визита, организованного при содействии БелТПП и Белорусского союза предпринимателей и арендаторов, группа представителей белорусского бизнеса посетила 6-ю международную торговую выставку-ярмарку в Салониках, а также провела переговоры с руководством местной ТПП. Достигнута договоренность о регулярном обмене нормативно-правовой и экономической информацией и совместной организации бизнес-встреч в будущем году.

ПЕРВЫЙ ЭТАП БОЛЬШОГО ПРОЕКТА

Отдел информации «БДГ»

Вечером 17 сентября в Минске состоялось официальное открытие специализированного магазина-салона глазной оптики «Времена года». Это является частью проекта фирмы «Виктория Царик», которая разработала и реализует программу создания в Беларуси сети самых современных магазинов глазной оптики.

Новый магазин-салон будет включать в себя торговый зал, кабинет офтальмолога и мастерскую. В торговом зале покупатель сможет ознакомиться с изделиями известных фирм-изготовителей оправ -- группы «Сафило» (Италия), «Сосьете Франсэз де Люнеттери» (Франция), а также США и других стран. Здесь же будут представлены высококачественные линзы фирмы «Карл Цейсс». В кабинете офтальмолога, отвечающем самым высоким европейским стандартам, посетитель сможет получить все интересующие его сведения. Представленное в мастерской салона-магазина оборудование для изготовления очков включает автоматическую систему фирмы «ВЕКО» для программируемой обработки и центрирования линз, сверлильный и полировальный автоматы, прибор для окрашивания и тонирования линз. Затраты на осуществление проекта составили около DEM700 тыс Следует отметить, что после изучения программы фирмы «Виктория Царик» финансовую помощь в создании магазина-салона ей оказала всемирно известная немецкая фирма «Карл Цейсс Иена», имеющая представительство в Беларуси. Кроме того, поддержку в реализации проекта оказали Министерство здравоохранения, ведущие офтальмологи республики, Мингорисполком и администрация Октябрьского района столицы.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

У МИХАИЛА МАРИНИЧА БОЛЬШИЕ НАДЕЖДЫ НА АЛМА-АТУ И ДЕЛИ

Алексей УРБАН

19 сентября в Национальном пресс-центре состоялась пресс-конференция с участием главы МВЭС. Основное внимание на ней было уделено программе поездки белорусской делегации в Казахстан и Индию.

Михаил Маринич сообщил, что уже 23 сентября Александр Лукашенко и Нурсултан Назарбаев проведут переговоры один на один. Запланированы и встречи в расширенном составе. Круг вопросов, которые предполагается вынести на обсуждение, достаточно широк.

В рамках визита президент посетит алма-атинский «Тяжмаш», встретится с руководством Южно-Казахской области, преподавателями и студентами Алма-атинского университета. Делегация в составе министра промышленности Анатолия Харлапа и ряда руководителей белорусских предприятий проведет переговоры с представителями Казконтракта (бывшего Казснаба). Будут обсуждаться межправительственные соглашения по промышленным контрактам и трудовой деятельности граждан.

На переговорах планируется рассмотреть тему возможного в ближайшее время лизинга, поставок в Казахстан белорусской техники в виде товарного кредита (тракторы и сельскохозяйственная техника) и расчетов за нее зерном. Пока стороны не пришли к соглашению относительно их сроков: предложение Беларуси -- расчет в течение полугода, Казахстана -- в течение двух лет.

Будут также обсуждаться проблемы, связанные с порядком взимания НДС по месту реализации продукции. Г-н Маринич отметил, что для обеих стран важно поддерживать друг друга в вопросах вступления государств во Всемирную торговую организацию. Соответствующее обсуждение состоится в конце декабря, на втором раунде переговоров в рамках ВТО.

Делегация планирует подписать соглашение по поводу совместного военного контроля за используемой продукцией, осуществлять который будут военные ведомства.

Поездка в Индию должна состояться 25-28 сентября. В рамках визита планируется подписать ряд межправительственных соглашений. Белорусская делегация посетит Калькутту, Бомбей, проведет встречи с деловыми и финансовыми кругами штата Западная Бенгалия. Планируется встреча с премьер-министром Индии. Основная тема переговоров -- расширение экономических связей двух стран, в частности, укрепление позиций белорусской промышленной продукции (оптика, продукция бывшего оборонного комплекса, металлообрабатывающих отраслей) на индийском рынке. Г-н Маринич сообщил, что ряд белорусских предприятий -- ПО «БелАЗ», МТЗ, НПО «Агат» -- одержали победу в правительственных тендерах на поставку своей продукции. Будут также обсуждаться вопросы расширения номенклатуры изделий электротехнической и химической промышленности, поставляемой белорусскими предприятиями в Индию. В частности, на первом этапе предполагается увеличить количество завозимых сюда калийных удобрений примерно на 200 тыс. тонн и довести их поставки до 500 тыс. тонн в год.

Белорусская делегация должна посетить СЭЗ «Санта-Круз» и обсудить возможности открытия белорусского торгового дома совместно с компанией «Одер Энтерпрайзис». Г-н Маринич выразил надежду, что будет достигнуто соглашение по телекоммуникационному сотрудничеству, в частности, по использованию индийского спутникового оборудования для обеспечения связи белорусских телекоммуникационных сетей («Белтелеком») со странами Юго-Восточной Азии. Планируется также изучить возможности реинвестирования в белорусскую экономику аккумулированных в Индии иностранных инвестиций и проблему взаимной защиты инвестиций.

На пресс-конференции Михаил Маринич также говорил о целях и результатах своей поездки в Брест, состоявшейся на минувшей неделе. По словам министра, на переговорах с представителями польского правительства шла речь о строительстве грузового перехода в районе пос. Козловичи. Начало строительства запланировано на середину будущего года. Оно будет осуществляться на средства, предоставленные польскому правительству по линии кредита ЕБРР. Как сказал г-н Маринич, польская сторона предложила привлекать для осуществления совместных проектов кредиты стран Европейского сообщества. Вернуться к этому вопросу предполагается в начале нынешней недели. Кроме того, было изучено предложение о расширении военно-технического сотрудничества. В частности, изучалась возможность предоставления услуг по ремонту авиационной техники.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ТАЙВАНЬ НАМЕРЕН ПРОДОЛЖАТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО С БЕЛАРУСЬЮ

Отдел информации «БДГ»

С 19 по 21 сентября в Минске прошли дни Тайбэя (Тайвань). Совместный проект Фонда ТайМин и Тайбэйской торгово-экономической миссии в Минске включал семинар «Современный Тайвань», круглый стол бизнесменов Минска и Тайбэя, ряд культурных мероприятий.

Сейчас Тайвань по объемам торговли занимает 14 место в мире. Считается, что здесь собрана самая лучшая в Юго-Восточной Азии база данных по мировой торговле. По развитию информационных технологий Тайвань занимает 4 место в мире после США, Японии и Германии. В ближайшем будущем Тайвань предполагается превратить в азиатско-тихоокеанский региональный операционный центр.

Белорусско-тайваньские отношения были налажены в 1992 году, когда заместитель министра иностранных дел Китайской Республики Джон Чжан посетил Беларусь во время своей частной поездки по странам СНГ. Больше года назад в Минске открылась Тайбэйская торгово-экономическая миссия, однако отношения между странами на официальном уровне развиваются достаточно сложно из-за неопределенного международного статуса Тайваня.

Тем не менее Беларусь является третьим по значимости экономическим партнером Тайваня среди стран СНГ после России и Украины. Основу белорусского экспорта составляют прокат металлов, удобрения и минералы. Тайваньский импорт представлен различными товарами, среди которых высока доля обуви, одежды, компьютерной техники, текстиля.

Тайваньские компании пока представлены на белорусском рынке очень слабо. Кстати, недавно в отдельных белорусских СМИ высказывалось предположение о том, что Тайбэйская торгово-экономическая миссия в Минске по решению самых тайваньцев может б... закрыта еще до октября 1997 года как неэффективно работающее заграничное представительство. Однако эта информация была опровергнута в официальном письме миссии, где заявлено, что тайваньская сторона не собирается прекращать свою деятельность в Беларуси.

Нужно отметить, что в свое время некоторые финансовые институты Тайваня принимали участие в различных проектах, осуществляемых в Беларуси. В частности, Фонд международного сотрудничества и развития участвовал в программе софинансирования кредитной линии Европейского банка реконструкции и развития, предназначенной для поддержки белорусского малого и среднего бизнеса, а Международный коммерческий банк Китая (ICBC) предоставил крупный заем «Белвнешэкономбанку».

Дмитрий Воробьев, эксперт московского представительства Центра международной торговли Тайбэя (организация, способствующая развитию внешней торговли страны с государствами СНГ и Прибалтики), отметил, что те мероприятия, которые проводятся сегодня в России в этой сфере, в Беларуси пока не осуществляются. Он подчеркнул, что организация способствует в первую очередь развитию информационного обмена между Тайванем и другими странами.

Сведений о белорусском рынке у представителей тайваньских деловых кругов немного. Но вполне возможно развитие контактов с ПО «Интеграл». По мнению московского эксперта, для двустороннего экономического сотрудничества может представлять интерес Минский мотовелозавод, где в перспективе возможна сборка велосипедов из комплектующих, поставленных из Тайваня. Несмотря на то, что объем компьютерного рынка в Беларуси гораздо меньше, чем в России, здесь тоже есть потенциал для взаимовыгодного партнерства. Г-н Воробьев также сообщил, что его организация намерена изучать и белорусский потребительский рынок.

КОММУНИКАЦИИ

ИНТЕРНЕТ-РЫНОК: БУМ ОЖИДАЕТСЯ В 1999 ГОДУ

Вероника ЧЕРКАСОВА

В Беларусь Интернет пришел совсем недавно и многим до сих пор кажется загадочной экзотикой или ненужной роскошью. Поговорим о наиболее интересных наработках белорусских пользователей и перспективах, которые «всемирная паутина» сегодня предоставляет тем, кто еще вчера ничего о ней не слышал.

Справка «БДГ».

Впервые идея компьютерной сети, которая помогла бы оперативному обмену информацией между рядом исследовательских центров военной промышленности США и их коллег за рубежом, возникла четверть века назад. Тогда количество компьютеров, которые объединяла сеть ARPA-NET -- предшественница Интернета, измерялось десятками... В 1992 году Интернет объединял миллион компьютеров, в 1993 году -- уже два миллиона. Сегодня можно говорить о том, что глобальная сеть, которая является и способом связи, и средством доступа к информационным ресурсам во всех областях знаний, уже изменила облик нашего мира.


Весь мир -- на дисплее

ВМЕСТЕ С ПЛАНЕТОЙ ВСЕЙ

При том, что во всем мире Интернет развивается спонтанно, для его технического внедрения необходимы первоначальные вложения. В Беларуси нужные средства имелись лишь у государства, которое в лице национальной сети передачи данных БелПак стало главным и единственным провайдером (компанией, предоставляющей канал для выхода в Интернет) в республике, чья монополия заботливо закреплена законом. Кроме БелПака на рынке присутствует ряд мелких провайдеров, которые арендуют канал у общереспубликанской сети передачи информации.

Для сравнения заметим, что в Москве количество провайдеров измеряется десятками, а поскольку там сегодня оперируют иными суммами на основе другого законодательства да и проблем с получением лицензий не возникает, многие совместные предприятия и крупные фирмы просто выкупают спутники, обеспечивая себе таким образом собственные каналы. Беларусь же сегодня с Интернетом связывают всего два входа: мегабитный спутниковый канал и 256-килобитный канал, подключенный к крупнейшему российскому провайдеру Демос.

При создании Интернета никто не мог представить, какими темпами будет развиваться «всемирная паутина». О темпах роста говорит хотя бы тот факт, что раз в восемь месяцев объем сети увеличивается в два раза. В Беларуси эти темпы вполне соответствуют мировым. Сегодня у БелПака около тысячи абонентов, ежемесячный прирост -- около ста человек. По всем параметрам в развитии этого вида связи лидирует, конечно, Минск. Вообще же к Интернету подключены все областные города и 22 районных центра. Однако устаревшее оборудование, которым там пользуются, не удовлетворяет современным требованиям к скорости коммуникаций.

Существующая в Интернете информация о Беларуси развивается в двух направлениях: к первому можно отнести ресурсы, созданные за пределами республики одиночками-энтузиастами, как правило, из числа измученных ностальгией бывших соотечественников. На таких страницах чаще всего размещена познавательная информация о стране, например, карта Беларуси с гербами всех городов и рассказ о них, сведения исторического характера. Не так давно в Прибалтике был создан раздел под названием «Минск в твоем кармане», где представлена карта города, перечень музеев, гостиниц и прочие полезные для туриста сведения. Информация на таких сайтах, как правило, постоянна. Однако в Интернете пользуются популярностью как раз те серверы, которые обновляются, представляя пользователю свежую информацию, и основной признак качества сервера -- оперативность, с которой это происходит.

В серверах, созданных белорусским информационным агентством GIS, информация обновляется ежедневно, а на сервер http:\\www.finanse.minsk.by\, где можно узнать все, что касается финансового рынка Беларуси, новая информация поступает по 5-6 раз в день после окончания торгов на бирже или установления курса валют.

Представляет интерес и сервер, посвященный средствам массовой информации. Сегодня на нем выставлено 20 белорусских газет, которые обновляются соответственно периодичности их выхода. Тут же можно найти ссылки на 250 русскоязычных изданий, агентств новостей, радиостанций. Большинство пользователей этого сервера -- эмигрировавшие за рубеж соотечественники, но в последнее время, когда информация о Беларуси снова стала «горячей», возросло число пользователей из России и других республик.

В настоящее время наблюдается процесс перехода от печатных изданий к электронным. Так, каждая уважающая себя зарубежная газета имеет электронную версию. В России в Интернете сегодня размещено примерно 650 изданий. Создание электронной библиотеки белорусских изданий сегодня завершает компания GIS. В базу данных будут помещены подшивки всех газет за этот год, что даст возможность пользователю найти любой материал на интересующую его тему.

ТОЖЕ РЫНОК!

Рассматривать сегодня Интернет как источник получения доходов преждевременно, однако во всем мире уже поняли, что он позволяет экономить собственные, иногда весьма серьезные средства. Свидетельством того, что и в Беларуси Интернет перерастает рамки путеводителя по городам и весям и, наконец, начинает «работать» на бизнес, а не только рассказывать о нем, может служить проект «www. truck & cargo. net» http:\\www. cargo.minsk.by\. Недавно созданный по заказу профессиональных экспедиторов сервер позволил систематизировать и координировать деятельность перевозчиков грузов. Сегодня любой пользователь может войти в сервер, зарегистрироваться и воспользоваться информационной базой для перевозки своих грузов или предложить собственный транспорт для перемещения чужих. Как показал опыт, вновь созданной базой данных пользуются уже не только экспедиторы из Беларуси, России и Польши, но и простые пользователи.

С 1 октября 1997 года в Беларуси откроется первый виртуальный магазин фирмы «Дайнова» http:\\dainova.minsk. by\, где пользователи впервые получат возможность приобретать компьютеры и комплектующие не выходя из офиса. Хотя сегодня еще рано говорить о серьезных сделках, заключенных в Беларуси с помощью Интернета, очевидно, что если не начать эту работу сегодня -- завтра можно просто опоздать.

Одна из главных проблем, с которой раньше или позже придется столкнуться белорусским пользователям, работающим в Интернете, -- система платежей. По сведениям журнала «Интернет» количество компаний, которые во всем мире занимаются электронной коммерцией, в 1996 году составило 111 тысяч, а к 2000 году вырастет до 435 тысяч. Суммарный же объем продаж в Интернете вырастет с $9,5 млрд. сегодня до $196 млрд. в 2000 году, а розничных -- с $5 млрд. до $7 млрд., причем более половины покупок будет оплачено с помощью новых средств платежей -- цифровых денег. Банки же в свою очередь интересуют цифры, которые касаются сектора расчетов между компаниями, оборот которых за три предстоящих года предположительно вырастет с $600 млн. до 66 млрд. Если учесть, что развитие Интернета в России отстает от общемирового примерно на год, можно предположить, что в 1998 году и у наших соседей начнется бум интернет-коммерции. По оценкам специалистов, белорусский интернет-рынок отстает от российского тоже на год, так что будет вполне логичным прогнозировать сходные процессы в скором времени и у нас.

Сегодня в России предпринимаются весьма активные попытки решить проблему электронных денег, и по данным все того же журнала «Интернет», как ни странно, в этой области Россия почти не отстает от Запада. Более подробно узнать об этом можно, обратившись к сайту http:\\www.emoney.ru\, где собрана информация для тех, кого интересуют проблемы электронной коммерции. Запад весьма охотно инвестирует российские разработки платежей в Интернете, и вполне возможно, что в ближайшее время найдется банк, который первым пойдет на внедрение электронных денег, тем более, что тому, кто на это решится, гарантирована мощная рекламная кампания, как это было с банком «Российский кредит», которому первый в России виртуальный сервер принес рекордное число упоминаний в прессе.

Что касается платежей в первом белорусском виртуальном магазине, то пока эта проблема решается следующим образом: покупатель «заходит» в магазин, выбрав нужный товар, нажимает клавишу «оформить заказ», вводя туда свои реквизиты, и получает счет-фактуру. Одновременно данные о покупателе поступают в бухгалтерию «Дайновы», и когда деньги переводятся на счет фирмы, товар отправляется по адресу покупателя. Само собой, что эти манипуляции простым путем не назовешь, однако это -- первый шаг...

Сегодня многие крупные предприятия создают собственные серверы, в которых рассказывают о себе, представляют свою продукцию. По такому пути пошли «Дайнова», «Силикон - график», «Белорусский биржевой банк», «Proxima Design», «Беларусьтурист», «Видеопечать», «Брейнтан» и многие другие. Кстати, в России практически все банки выставляют в Интернете свою финансовую информацию, обзоры, годовые отчеты и т.д.

И хотя сегодня представители частных фирм и государственных предприятий сами обращаются в информационные агентства и крупные серверы с просьбой выставить в Интернете информацию о них, как показывает практика, не так уж много предпринимателей имеют представление об истинных возможностях Интернета и о том, чем он может быть полезен их бизнесу. Ответ на этот вопрос напрямую зависит от того, чем занимается конкретная фирма, ибо вряд ли есть смысл размещать в Интернете информацию о себе мелким компаниям, ориентированным на локальный рынок. В то же время здесь очевидна выгода для тех фирм, чья деятельность связана с поиском партнеров и поставщиков, заключением контрактов за рубежом. И как показывает мировой опыт, совершенно необходим Интернет для крупных производителей, производственных объединений и заводов, чье существование напрямую зависит от объемов экспорта продукции. Вряд ли целесообразно сегодня тратить огромные деньги на традиционные виды маркетинга и рекламы, когда присутствие в Интернете, обеспечивающее практически такую же информационную отдачу, обходится всего в полтора-два процента от всего их рекламного бюджета. Будущее за теми, кто быстрее других поймет, что Интернет надо рассматривать не как средство для извлечения прибыли, а как способ снижения расходов.

УДОВОЛЬСТВИЕ ПОЧЕМ?

Очевидно, что сегодня еще далеко не все представляют возможности, предоставляемые Интернетом. Например -- разговаривать с Америкой за два доллара в час, оплачивая лишь стоимость пользования каналом. Вообще же расценки за пользование Интернетом -- тема особая. Мировая практика показывает, что цены постепенно сами сходятся к единому стандарту, который с ростом количества пользователей постепенно снижается. Пока же цены за пользование Интернетом в БелПаке и московской компании Демос отличаются немногим: доступ к Online-серверу с 9.00 до 24.00 в официальные рабочие дни и там, и там составляет 0,04 $/мин. В выходные и праздничные дни стоимость пользования Интернетом в БелПаке составляет 0,02 $/мин, а в Демосе -- 0,03 $/мин. Стоимость предоставления доступа в Интернет в Москве на $5 дороже, чем в Минске. Однако все эти цены повергли бы в шок любого американца, для которого подобные услуги обходятся раз в двадцать дешевле. Минские цены тоже не так однозначны, как это может показаться на первый взгляд. Сравнительный анализ цен минских провайдеров «Открытый контакт» и «БелПак», проведенный «Компьютерной газетой» в июле этого года, показывает, что при оплате «БелПаку» 0,04 $/мин, а «Открытому контакту» 0,05 $/мин работа по восемь часов пять дней в неделю будет стоить $384 у «БелПака» и $480 у «Открытого контакта». Почувствуйте разницу...

Некоторые фирмы, поняв, что Интернет им жизненно необходим, предпочитают стать независимыми, приобретя для себя выделенный канал, аренда которого составляет $300-400 в месяц.

Для провайдерских компаний Интернет является очень выгодным бизнесом, поскольку крупные первоначальные вложения быстро себя окупают и приносят большой доход. При условии серьезных устойчивых инвестиций, которые вполне могли бы осуществить совместные предприятия и зарубежные партнеры, его развитие в Беларуси могло бы пойти семимильными шагами. Кстати, по словам специалистов, на сегодняшний день для решения проблем дальнейшего развития в республике Интернета в качестве первоначального вложения нужна отнюдь не астрономическая сумма -- всего $600 тыс. Однако весьма сомнительно, что сегодня найдутся желающие вложить такие деньги в развитие государственных коммуникационных систем в Беларуси, а государство согласится расстаться со своей монополией, и Интернет здесь, скорее всего, ждет судьба всех серьезных начинаний -- более чем постепенное развитие за счет стараний энтузиастов. А весь мир тем временем будет стремительно удаляться вперед.

СЭЗ

ДЕСАНТ С БЕРЕГОВ ВЛТАВЫ

Олег СУПРУНЮК

В администрацию свободной экономической зоны «Брест» нанесли визит руководители чешских компаний «Горизонт», «ДМ Экспресс» и «Зенит», уже имевших первоначальное представление о созданной на брестской земле СЭЗ и пожелавших на месте оценить возможности для открытия своего бизнеса.

Представители деловых кругов Чехии проявляют к СЭЗ «Брест» далеко не праздный интерес: к примеру, на конец сентября запланированы переговоры администрации зоны с руководством «Шкоды». В стадии обсуждения находится также идея о компактном размещении в брестской СЭЗ чешских фирм, желающих вкладывать сюда свой капитал. Наверняка не случайно, что именно бизнесмены этой страны стали едва ли не первыми потенциальными инвесторами, которым была дана возможность ознакомиться с проектом размещения производственных площадей и сопутствующих служб на территории зоны. Сама работа над проектом архитектурно-планировочного решения СЭЗ «Брест» близка к завершению и выносится на суд общественности.

СВОБОДНЫЙ «РАТОН»

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Гомельский облисполком утвердил территориальные границы свободной экономической зоны «Гомель--Ратон».

Основой гомельской СЭЗ станут научно-производственное объединение «Ратон», специализирующееся на выпуске продукции для радиоэлектронной промышленности, и 4,3 тыс. гектар близлежащих земель. Главная цель СЭЗ в Гомеле -- создание благоприятных условий для привлечения иностранных инвестиций. Уже существует предварительная договоренность о 12 проектах возможного сотрудничества в рамках СЭЗ с зарубежными инвесторами на сумму в несколько десятков тысяч долларов. На днях все технико-экономические и учредительные документы, касающиеся создания гомельской СЭЗ, будут переданы в Совет Министров, решение которого ожидается к 1 октября.

ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО

ПРАЗДНИЧНАЯ ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИЯ КО ДНЮ РАБОТНИКА ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА

Алексей УРБАН

19 августа в Национальном пресс-центре состоялась пресс-конференция, посвященная Дню работника лесного хозяйства.



В своем выступлении министр лесного хозяйства Павел Зорин отметил, что в целом отрасль перевыполнила плановые показатели. Лесистость территории страны растет, в настоящий момент ее процент составляет около 35%. Увеличивается доля спелого леса, довольно успешно ведется борьба с вредителями.

По мнению министра, проведение работ по ликвидации последствий июньского урагана в целом можно оценить положительно. Ежедневно вывозится около 6 тыс.куб.м поврежденной древесины, график опережается примерно на 25%, оставшийся объем работ составляет 18% от общего. Правда, г-н Зорин отметил, что на некоторых территориях повреждены очень значительные площади. Например, на территории Телехан последствия стихийного бедствия ликвидируют 270 единиц техники. По словам директора ГП «Беллесинвест» Егора Шараги, около $4 млн. из средств второй транши кредита Всемирного банка израсходовано на закупку оборудования для этих целей.

Решается и вопрос об использовании поврежденной древесины. Ее свойства подверглись изменениям, поэтому технологическое освоение такой древесины осложнено. Значительная часть ее уже распределена в соответствии с контрактами. Например, контракт на 280 тыс.куб.м заключен с «Пинскдревом».

Отмечалась на конференции и рост экспорта белорусского древесного сырья. 1996 год оказался на редкость неудачным -- было экспортировано древесины на сумму около $18 млн. В нынешнем году этот показатель был выполнен за 8 месяцев. Предполагается, что рост экспорта составит 120%. Уже идет изучение возможных рынков сбыта сырья в будущем году. Интерес к белорусской древесине, по словам г-на Зорина, проявляют в Европе и на Ближнем Востоке. Правда, поставки туда маловероятны -- слишком велики транспортные расходы.

Среднеевропейская стоимость древесины составляет $15 за кубометр, поэтому интерес зарубежных потребителей различных видов древесного сырья к белорусскому лесу вполне понятен. На внутреннем рынке стоимость кубометра равна $4. В связи с этим иностранные участники допускаются к торгам аукционных мероприятий, проводимых отраслевыми структурами Минлесхоза, лишь в третьем туре. На таких аукционах, реализуемых, как сказал г-н Зорин, *«в качестве эксперимента»*, продается спелая древесина хвойных пород, на корню. Таким образом, Минлесхоз защищает интересы внутренних участников рынка, которые часто испытывают дефицит оборотных средств. Согласно положению, разработанному год назад, на аукционах реализуется не более 5% засечного фонда, и иностранные участники допускаются к участию в них после двух попыток отечественных покупателей. Так, литовцы закупили 100 тыс.куб.м по цене $14 за куб.м. Средства, вырученные в результате таких аукционов, полностью перечисляются в бюджет. Интерес к аукционам растет, этот фактор либерализации рынка лесоматериалов должен способствовать полному удовлетворению спроса на древесину.

Однако у лесного хозяйства страны есть, разумеется, и проблемы. Например, низок спрос на мелкотоварные группы леса. К сожалению, как в Беларуси, так и у наших ближайших соседей основным потребителем этих групп является целлюлозно-бумажная промышленность, которая зачастую ориентирована на устаревшие технологии. В частности, в Калининграде, где из пяти ЦБК нормально работают только две, используют только сосновый материал. Работающие с современными технологиями поляки вывозят всего около 50-60 тыс.куб.м -- зимой ввоз этих групп в Польше запрещен.

Белорусские же потребители, испытывая недостаток оборотных и основных средств, часто становятся хроническими должниками. Малая энергетика, использующая сырье мелкотоварных групп, в республике развития не получила. По мнению министра, первоочередная цель отрасли -- поиск сбалансированного подхода к переработке и использованию сырья, то есть максимальная переработка и грамотное хозяйственное использование мелкотоварных групп, недопущение отмирания и засорения лесных территорий. Национальный лесной фонд составляет 1.100 млрд.куб.м древесины. На территории распространения 9,5 млн.га ежегодно потребляется до 9,5 млн.куб.м. А ежегодный прирост составляет порядка 25 млн. куб.м. Возможности Минлесхоза по переработке и заготовке леса невелики -- около 5 млн.куб.м в год; еще около 2,5 млн.куб.м потребляют предприятия лесной и мебельной промышленности.

В своем выступлении министр затронул тему реконструкции Светлогорского ЦБК. По его словам, для ее реализации потребуется порядка $400 млн. Изыскать такие средства самостоятельно, похоже, невозможно.

Серьезными проблемами лесного хозяйства являются болезни леса (высыхание) и использование древесины из лесов, растущих на загрязненной территории. Сегодня Минлесхозом освоена автоматизированная программа мониторинга и учета лесных ресурсов -- подобная тем, что используются в европейских государствах. Оценка ресурсов производится теперь ежегодно (раньше -- раз в 10 лет). По словам министра, использование леса, произрастающего на загрязненных территориях, возможно, но при условии строгого контроля всех заготовленных партий.

СПИРТОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

БЕЛОРУССКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ СПИРТНОГО ТЕРЯЮТ РОССИЙСКИЕ РЫНКИ СБЫТА

Алексей УРБАН

После летнего ремонта начали работу белорусские предприятия, производящие крепкие алкогольные напитки, которые славятся на просторах СНГ своим качеством и невысокой ценой. Белорусская продукция благодаря таможенной политике и прозрачности границ всегда была достаточно удобным товаром для местных и российских коммерсантов.

Однако для «белой» водки путь, по крайней мере легальный, сейчас закрыт. В России объявлена война крепкому импортному алкоголю. Оправданы ли опасения отечественных производителей и предпринимателей по поводу того, что российский потребитель крепкого «цветного» алкоголя станет для них недоступен? Интересным представляется их собственное мнение по этому вопросу.

По словам сотрудника отдела сбыта ПО «Кристалл», случаи прямых поставок фирменной «цветной» продукции с завода в Россию были редкими. Поэтому обеспокоенности в связи с возможным запретом он не выразил. Достаточно весомым прежде был удельный вес экспорта в РФ белых сортов водки, ввоз которых теперь запрещен указом президента.



Эх, путь -- дорожка фронтовая...

Брестский ликеро-водочный завод, недавно заработавший после ремонта, пока имеет достаточно скромные объемы экспорта в Россию. Точные цифры руководство предприятия назвать отказалось, но предположения высказало самые пессимистичные -- здесь ожидают запрета на ввоз в Россию и «цветной» водки, хотя, как отметил в беседе с корреспондентом «БДГ» директор завода, *«нам пока ничего не известно, и какие-то конкретные действия в связи с ожидающимися событиями предпринимать не планируем»*.

В отделе сбыта Гродненского ликероводочного завода сообщили, что в настоящий момент «цветная» водка здесь не производится. Поставки «расписаны». Вся продукция, выпускаемая заводом, реализуется по области. Полученные средства идут на компенсацию затрат на произведенный ремонт.

Белорусские коммерсанты расходятся в оценках. Некоторые из опрошенных заявили, что их российские партнеры отмечают высокий спрос на белорусскую водку. Тогда как целые партии производимого российскими государственными предприятиями алкоголя зачастую забраковываются, наша продукция пользуется у потребителя неизменным доверием.

Уровень цен, особенно в центральных областях страны, колеблется очень значительно. Так, разница по недорогим товарным группам может достигать 35-40%. Регионы же еще не перенасыщены импортным алкоголем, как крупные российские города. Предложение здесь гораздо скромнее. Импортная продукция отличается своей дороговизной в связи с более высокими торговыми наценками и накладными расходами. В приграничных с Беларусью регионах ей приходится конкурировать с продукцией, производимой на территории республики. Несмотря на то, что российский рынок алкогольных напитков достаточно насыщен, спрос на дешевый крепкий алкоголь белорусского производства устойчив.

Еще одно преимущество отечественных спиртных напитков -- отсутствие НДС, хотя вся поставляемая в Россию продукция должна иметь российскую акцизную марку. Доставляет неудобства и «плавающая» пошлина, существенно возросшая в последняя время. Представители предприятия «Вуадор» прокомментировали ситуацию так: *«Россия должна естественным образом защищать свой рынок -- белорусская продукция дешевле и пользуется спросом. Но одностороннее регулирование этого вопроса внушает опасения: белорусский дешевый крепкий алкоголь теряет рынки сбыта в России. И тяжелые времена для коммерсантов, легально поставляющих белорусский алкоголь на российский рынок от прямых производителей, не за горами. Правда, с отечественным алкоголем неплохо работается и на местных рынках -- наценка на «белую» водку составляет 14%-20%, на «цветную» -- до 30% при наличии достаточно устойчивого спроса. «Цветная» водка, производимая в Беларуси, относится к самой недорогой товарной группе, спрос на которую всегда достаточно высок. Потеря рынков сбыта в России, безусловно, изменит уровень предложения на местных рынках, а значит, окажет влияние на цены»*.

Усилия российских таможенных служб по ограничению доступа в страну контрабандного «серого» алкоголя, часть которого поступает транзитом через Беларусь, судя по всему, не слишком результативны. Кардинальные меры, как всегда, ударят по легальному производителю и тем коммерсантам, которые обеспечивают законное товародвижение. Вряд ли от этого серьезно пострадает контрабандный рынок. Скорее всего, его доля, наоборот, увеличится.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

БЕЛАРУСЬ СТОИТ ПЕРЕД ВОПРОСОМ ЗАКУПКИ СТРАТЕГИЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ

Вадим СЕХОВИЧ

Решение проблемы самообеспечения Беларуси продуктами питания и в первую очередь зерновыми зависит от многих факторов. В том числе и от уровня технической оснащенности нашего сельского хозяйства, который и при СССР был довольно низок. Теперь же, когда колхозы неплатежеспособны, а производители в кризисе, положение еще хуже. Применение экстенсивных методов ведения хозяйства позволит на некоторое время снять остроту проблемы 9-10 млн. т хлеба в год, но не окончательно решить ее.

«БДГ» уже сообщала об испытаниях зерноуборочных комбайнов на угодьях одного из колхозов Минской области. ПО «Гомсельмаш» вывело в поле «Полесье-ротор», о достоинствах которого говорят столь же часто, как и о его недостатках. Испытывается под Смолевичами и продукция довольно известной в Беларуси восточногерманской фирмы «МДВ» (около 500 комбайнов Е-516), представившей более современные модели Е-524 и Е-527. Западногерманская компания «Клаас» привезла комбайн «Мега-218», «Ростсельмаш» -- «Дон-1500», Красноярский завод комбайнов -- «Енисей-1200Н». Как сообщил «БДГ» директор Белорусской машинно-испытательной станции Александр Короткевич, по уборке зерновых испытания завершены, но в ближайшее время технику ожидают травы, кукуруза и другие сельскохозяйственные культуры. Мнение специалистов будет оформлено в виде предложений для правительства, которые должны быть представлены для рассмотрения к 20 октября текущего года.

Испытания осложнят и без того напряженные отношения между Минпромом и Минсельхозпродом -- как известно, представители министерств по-разному смотрят на проблему источников пополнения парка новой техникой. Особенно жаркие споры кипят вокруг зерноуборочного комбайна ПО «Гомсельмаш». Нельзя сказать, что чиновники Минсельхозпрода являются принципиальными противниками «белорусского» комбайна. На взгляд многих специалистов, применен неудачный технологический принцип, кроме того, имеют место конструкционные неполадки. Пытаясь создать универсальную сельскохозяйственную машину (на Западе, кстати, сделать это не удалось), разработчики не учли, что колхозным МТС пока не под силу заниматься переоборудованием техники. Заместитель начальника управления систем машин Минсельхозпрода Беларуси Владимир Бурдыко считает, что в результате технических доработок комбайн вышел на более высокий технический и качественный уровень по сравнению с тем, что демонстрировался в Горках Александру Лукашенко. Но сам г-н Бурдыко хотел бы видеть на наших полях монокомбайн.

Освоение «Гомсельмашем» новой области подтолкнуло традиционных поставщиков комбайнов в Беларусь к более активным действиям. Сегодня Минсельхозпрод ведет переговоры о возможном сотрудничестве с немецкими фирмами «МДВ» и «Клаас», к которым может присоединиться итальянская фирма. Нужно учитывать и интересы российских производителей. Однако стоимость лучшего в конце 1980-х годов «Дона» сегодня сравнялась с ценой комбайна фирмы «Клаас» (около $100 тыс.).

Г-н Бурдыко считает, что места на белорусском поле хватило бы для всех. Выбор той или иной фирмы должен обуславливаться не эмоциями, а экономическими соображениями. Например, окупаемостью затрат на приобретение -- закупать для низкоурожайных районов «Клаас» с большой пропускной способностью нецелесообразно, так же как нецелесообразно ставить «Ниву» на высокоурожайные поля.

При потребности страны в 25 тыс. комбайнов к концу 1997 года их парк составляет около 12 тыс. В прошлом году селу было поставлено всего 34 единицы. По разным оценкам, парк зерноуборочной техники изношен на 30-50%.

ЕВРОРЕМОНТ ОТ ФИРМЫ «ВЯЗЕЛЬ»

Раиса ЮДИНА

Только злые языки могут утверждать, что евроремонт -- это дань моде или прихоть богатых людей. На самом деле это не что иное, как творческий подход к обустройству своего жилья, как торжество индивидуального вкуса. В конце концов, хочется жить как нормальный цивилизованный человек, для которого квартира представляет нечто большее, чем крыша над головой.

И вы действительно можете сделать свое жилье комфортным и современным, избежать однообразия и банальности. Судя по многочисленным объявлениям строительно-ремонтных фирм, это не проблема. Но ремонт, а тем более с приставкой «евро», -- такая штука, что его не покажешь, пока он не будет сделан, а поэтому ваши сомнения по поводу выбора исполнителя заказа и требование гарантий вполне объяснимы.

Если вы обратились в фирму «Вязель», вы не прогадали. Во-первых, на ее счету не один десяток квартир и офисов, на примере которых видно, что такое настоящий евроремонт. Во-вторых, вы сможете наглядно ознакомиться с возможностями фирмы по фотографиям. И в-третьих, вас устроит ее подход к работе, поскольку вы имеете дело с действительно солидным партнером.

Вы приходите со своей идеей по обустройству квартиры или офиса и излагаете ее вплоть до деталей. Заменить плитку, положить паркет в комнатах, установить новую сантехнику, душевую кабину, расширить ванную комнату, оформить дверные проемы в виде арок, в некоторых комнатах сделать раздвижные двери, зеркальные или подвесные потолки, превратить балкон в террасу, поставить оконные рамы из ПВХ, из двух комнат сделать одну, а кухню ликвидировать как таковую, оградив ее изящной стойкой... Какие грандиозные замыслы! В глубине души даже шевельнулось сомнение, а возможно ли это? И получится ли так, как нарисовало воображение? Нет ничего невозможно, и все получится даже лучше, чем вы представляли. Ведь за дело берется «Вязель» и с каждым заказчиком работает индивидуально.

Это значит, что ваш проект с помощью дизайнеров будет доведен до совершенства -- максимум вкуса и комфорта. В ваших же интересах рассматривается и материальная сторона дела. Мало того, что вы выбираете оптимальный по качеству и цене вариант набора необходимых материалов, но вам же еще подскажут, где можно купить их подешевле. В основном, фирма использует в работе свои материалы, но частично их может предоставить заказчик. В общем, как говорится, вы заказываете музыку, и все делается по вашему желанию, с учетом ваших возможностей и непременно -- на самом высоком уровне.

Понятно, что такая работа как перепланировка квартиры или объединение двух квартир в одну гораздо серьезнее, чем любая отделочная. Доверьтесь опытным специалистам фирмы -- они определят, как можно лучше и наиболее «безболезненно» осуществить столь масштабную «перестановку».

Конечно же, хотелось бы как можно скорее стать хозяином роскошной квартиры, которая будет такой, как вы мечтали. К счастью, ждать долго не придется, потому что «Вязель» справляется с работой оперативно, заранее оговаривая не только сроки, но и стоимость заказа. Но эта оперативность не в ущерб качеству. Есть продуманный до мелочей проект, отличные материалы, золотые руки опытных специалистов, а значит, ваша квартира (или офис) будет выглядеть отлично.

Разные люди по-разному истолковывают смысл евроремонта. Но правы те, кто считает, что это не только *что* и *из чего* делают ремонт на Западе, но и *как* делают. Ведь любой качественный материал и хорошую идею может испортить неумением и безответственностью. К счастью, в работе «Вязель» это исключено, и заказчику гарантирован настоящий евроремонт в полном и лучшем смысле этого слова.

Адрес фирмы: Нововиленская, 24-13а7. Тел. 237-25-96.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

МАГАЗИН ДЛЯ МАГАЗИНОВ
ВСЕ -- ОТ ПРИЛАВКА ДО КОРЗИНЫ

Раиса ЮДИНА, РИА «АПАШ»

«Я мог бы взять частями, но мне надо все и сразу», -- повторяете вы известную фразу великого комбинатора, правда, имея в виду не вожделенный миллион, а оборудование для своего магазина. И в самом деле, приобретение его по частям (в одном месте -- прилавки и витрины, в другом -- весы и кассовые аппараты и т.д.) было бы слишком хлопотным делом. Тем более, что покупка обстановки «вразнобой» не гарантирует гармонии интерьера и экономии средств.

И вот все, что вам пришлось бы так или иначе собирать по разным фирмам для полной комплектации магазина, вы можете сейчас приобрести в одном месте -- в салоне-магазине фирмы «Макрис».

Как много надо для того, чтобы магазин радовал глаз покупателя и создавал лучшие условия для работы продавцам? Понятно, что речь сейчас идет не об ассортименте товаров, а о том, как они будут представлены. В лучшем виде! Потому что «Макрис» предлагает вам не просто качественное и современное, но и эстетичное оборудование. Вариантов оформления -- несколько десятков. Взять, к примеру, стеклянные витрины. Они могут быть выполнены из обычного или тонированного стекла, с зеркальной стенкой, могут быть открытыми или с дверцами на замке -- все на усмотрение заказчика. Всевозможные стеклянные горки, вращающиеся прилавки, полки на подиуме, витрины, стеллажи обычно широко используются в интерьере магазина, ведь благодаря им значительно улучшается визуальное восприятие представленного товара, создается впечатление «расширенного пространства». И при этом у вас не может быть опасения, что ваш магазин будет похож на другой, поскольку «Макрис» представляет множество модификаций такого оборудования и при необходимости выполняет спецзаказы.

Специфика каждого магазина требует особого подхода к его оформлению, но фирмой «Макрис» учтено все. Помимо стеклянного оборудования (являющегося, кстати, универсальным как для промышленных, так и для продовольственных магазинов), имеется более 200 модификаций из ламинированной ДСП, а также металлические пристенные горки на колесиках и многое другое. Изготовленное по итальянской технологии из высококачественных материалов, это оборудование не только великолепно смотрится, но и является очень надежным, прочным и долговечным.

Но давайте вернемся к тому, с чего начали. Комплексный подход. Это действительно одно из основных достоинств салона-магазина «Макрис», и следовательно, ваша удача. Ибо здесь вы сможете оснастить свой магазин (будь он большим или маленьким) от и до. Холодильное оборудование, электронные и механические весы, современные кассовые аппараты, турникеты и даже «инвентарь» для рубки мяса. Есть здесь и оборудование для мини-кафе, баров: кофеварки, грили, фритюрницы, посудомоечные машины. Но и это не полный перечень. Продлить его могут более мелкие, но не менее важные в работе магазина вещи: корзины и лотки, ценники и ценникодержатели, маркет-пистолеты и т.д. Вот уж действительно все и сразу, причем выгодно и удобно.

Выгодно потому, что «Макрис» придерживается интересов среднего и мелкого бизнеса, предлагая не самое дорогое, но качественное оборудование по ценам производителей. При заключении контрактов с покупателями фирма использует гибкую систему оплаты в зависимости от объема заказа, в том числе оплата по факту поставки, после сборки, в рассрочку.

Удобно то, что, во-первых, все покупается в одном месте. Во-вторых, размеры оборудования столь разнообразны, что можно без труда подобрать то, что идеально впишется в помещение любого торгового зала. Кроме того, при необходимости специалисты фирмы окажут вам помощь в оформлении интерьера, сборке и установке оборудования, а также доставят заказ по месту назначения.

География покупателей у фирмы «Макрис» уже весьма широка. И на примере столичной торговли можно убедиться, насколько разнообразен ассортимент салона-магазина. Так, именно здесь укомплектовывались торговые залы таких магазинов, как универсам «Особый» (ул.Маяковского), магазин «Часы» (ул. В.Хоружей), «Чэрвенскі кірмаш», торговый центр «Интеграл». Среди заказчиков фирмы -- магазины промышленные и продовольственные, частные и государственные. И не только в Минске, но и в Бресте, Орше, Молодечно, Рогачеве, Мозыре, Лунинце и других городах Беларуси.

Покупатели говорят, что в салоне-магазине фирмы «Макрис» -- настоящий сервис. Причем имеются в виду не только комплексный подход, качество товаров и широкий выбор. Особой благодарности заслуживают люди, которые здесь работают, -- внимательные, радушные, компетентные. С их помощью вы ознакомитесь со всем ассортиментом салона-магазина и сможете выбрать оптимальный вариант, соответствующий вашим интересам. Вы сэкономите и время, и деньги, и нервы.

Итак, вам надо все и сразу. Значит, отправляйтесь в салон-магазин фирмы «Макрис» по адресу: **г.Минск, ул. Денисовская, 41 (левое крыло магазина «Ригонда»).**

Телефоны:(017) 221-32-02, 227-06-84, тел./факс 223-73-46

ТОРГОВЛЯ

МИНТОРГ ИДЕТ НА ПОПЯТНЫЙ

Виктор МАРТИНОВИЧ

На протяжении нескольких месяцев торговые предприятия были вынуждены отказывать промышленникам в закупке товаров, рост цен на которые превышает официально установленный уровень инфляции. А так как реальная инфляция в Беларуси не желает соблюдать намеченные для нее исполнительной властью границы, в результате с прилавков магазинов товары стали исчезать. Впервые за долгое время министерство признало свою ошибку и решило пойти на попятный.

Минторг направил в региональные органы управления торговлей облисполкомов и Минского горисполкома письмо с разъяснением новой ценовой политики. «*В целях недопущения перебоев в торговле товарами повседневного спроса и более полного удовлетворения спроса населения на товары народного потребления необходимо обеспечить получение их от промышленности в соответствии с заключенными договорами, в пределах выделенных квот, по объему и ассортименту*», -- говорится в документе. При этом предполагается, что поставщики, допускающие рост отпускных цен сверх установленных пределов уровня инфляции, должны согласовывать их с отделами цен обл- и горисполкомов. Таким образом, торговля сняла с себя ответственность за ценообразование в сфере промышленных товаров. В том случае, если рост цен на предприятии превысит установленный уровень инфляции, то решать эту проблему теперь должны будут местные органы исполнительной власти, а не торговля. Так что письмо министерства отнюдь не решает проблему государственной ценовой политики, а просто перекладывает ответственность с одних плеч на другие. Что же касается предприятий, завышающих цены, то письмо предупреждает о мерах, которые будут приниматься по отношению к ним на правительственном уровне.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

КОГДА ЦЕЛАЯ ОТРАСЛЬ — ИСКЛЮЧЕНИЕ ИЗ ПРАВИЛА

Виктор МАРТИНОВИЧ

18 сентрября состоялось заседание круглого стола по проблемам белорусской легкой промышленности. Сотрудники концерна «Беллегпром», швейных фабрик «Веснянка», «Калинка», «Знамя индустриализации», ПО «Элема», НП «Славянка» предполагали обсудить их с представителями Министерства экономики и Национального банка. Но, надо полагать, высоких чиновников этот вопрос не интересует, поскольку на заседании они не появились.



Семь раз отмерь, один раз отрежь

Как известно, легкая промышленность называется легкой прежде всего благодаря ускоренной оборачиваемости денежных средств в производстве. Белорусская легкая промышленность -- исключение из этого правила. В связи со спецификой национальной налоговой политики оборачиваемость средств в этом секторе экономики в последнее время стала чрезвычайно медленной.

По словам Александра Соловьева, директора могилевской швейной фабрики «Веснянка», особенно много хлопот доставляет национальным производителям НДС. Как известно, белорусские производители тканей переживают не самые лучшие времена, а потому сырье для швейной промышленности приходится закупать за рубежом, в основном в странах СНГ. Для того же, чтобы провезти ткани на таможенную территорию Беларуси, приходится платить НДС. Предприятие с солидным товарооборотом вынуждено уплачивать колоссальные суммы. Например, чтобы растаможить одну партию тканей для нужд швейной фабрики «Веснянка» необходимо потратить BLR 2 млрд. Причем согласно нашему законодательству НДС вносится в качестве залога и возвращается предприятию по прошествии двух месяцев.

Казалось бы, особой проблемы нет, ведь вносимые деньги возвращаются. Тем не менее, по словам г-на Соловьева, эта схема расчетов с национальными налоговыми структурами приводит к длительному замораживанию оборотных средств. Привлечение кредита также неэффективно: найти источник финансирования, предоставляющий льготный кредит, практически невозможно, а на погашение процентов уходит львиная доля прибыли предприятия от изготовления партии продукции. В конечном счете все это приводит к дефициту бюджета со всеми вытекающими отсюда последствиями.

По мнению Александра Соловьева, из этой ситуации есть несколько выходов. Самый простой и выгодный для всех, а потому вряд ли осуществимый в наших условиях -- полное освобождение предприятий легкой промышленности от уплаты НДС. Понятно, что швейная фабрика закупает ткани не для последующей их перепродажи, а для использования в производственном процессе. И даже если кто-то из освобожденных от уплаты НДС производителей все же рискнет заниматься продажей сырья, его всегда можно заставить заплатить причитающуюся государству сумму, ведь проверки налоговых инспекций и других контролирующих органов на предприятиях отрасли сегодня -- частое явление.

Более сложный вариант -- внедрение широко обсуждаемой сегодня в Беларуси вексельной системы, когда в качестве залогового платежа предприятие предоставляет вексель, что позволяет ему сэкономить столь необходимые оборотные средства.

Еще одной проблемой национальной легкой промышленности стали так называемые внебюджетные налоги. Фактически эти сборы появились сразу после того, как производителям было предоставлено послабление по уплате основных, бюджетных налогов. Как подсчитали представители предприятия «Веснянка», предприниматели только Могилевской области должны уплачивать около 10 внебюджетных налогов. По словам Александра Соловьева, сумма, вносимая для уплаты этих сборов, сегодня превышает объем бюджетных налогов в 2-3 раза. Только на оздоровление детей «Веснянка» выделила в этом году BLR 600 млн.

Еще одной темой обсуждения на круглом столе была ситуация с расчетами за российские деньги. Как известно, национальная легкая промышленность практически не работает на внутренний рынок -- основной оборот формируют заказы инофирм и те, что выполнены из давальческого сырья, а также производственные программы, ориентированные на выпуск продукции для российского рынка. И если со своими западными заказчиками швейные предприятия еще могут как-то работать (промышленным предприятиям разрешено принимать не более $25 тыс.), то расчеты с российскими партнерами заморожены: белорусским производителям запрещено брать российские рубли.

Пожалуй, самым печальным является то, что производители, лишенные оборотных средств, не могут поддерживать оборудование в нормальном состоянии. По словам Александра Соловьева, до 1990 года «Веснянка» ежегодно обновляла 100-150 единиц техники в год. За последние шесть лет предприятие обновило всего 60. Не лучше ситуация и на других фабриках отрасли: 500 станков витебского «Знамени индустриализации» должны были быть списаны 15-20 лет назад. Таким образом, высокие налоги постепенно разрушают инфраструктуру легкой промышленности, а сколько времени и средств потребуется для ее восстановления, можно только предполагать.

КОРОТКО

* * *

В результате разбойного нападения убит заместитель директора московского муниципального рынка «Альмирал».

По данным милиции, в помещение администрации рынка, расположенного на проспекте Вернадского (Западный округ), вошли двое неизвестных. Напав на 25-летнего А.Киселева, они усыпили его с помощью хлороформа, а затем сделали инъекцию из клофелина.

Однако, когда преступники пытались забрать деньги из металлического ящика, Киселев очнулся и бросился на взломщиков. В ответ один из них выстрелил в замдиректора и скрылся, а другой был задержан при попытке к бегству подоспевшими к месту происшествия сотрудниками службы безопасности рынка и милиции.

Заместитель директора рынка при перевозке в больницу скончался от смертельной раны в грудь в автомашине скорой помощи.

* * *

Сотрудники московского регионального управления по организованной преступности пресекли вооруженную криминальную «разборку» в городе Солнцево между лидерами одноименной преступной группировки.

Как сообщила пресс-служба столичного РУОП, в результате проведения оперативно-розыскных мероприятий было установлено, что лидеры «солнцевского» организованного преступного сообщества собираются принять участие в «разборке».

В целях пресечения криминальной стычки в Солнцево выехали оперативные группы РУОП и на Боровском шоссе в автомашине «Jeep Toyota» был задержан один из лидеров «солнцевской» группировки по кличке «Дурень» -- 37- летний неработающий, уроженец и житель Москвы. У него при личном досмотре обнаружено и изъято 0,12 грамма наркотического вещества героин, пистолет «ТТ» с обоймой и восемью патронами к нему. По данному факту возбуждено уголовное дело.

Задержанный (по данным РУОП, дважды судимый по статьям за хулиганство и кражу) является одним из старейших лидеров «солнцевской» группировки. Вместе с рядом других лидеров он осуществлял контроль над деятельностью группировки.

Представители столичного РУОП отметили, что «Дурень» возглавлял одну из самых влиятельных бригад в структуре «солнцевского» сообщества.

* * *

Правоохранительные органы России намерены передать Израилю материалы уголовного дела об убийстве известного российского певца Игоря Талькова. Об этом сообщил на брифинге в Москве генеральный прокурор России Юрий Скуратов.

Он отметил, что российская сторона неоднократно обращалась к израильским властям с просьбой о выдаче бывшего российского гражданина Валерия Шляфмана -- экс-директора группы Талькова, обвиняемого в России в убийстве певца. Однако, по словам Скуратова, согласно израильской конституции выдача своих граждан другим странам запрещена.

Именно поэтому, указал генпрокурор России, российская сторона решила прибегнуть к помощи израильского правосудия и передать туда материалы, изобличающие Шляфмана в убийстве Талькова.

Напомним, что певец был застрелен 6 октября 1991 года во время концерта в Санкт-Петербурге. Подозреваемый в убийстве Шляфман позже эмигрировал в Израиль, получив гражданство этой страны.

* * *

В случае, если арбитражный суд США удовлетворит иск о репатриации вкладов арестованного ФБР «вора в законе» Вячеслава Иванькова («Япончика»), Россия может претендовать на 80% «сбережений» этого криминального авторитета.

Такое мнение высказывают представители российской Федеральной службы по валютному и экспортному контролю (ВЭК). Речь идет о возвращении десятков миллионов долларов.

«Япончик» -- российский криминальный авторитет, несколько лет назад переехавший в США. Начать процедуру возвращения в Россию его капиталов, хранящихся в банках США, позволяет «договоренность с американскими властями, достигнутая в ходе завершившегося визита в Вашингтон делегации ВЭК». Российская сторона в ходе переговоров получила согласие американцев, минуя процедуру уголовного судопроизводства, обратиться в арбитражный суд США с иском о возвращении денег Иванькова. Правда, примерно 20% от исковой суммы должны будут остаться в США в оплату судебных издержек, а также затрат американских силовых ведомств, проводивших задержание «Япончика» и арест его счетов.

По материалам агентства «Интерфакс»

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ВАЛЕНТИН АГОЛЕЦ УПАКОВЫВАЕТ ЧЕМОДАНЫ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

19 сентября Александр Лукашенко провел совещание, на котором был заслушан отчет о работе Министерства внутренних дел. Интерес к коллизии между президентом и милицейским начальством подогревался упорно циркулировавшими в последнее время слухами об отставке министра внутренних дел Валентина Агольца.

Одним из поводов для возникновения разговоров на эту тему послужило резкое высказывание Александра Лукашенко в адрес генерала во время недавнего подведения итогов работы правительства за первое полугодие. К тому же, вероятно, не без ведома президента, в конце августа в МВД нагрянула комиссия Совета безопасности. Судя по тому, что возглавил ее заместитель госсекретаря СБ Сергей Концевенко, который также руководит проверкой деятельности таможенных органов, ведомством Валентина Агольца наверху властной пирамиды заинтересовались всерьез. Да и вообще, любые проверяющие из СБ в нашей стране являются для высокопоставленных чиновников предвестником грядущей отставки, а то и «отсидки».

Правда, в опубликованном 16 сентября интервью «Советской Белоруссии» Александр Лукашенко заявил: *«В целом можно сказать, что белорусская милиция делает много. Но есть и нарекания. Прошу учесть, что будущее совещание не следует рассматривать как проведение какой-то «карательной акции». Конечно, спрос с руководителей будет принципиальным».*

Казалось бы, президент дал понять главному белорусскому милиционеру, что не собирается снимать его с должности. Тем не менее в МВД накануне совещания царила довольно нервозная обстановка. Слухи об отставке Агольца и его команды не прекращались. Да и сам министр внутренних дел, судя по всему, не был твердо уверен в том, что «батька» сменил гнев на милость. Поэтому, чтобы убедить всенародно избранного в эффективной работе МВД, в СМИ была проведена своеобразная рекламная кампания. В частности, в день начала совещания в президентской «Советской Белоруссии» появились сразу две публикации, повествующие об успехах белорусской милиции в борьбе с экономической и организованной преступностью. А сам шеф МВД недавно «засветился» в одном из выпусков «Панарамы», но уже не как борец с преступностью, а как умелый руководитель работ по реконструкции минского стадиона «Динамо».

Выступая на совещании с отчетным докладом, Валентин Аголец немало времени уделил перечислению достижений своего ведомства в борьбе с преступностью. Однако судьба шефа МВД была уже решена после того, как госсекретарь СБ Виктор Шейман обнародовал некоторые результаты проверки упомянутой комиссии Совбеза. По информации «БДГ», ревизоры из СБ выявили случаи нецелевого использования денежных средств министерством. Причем речь идет о достаточно крупных суммах. Более досконально проверкой этих фактов в ближайшее время займется КРУ Минфина и налоговая инспекция.

К тому же, по информации «БДГ», Виктор Шейман высказал ряд существенных критических замечаний относительно организации работы центрального аппарата МВД, который, по мнению госсекретаря, далек от нужд и забот низших милицейских структур.

Очевидно, Алексадр Лукашенко перед началом совещания был знаком с результатами проверки комиссии. Поскольку, открывая его, президент заявил: *«Государство выделяет огромные средства на содержание специальных структур, в том числе и МВД. Это средства налогоплательщиков, избирателей президента, и они должны использоваться с наибольшей эффективностью».*

И все же решение об отставке министра внутренних дел на этом заседании не было принято, хотя Александр Лукашенко и выразил свое неудовлетворение работой руководства МВД. Он отметил, что Валентин Аголец и его команда не смогли создать коллектив, способный вести эффективную борьбу с преступностью. По итогам совещания Александр Лукашенко поручил госсекретарю СБ, председателю Комитета государственного контроля и Генеральному прокурору в течение 10 дней дополнительно изучить ситуацию в органах внутренних дел и рассмотреть этот вопрос на коллегии министерства, после чего внести предложения по решению неотложных проблем МВД, в том числе и кадровых.



Примите соболезнования!

Фактически это указание Александра Лукашенко означает, что отставка Валентина Агольца неизбежна, поскольку кардинально изменить ситуацию в МВД к лучшему за 10 дней невозможно. Скорее всего, это время отведено президентом Виктору Шейману для окончательного выбора кандидатуры нового министра внутренних дел. По сведениям «БДГ», на эту должность реально могут претендовать начальник столичного ГУВД Борис Тарлецкий, заместитель госсекретаря СБ Иван Юркин и командующий внутренними войсками Юрий Сиваков.

К тому же, по мнению наблюдателей, Александр Лукашенко, вероятно, решил отложить кадровую перестройку в МВД до своего возвращения из зарубежных турне в Казахстан и Индию. Очевидно, он не рискнул оставить без руководства столь могущественное ведомство на время своего отсутствия.

Впрочем, после такого совещания вряд ли руководство МВД будет занято мыслями о работе. Милицейские начальники, особенно те, которых привел с собой в МВД Валентин Аголец, естественно, всерьез обеспокоены своей будущей карьерой. Не секрет, что уход генерала повлечет за собой значительные кадровые изменения в ведомстве. Новый министр начнет формировать команду из своих людей. Возможно, после отставки Валентина Агольца и его группы на все руководящие посты в МВД будут назначены действительно профессиональные борцы с преступностью, а не люди с армейским образованием.

А пока суд да дело, отечественная преступность может спать спокойно. Валентин Аголец тем временем, по информации «БДГ», начинает потихоньку упаковывать и вывозить личные вещи со служебной дачи.

БУДПРАГРЭС - 97

ПЛАСТИКОВЫЕ ОКНА: ПРОФИЛЬ ПРОФИЛЮ РОЗНЬ!

Виктор Кошельков

Наверное, нельзя с полной уверенностью сказать, что же стало главной причиной достаточно негативного отношения к окнам из пластика у нас в республике. Как нам удалось выяснить, профессионалы говорят сразу о нескольких недостатках пластиковых окон. Так, например, отмечается их высокая цена, неудачный внешний вид, плохие технические характеристики (коррозия, недолговечность, плохое энергосбережение). И, конечно же, их, якобы, неэкологичность...

С первым утверждением спорить не приходится. Валютное регулирование и таможенные пошлины способствуют тому, что пластиковые окна, попав к нам в республику, уже не в состоянии конкурировать в цене с отечественной продукцией. Но вот что касается утверждений относительно качества и экологичности... Здесь с мэтрами и теми, кто в силу тех или иных обстоятельств себя таковыми считают, можно поспорить.

Возможно, это прозвучит достаточно банально, однако факт остается фактом -- не все профили одинаковы! Из всего многообразия пластиковых окон, наполнивших сегодня рынок Баларуси, выбрать действительно достойные очень сложно. Сложно, но можно.

Противники окон из ПВХ считают своим основным аргументом тот факт, что в Германии планируется введение закона, запрещающего использование пластиковых окон в строительстве муниципального жилья. Однако итоги конкурса «Производственный цикл», прошедшего в этом году, заставили некоторых ярых противников окон их ПВХ пересмотреть свои позиции.

В частности, по итогам конкурса министерство промышленного и гражданского строительства земли Сев. Вестфалия направило на имя руководителя компании VEKA, одного из производителей ПВХ-профилей, письмо. В нем говорится, что «после тщательного исследования, проведенного независимым жюри конкурса «Производственный цикл», дается положительная оценка деятельности фирмы VEKA, и ей присуждается специальная премия». Под документом поставили свои подписи Бернард Шпиттховер, дипломированный инженер Союза инженеров-консультантов, профессор Фолкер Куне, первый президент Центра рационального строительства и сам доктор Михель Веспер, министр промышленного и гражданского строительства земли Сев. Вестфалия. Последний, к слову, является членом Альтернативной партии зеленых и был до недавнего времени ярым противником окон из ПВХ в Германии.

«Как повезло немцам и как не повезло нам!». Если у вас вдруг появится подобная мысль, гоните ее прочь. Надежный и экологичный ПВХ-профиль уже представлен в Беларуси. Компания «Ветразь», чьи пластиковые окна изготовляются именно из этого профиля, готова уже сегодня развеять все ваши сомнения. Тем более, что в своем письме к компании «Ветразь» Роберт Пост, один из руководителей компании VEKA AG, посоветовал «оптимистично взглянуть в будущее и быть уверенными, что рано или поздно разумные аргументы победят и Вас». Ведь несколько лет назад в Германии происходило практически то же, что и у нас в республике. Из-за недобросовестной информации были изданы запреты на установку и использование в общественных зданиях пластиковых окон. Но два года назад по специальному заказу от федерального правительства было установлено, что из трех видов окон -- дерева, алюминия и пластика, наименьшее влияние на окружающую среду оказывают именно пластиковые окна. И это при том, что учитывались как производство, так и установка, и переработка.

Окна из ПВХ могут быть опасными для Вас лишь в одном случае -- если Вы недостаточно обдумали свой выбор. Как быть? 22-26 сентября на выставке «Будпрагрэс - 97» Вы сможете найти стенд 6-В компании «Ветразь». Приходите и убедитесь, что профиль профилю рознь!



БУДПРАГРЭС - 97

НА РЫНКЕ ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ СЕГОДНЯ ОДНА ПРОБЛЕМА — ПРОБЛЕМА ВЫБОРА

Виктор КУКЛОВ

Сегодня в выставочном комплексе «Минскэкспо» открылась ставшая традиционной международная специализированная выставка «Будпрагэс-97». Ее название отражает явный прогресс на нашем рынке строительных материалов. Причем желающих застолбить на нем место -- великое множество. Количество участников выставки из ближнего и дальнего зарубежья таково, что пришлось сооружать дополнительный павильон.

Однако можно прогнозировать, что заезжим «коробейникам» наполеоновских планов строить не стоит. И не потому, что Беларусь избрала «особый путь экономического развития» -- просто тяжело найти свободную нишу и положить на лопатки наших отечественных импортеров и продавцов. В частности, это однозначно можно утверждать в отношении рынка отделочных материалов. Этот рынок сумел в лабиринтах экономической нестабильности и таможенно-законодательного пресса обрести респектабельное лицо и благодаря усилиям тех, кто делает на нем погоду, выстрадал право называться цивилизованным.

Впрочем, парадокса в этом нет. В человеке природой заложено стремление к красоте и гармонии. Образно говоря, бананов мы уже наелись. И если сделать «капитальный ремонт» в самом государстве нам не под силу, то сменить внутренние «декорации» помещений, в которых мы живем и работаем, в принципе может каждый. Благо, возможностей для этого сегодня предостаточно. Причем, отправляясь на рынок отделочных материалов, вполне можно застраховаться от встречи с продавцами «с большой дороги». Важно не ошибиться адресом -- иметь дело с солидными фирмами, завоевавшими себе доброе имя.

Среди множества фирм и организаций, которые насыщают белорусский рынок новыми высококачественными отделочными материалами, четко выделяется шестерка лидеров, избравших для себя столь нелегкую стезю. Это такие устойчивые импортеры, как «Жилстройинвест», специализирующийся на красках очень хорошего качества; фирма «Таир», с которой трудно тягаться в поставках облицовочной плитки; фирма «Природа» с широким спектром отделочных материалов, сделавшая, правда, в последнее время «реверанс» в сторону хозтоваров. Пытается вернуть свои позиции на этом рынке фирма «РАМПО», развернувшая в Минске широкую торговлю обоями. Высок рейтинг у «Внешторгпроминвеста». И конечно же, бесспорный лидер -- фирма «ИнКоТрейд», славящаяся не только самым большим и лучшим ассортиментом панелей, постформинга, ламинированных полов, обоев производства ведущих фирм мира (HDM, RASCH, WESTAG & GETALIT AG, BESPAN, DECEUNINCK и др.), но и их гарантированным наличием на складе. Ее клиенты могут быть уверены, что и через месяц нужный им товар на складе будет.

К слову, и на выставке «Будпрагрэс-97» фирма «ИнКоТрейд», традиционно славящаяся своими оригинальными стендами, в общем «муравейнике» снова не затерялась и приподнесла посетителям своеобразный «хлеб-соль» -- огромный «торт» из трубок обоев своего партнера, законодателя обойной моды фирмы RASCH. И этот сюрприз вовсе не из желания пустить пыль в глаза потенциальным клиентам.

«Мой жизненный принцип -- пытаться все делать хорошо, -- подчеркнул директор «ИнКоТрейд» Сергей Юшкевич. -- У меня нет цели нейтрализовать конкурентов любыми путями. Это пустая трата сил. Конкуренция может быть только в сервисе, в цене, в умении оперативно работать. Пожалуйста, конкурируйте. Моя же задача -- популяризировать красивый, достойный товар и то, что он есть в большом выборе. При этом мы предлагаем цены лучше, чем поляки или немцы. И это действительно так. Наши цены значительно снижены и, несмотря на рост курса доллара, накручивать их не собираемся. Наоборот! И это не только на время выставки. Благодаря помощи западных партнеров мы получили дополнительные льготные цены и льготные условия кредитования. Мелким магазинам и фирмам нетрудно убедиться, что им выгоднее приехать в нашу фирму и забрать со склада какое-то, пусть минимальное, оптовое количество высококачественной продукции по очень хорошей цене, а не ехать за товаром в Россию или в дальний свет».

То, что время нагнетания цен прошло и они практически сформировались, тоже примета цивилизованности нашего рынка.

Продавцы идут навстречу покупателю, и это нормально. Последний застрахован от кота в мешке целой сетью фирменных магазинов, может в любой день недели наведаться в магазин того же «ИнКоТрейда» (Могилевская, 37) или на мелкооптовый склад (Машерова, 31-А) и сам убедиться в преимуществах цивилизованной торговли и сервиса.

Радует и то, что рынок насыщен и у белорусов, наконец-то, появилась приятная проблема -- проблема выбора. А то, что он рано или поздно будет сделан в пользу качества, сомнений не вызывает.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 61 (404) 22.9.97
Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 2205
Подписано в печать 20.9.97 в 20.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю